

证券代码：300143

证券简称：盈康生命

公告编号：2021-028

盈康生命科技股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所为信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

☐ 适用 ☒ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☐ 适用 ☒ 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

☐ 适用 ☒ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	盈康生命	股票代码	300143
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	胡园园	吴露珠	
办公地址	山东省青岛市崂山区海尔路 1 号海尔云谷创新大楼 A 座 6 楼	山东省青岛市崂山区海尔路 1 号海尔云谷创新大楼 A 座 6 楼	
传真	0532-55776787	0532-55776787	
电话	0532-55776787	0532-55776787	
电子信箱	starway@starway.com.cn	starway@starway.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

公司实现向医疗健康领域转型后，通过战略重塑，确定了“物联网肿瘤治疗康复综合生态品牌”的定位，围绕肿瘤治疗康复综合解决方案这一主线，聚焦用户最佳体验，坚持“一体两翼”，从肿瘤治疗设备和肿瘤治疗服务两个维度不断推进肿瘤服务领域全产业链的发展。主要核心业务情况如下：

（一）医疗器械板块（肿瘤治疗设备）

向“高”端发展，打造“全球领先的肿瘤治疗科技生态品牌”

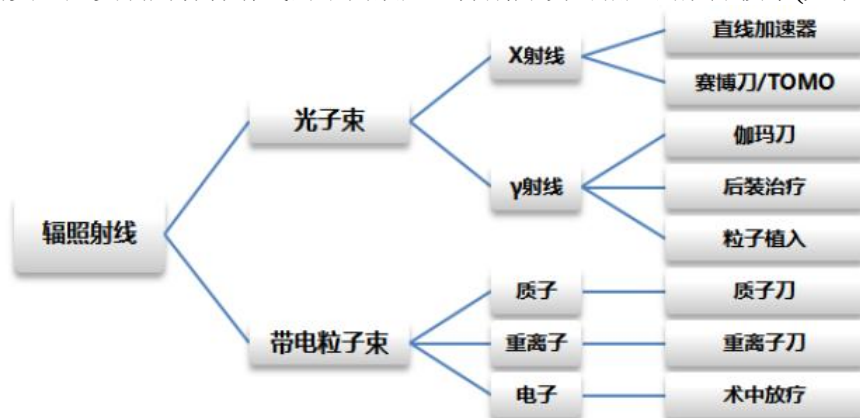
1、主要业务

公司全资子公司玛西普医学科技发展（深圳）有限公司是集大型无创伤放疗设备的科研、生产、销售、投资、售后服务和临床研究为一体的高科技企业。玛西普深耕放疗设备领域20余载，始终坚持技术领先，推动科技创新，引领产业变革；突破肿瘤放射治疗核心技术，推出三代拥有自主知识产权的伽玛刀；参与起草《射束立体定向放射治疗系统》行业标准，产品入选中国医学装备协会2016年优秀国产医疗设备产品名录；是国内伽玛刀头部企业，国内头部伽玛刀装机量占国内市场的50%以上，并且是国内率先实现大型放疗设备自主出口的企业，全球装机量超过110台。

报告期内玛西普主要业务为研发、生产、销售玛西普伽玛刀及其它大型医疗设备；同时，聚焦用户最佳体验，通过引进大量优秀的研发、销售人才，搭建完善的产品研发体系、市场网络体系和营销体系，加速放疗全场景布局，从卖单一设备向一站式肿瘤治疗综合场景解决方案的服务商转型，力争实现放疗全场景的科技引领，打造全球领先的肿瘤治疗科技生态品牌。

2、主要产品

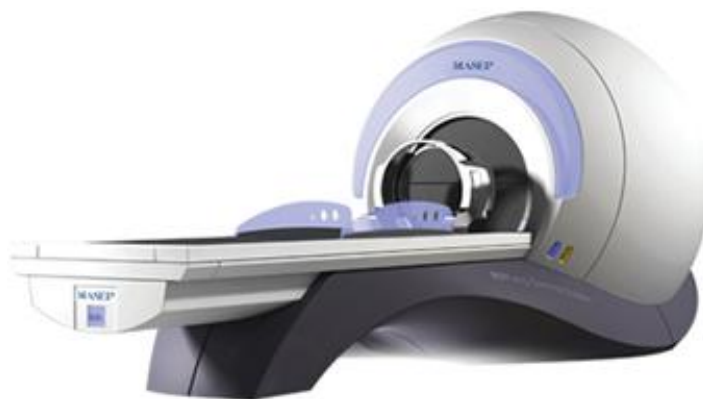
放疗的基本原理是指不同性质的放射线直接杀伤（直接致使所照射细胞的DNA分子双螺旋结构断裂及蛋白质变性）或间接杀伤（放射线使组织内水分子产生电离效应，分解出活性自由基，自由基再与生物大分子结合形成生物性功能的损伤）病灶（通常是肿瘤细胞）。放射治疗所用的放射线通常分为光子束和带电粒子束两类，人类利用各种射线的不同效应，分别开发出相应的放疗技术(如下图)。



玛西普目前生产拥有自主知识产权的伽玛刀包括：第一代头部伽玛刀、第二代头部伽玛刀和体部伽玛刀三种核心产品。上述三种产品均在临床使用。伽玛刀是由机电硬件、钴源和软件组成的集成系统，机电硬件包括伽玛刀所有的机械件和电气件，比如主机、立体定位系统和软件运行所需的硬件平台；软件包括电控系统软件、治疗计划系统软件。此外，公司正积极开展医用直线加速器、头体一体刀等设备的研发，通过参股美国protom公司切入小质子刀领域。伽玛刀产品具体如下：

（1）第一代头部伽玛刀（SRRS）

该产品为玛西普的传统产品，是通过立体定向放射技术治疗头部良性肿瘤、恶性肿瘤、血管性肿瘤及其他神经功能性疾病的高科技专业化医疗设备。第一代头部伽玛刀通过由放射源发射的射线对病变部位进行辐照，从而达到代替外科手术完成切除病变部位的效果；并且在不损伤人体正常组织的基础上，实现了比外科手术更方便、快捷的治疗效果。该产品已经于2004年12月取得美国FDA认证。



（2）第二代头部伽玛刀（SRRS+）

第二代头部伽玛刀是对第一代头部伽玛刀的升级，其在剂量学表现、治疗空间、旋转聚焦等方面进行了改进和提升，在设备结构上还去除了独立头盔，同时增加了对每组射线的独立开关，实现了在确保安全治疗的基础上将治疗范围延伸到颈部和颈椎，进一步扩大了对病人的治疗空间。该款头部伽玛刀在2011年3月取得了美国FDA认证，在2014年11月取得了美国SS&D认证，在2017年6月取得哥伦比亚INVIMA颁发的产品注册证，该产品已经获得了多个国家的临床准入资质，并且率先在美国实现装机使用。



（3）体部伽玛刀（GMBS）

体部伽玛刀是玛西普继头部伽玛刀之后研制成功并拥有独立知识产权的新产品。该产品借用头部伽玛刀的原理，将治疗范围从头部扩展到体部，同样达到在短时间内将病变组织摧毁，而对正常组织损伤较小的效果，为体部肿瘤治疗提供了一种全新的手段。玛西普体部伽玛刀的医疗器械注册证（注册证编号：国械注准20153331588）于2020年9月5日到期，玛西普已于2020年7月28日向国家药品监督管理局提交了延续注册申请，并取得了国家药品监督管理局出具的《受理通知书》，截至报告出具之日，该产品尚未取得延续注册核准。



3、主要经营模式

报告期内，玛西普坚持专注创新研发、供应链体系管控的轻资产运营，采取主机外包的生产模式，建立完整的采购和外协加工体系；同时，聚焦用户最佳体验，坚持技术领先，强化自身研发能力，完善售后服务体系，优化迭代市场和营销策略，进一步提升资产运营效能，具体如下：

（1）采购模式

伽玛刀主要由主机、电气控制系统、钴源和软件等部分组成。除软件外，伽玛刀的其他部件通过外购或外协的方式获得。其中，主机和钴源是价值量最大的外购部件。

①主机采购

玛西普与国内先进的主机加工厂商签订主机加工合同，约定由主机加工厂商负责主机的加工、装配和检验，其中所需的机械部分、电气部分由玛西普采购后向主机加工厂商提供。主机加工厂商则向玛西普提交包括机械部分、电气部分在内的完整主机产品。

②钴源采购

玛西普从核放射材料供应商处采购放射源——钴源。核放射材料供应商按照采购要求交付到终端用户，玛西普负责安装完成。

（2）生产模式

“玛西普-伽玛射束立体定向放射治疗系统”是一个融电子计算机、医学软件、核物理、核医学、精密加工等多种现代科学技术于一体的大型高科技产品。根据这一产品的特点，采用轻资产重资源的外包生产模式，选择一流的、完整的加工生产体系的厂商进行生产，不仅能有效借助外部优势资源，保证产品质量达到设计要求，而且大大降低制造成本，缩短生产周期，快速满足市场需求。

（3）销售模式

目前玛西普销售的产品包括玛西普第一代头部伽玛刀、第二代头部伽玛刀、体部伽玛刀及其他大型医疗设备，销售模式主要包括直接销售、代理销售、经销商品模式、多元化的产品和服务模式。玛西普获得了包括美国、哥伦比亚、越南等在内的全球主要市场的认证，产品销售包括内销和外销。

①直接销售模式

直接销售模式是玛西普与医院签订伽玛刀销售合同，明确产品型号、产品价格、交付时间等合同要件。玛西普将伽玛刀的机电硬件、钴源和软件在医院现场完成总装、调试和检测后移交给医院，至此完成伽玛刀的销售。

②代理销售模式

医院采购大型专业化医疗设备一方面有较为严格的筛选流程，另一方面也面临资金紧张的局面。因此，

许多医疗设备中间商与医院建立了长期的合作关系，医院对于医疗设备的采购通过中间商来进行。在代理销售模式下，玛西普与中间商签订伽玛刀销售合同，双方确定产品型号、产品价格、交付时间和交付医院等合同要件，并由玛西普将伽玛刀运输到指定的交付医院完成总装、调试和检测，最终验收移交给医院。

③经销商品模式

玛西普作为肿瘤治疗一站式综合场景解决方案的服务商，在给医院设计和匹配肿瘤治疗综合产品解决方案时需要配置相应的肿瘤筛查、检测、图像引导、肿瘤治疗等其他医疗设备，对于此类医疗设备，玛西普将通过外部购买的方式取得，然后通过直接销售或者通过中间商方式间接销售给医院。

④多元化的产品和服务模式

为解决医院采购大型医疗设备存在的资金压力问题，满足医院对专业化医疗设备的需求，提升医院的医疗水平和核心竞争力，医疗设备制造企业向医院提供多元化的产品和服务。玛西普通过链接外部共创方向医院提供资金解决方案，通过链接外部专家、医生、物理师等向医院提供专业的技术支持，为患者提供最佳用户体验。

（二）医疗服务板块（肿瘤治疗康复服务）

肿瘤治疗服务向“宽”度发展，打造以放疗为特色的肿瘤一站式全场景医疗服务第一联想度品牌。

1、主要业务

公司坚持医患合一理念，打造以放疗为特色的肿瘤一站式全场景医疗服务第一联想度品牌。建设“大专科小综合”为特色的医学中心，围绕提升肿瘤患者的体验，提升肿瘤服务的可及性和患者的生命质量为初心，以肿瘤放疗的差异化切入，继续提升肿瘤筛查、手术、化疗、免疫靶向治疗、康复、护理等综合服务能力，让患者享受一站式的医疗服务体验。

2、主要内容

肿瘤特色医院：截止报告出具之日，公司旗下一共4家“大专科小综合”肿瘤特色医院或肿瘤专科医院，分别为四川友谊医院、重庆友方医院、杭州怡康医院和长春盈康医院，形成了以西南为核心，辐射华东、华中、东北的区域肿瘤医疗服务网络，为公司搭建全国范围内的肿瘤医疗服务网络奠定了基础。未来，公司将通过“内生式增长和外延式并购”的方式，不断完善肿瘤特色医院的布局，打造国内领先的“1+N+n”的肿瘤治疗连锁服务商。

（1）四川友谊医院：于2014年12月开业，是一家集医疗、教学、科研和预防保健为一体的大型三级甲等综合性医院。医院建筑面积5万余平方米，开放床位600张。医院设施设备先进、配置齐全，拥有全球先进的美国断层肿瘤放射治疗系统（TOMO）、医科达直线加速器、玛西普头部伽玛刀、后装治疗机、西门子PET-CT、GE 128层螺旋CT、GE 1.5T磁共振、GE 心血管成像系统等高端先进诊疗设备。医院专业学科齐全，设置有肿瘤科、普外科、神经外科、呼吸内科等40多个临床医技科室，其中普外科是四川省医学重点专科建设，肿瘤科、放疗科、神经外科、呼吸内科、神经内科和重症医学科为医院重点发展科室。

四川友谊医院在2019年获得中国非公立医疗机构协会能力和信用等级评定最高级别“5星3A”荣誉称号。在四川省卫生健康委员会于2020年度组织实施的新晋等级医院评审中，四川友谊医院的医院等级评审结果为三级甲等综合医院。

（2）杭州怡康医院：于2015年7月开业，是一家二级专科医院，编制床位120张。怡康医院聚焦中医肿瘤治疗康复生态第一联想度为引领目标，进行业态拓展、加大人才引入、专家引入，链接当地著名大学合作共创，打造一站式肿瘤康复综合治疗服务平台。

（3）长春盈康医院：于2019年7月开始试营业，是一家二级综合医院，编制床位150张。长春盈康致力于打造东北地区肿瘤综合治疗的第一联想度，已于2020年取得了吉林省和长春市医保资质以及头部伽玛刀配置许可证和放射诊疗许可证，将开展以肿瘤放疗和肿瘤康复为特色的差异化服务。

（4）重庆友方医院：成立于2017年5月9日，是一家集医疗、教学、科研、预防、生殖健康、保健与康复为一体的二级综合医院，开放床位300张。医院以重庆地区肿瘤综合治疗第一联想度为引领目标，形成了以放疗为特色的肿瘤综合治疗专科。拥有PET-CT、TOMO刀、128层飞利浦螺旋CT、10兆双光子直线加速器、头部及体部伽玛刀、1.5T磁共振等大型高、精、尖现代化医疗设备。医院重点设有放疗中心（包

括肿瘤外科、肿瘤内科、肿瘤放化疗、肿瘤伽玛刀、肿瘤生物治疗等)、心脑血管疾病治疗中心、血液透析中心、外科微创中心、骨科及创伤治疗中心等临床医技科室,学科优势明显。

(5) 报告期内,公司尚有一家在建的二级综合医院长沙盈康医院。鉴于医院筹备建设过程中,长沙盈康医院所需资金量较大,建设周期较长,为降低长期建设投入对上市公司的财务负担,进一步提高上市公司质量,优化上市公司资源配置,维护上市公司及股东利益,借助公司控股股东盈康医投的财务能力和资源优势,推进长沙盈康医院投资建设,2021年3月1日,公司召开了第五届董事会第五次(临时)会议和第五届监事会第五次(临时)会议,审议通过了《关于全资子公司出售长沙盈康医院有限公司100%股权的议案》,同意星玛康向盈康医投转让其持有的长沙盈康医院100%股权,并由盈康医投负责长沙盈康医院后续的建设经营和孵化,转让价格为人民币4,039.26万元。2021年3月23日,长沙盈康完成了本次股权转让的工商变更登记手续,于2021年3月25日取得了换发的营业执照。本次工商变更登记完成后,星玛康不再持有长沙盈康股权,长沙盈康不再纳入公司合并报表范围。为避免新增同业竞争,盈康医投于2021年3月1日,就长沙盈康医院后续孵化及注入上市公司作出明确承诺及安排,以保障上市公司及中小股东利益。

医疗服务网络建设:公司聚焦“1+N+n”战略,通过打造区域中心旗舰医院的模式,通过中心旗舰医院资源的共享、上下联动,发挥协同效应,并以长三角、成渝、京津冀、西北、珠三角五大经济圈为先导,搭建从“N”个卫星中心到“n”个体验中心的全国性肿瘤医疗服务网络平台。

另一方面,公司正在打造线上和线下一体的肿瘤治疗康复体验云平台,以互联网医疗服务为切入,通过5G诊室、病程管理等服务,打破患者在诊疗上的时空界限,突破区域布局的边界,把公司区域中心旗舰医院的最优质的医疗资源触达各地,实现公司“天下人一生盈康”的愿景,让每一位患者足不离乡享受到一流的肿瘤治疗体验。

医疗服务平台能力建设:公司聚焦“1+N+n”的战略布局,致力于打造“医疗事业+人才+科技+体验+投资+供应链”六大平台能力;医疗事业平台致力于通过标准、体系、流程的优化,建立体验和质量一致性的平台,保障医疗质量的底线不破和学科人才的发展;科技平台致力于通过数字化转型,打造物联网医疗解决方案,驱动价值创造;体验平台致力于通过线上线下的融合,实现患者体验的一站式全流程服务,提升患者体验和医护效率;人才、投资和供应链平台将成为“1+N+n”战略可持续的有力保障。

(三) 主要业绩驱动因素

报告期内,公司在医疗器械板块与医疗服务板块经营中,业绩驱动因素主要有以下几个方面:

1、行业因素:我国肿瘤行业提升空间大,政策支持加速行业发展

(1) 我国及全球癌症负担逐年加重

癌症作为全球第2大死亡原因,死亡例数和发病例数逐年上升。根据世界卫生组织国际癌症研究机构(IARC)最新发布的2020年全球最新癌症负担数据,2020年全球新发癌症病例1929万例,死亡病例996万例;2020年中国新发癌症病例457万例,死亡病例300万例。由于中国是世界第一人口大国,癌症新发人数远超世界其他国家,占全球23.7%,癌症死亡人数位居全球第一,占癌症死亡总人数30%。在全球范围内,由于人口老龄化的加剧,预计2040年相比2020年,癌症负担将增加50%,届时全新新发癌症病例数将达到近3000万。

(2) 我国肿瘤科床位严重不足

根据国家统计局数据,得益于肿瘤医疗技术水平提高和资源数量增多,我国每年肿瘤患者出院人数不断增多,从2005年的27万人左右,提高至2018年的543万人,13年增长1911%,肿瘤科床位数11年增长154%,肿瘤患者的增加幅度远远大于肿瘤科床位数增加的幅度,而每张肿瘤科床位对应出院患者从2007年的0.33人到2018年的0.05人,肿瘤科床位严重不足。而我国历年肿瘤医院入院人数持续增长,2018年为307万人,同比增长10%,而2010年为111万人,8年增长176%。

(3) 放疗治愈率高、覆盖面广

目前肿瘤治疗方法主要有手术治疗、放射治疗、化学治疗等,其中手术治疗适用范围小,窗口期短等,也会造成病人其他正常器官功能的损害,而且这些损害多是不可逆的;化学治疗是利用化学药物阻止癌细胞的增殖、浸润、转移,直至最终杀灭癌细胞的一种治疗方式,它是一种全身性治疗手段;放射治疗被理解为“无创手术”,通过电离辐射,破坏细胞核中的DNA,使细胞失去增殖能力,非介入性达到杀死肿瘤细

胞的目的。

早在1998年世界卫生组织就公布，45%的癌症患者可治愈，其中外科治疗占22%，放射治疗占18%，化学治疗占5%，可见放射治疗已成为癌症最主要的治疗方法之一。而随着技术的不断发展，放疗也变的越来越重要。根据世界卫生组织的数据统计，从2000年到2013年，肿瘤的综合治愈率从45%提升到67%，其中，放疗的贡献最大，从18%提高到30%；而且放疗适用范围广泛，可覆盖95%的癌症治疗。

（4）目前中国放疗设备数量“不充分”，具有较大增长空间

按照世界卫生组织的要求，每百万人配置加速器的台数应该是2~4台，而根据《2015年中国大陆放疗基本情况调查研究》，中国2015年是1.42台，而根据BCC research的2015年的统计，亚洲是每百万人拥有加速器台数为2台，欧洲为6台，法国为7.5台，美国为12.4台，分别为中国的1.4、4.2、5.3、8.7倍。按美国每百万人12台放疗设备标准计算，我国尚需新增放疗设备14000台左右。

（5）中国癌症患者放疗利用率与全球水平还有较大差距，放疗市场存在巨大潜力

根据美国临床肿瘤学会数据统计，2012年全球癌症患者人数达1410万人次，相较于2002年的1090万人次在这十年间增长了29%。与此同时，选择放疗方法的患者人数也有明显增加。中国肿瘤学会 2015 年统计数据显示，从2011年至2015年，4 年间我国癌症患者人数增长约92万人，放疗利用率提高至约 21%，选择放疗方式的患者数量也有明显增加。但是我国癌症患者放疗利用率与全球水平还有较大差距，放疗市场存在巨大的潜力。

（6）国家政策支持，加速行业发展

2018年4月9日，国家卫健委发布大型医用设备配置许可管理目录（2018年）的通知，伽玛刀等大型医用设备配置许可由甲类调为乙类，PET-CT、伽玛刀等将不再由国家卫健委，而由省级卫健委进行配置审批。2018年10月30日，国家卫健委在官网发布《关于发布2018—2020年大型医用设备配置规划的通知》，该文件指出，截至2020年底，伽玛射线立体定向放射治疗系统全国规划配置254台，其中新增146台；直线加速器全国规划配置在3,162台内，其中新增1,208台。2019年11月，最新发布《国务院关于在自由贸易试验区开展“证照分离”改革全覆盖试点的通知》，社会办医疗机构乙类大型医用设备配置许可，改审批为备案。2020年7月31日，国家卫生健康委在官网发布《关于调整2018-2020年大型医用设备配置规划的通知》（国卫财务函〔2020〕315号），文件指出，伽玛射线立体定向放射治疗系统全国2018年-2020年总体规划由新增146台调整至新增188台；直线加速器的全国2018年-2020年总体规划由新增1208台调整至新增1451台。上述政策的松绑，显示出国家对放疗设备普及的支持，必将加速行业发展，国产替代势必成为主流，国内放疗市场前景是巨大的。

2、公司因素：依托大型放疗设备和优质医疗服务，实现双轮驱动

（1）聚焦用户最佳体验，加大产品创新，坚持科技引领

公司聚焦用户最佳体验，在现有技术团队基础上，引入大量科研技术人才，实现科研人才翻番增长。公司加速布局直线加速器、头体一体刀等肿瘤治疗设备的研发，从卖单一设备向肿瘤设备全品类拓展。此外，公司从传统的销售设备向一站式综合场景解决方案的服务商转型，力争实现放疗全场景的科技引领，打造全球领先的肿瘤治疗科技生态品牌。

（2）完善市场网络和营销体系，提升在放疗行业的领先地位

公司凭借在大型放射医疗设备方面的优势，不断拓展伽玛刀的国内外医疗市场，加大公司产品的推广力度，通过引入销售人才，搭建国内八大网格化的区域销售组织，建立事前算赢的订单漏斗机制，同时通过自销加共创的模式同步加快海外市场战略布局，以加强在放疗市场的行业领先地位，进一步提升市场占有率、区域覆盖度和品牌国际化。

通过“入圈”“入会”“入媒”三大维度搭建资源生态圈，建立线上直播平台、成立专家学术委员会，创办学术论文汇编和交流刊物，以提升用户体验和提高行业美誉度为主线，增强用户粘度，发展终身用户，实现品牌发声的全方位、高占位。

（3）加强肿瘤特色医院建设，打造以放疗为特色的肿瘤一站式全场景医疗服务第一联想度品牌

依托区域中心旗舰的运营和管理经验，以及肿瘤放疗的标准化程度高，可复制性强的特点，公司可快

速实现肿瘤专科医院较大规模的扩张。通过卫星医院和体验中心的拓展，立足京津冀、黄河金三角、长三角、成渝、珠三角经济圈等区域市场，将公司的医疗服务从地州市逐渐辐射到全国。

（4）加强平台能力建设，提升医院综合竞争力

公司在加快医院新建以及并购整合的同时，充分打造平台能力，以“科技+体验+医疗事业+人才+投资+供应链”为切入，积极推进医院之间的资源整合，对医院就医环境、人才引进、设备投入、制度流程等方面进行全面优化升级，保证医院医疗品质，服务质量及运营效率，打造公司自有品牌和核心竞争力。

（四）公司所处的行业地位

公司所处医疗服务行业作为抗经济周期的消费性行业，在需求增进与政策扶持共同拉动的背景下，具备巨大的发展空间。

医疗器械方面：国内头部伽玛刀领域头部企业，并率先实现大型放疗设备自主出口，成功打破国际大型公司全球垄断地位。

公司全资子公司玛西普是国内领先的大型立体定向放射外科治疗设备供应商，是全球范围内最主要、且具备竞争力的伽玛刀产品供应商之一。玛西普在国内头部伽玛刀的市场占有率逾50%（市场第一），并率先实现大型放疗设备自主出口，全球装机量 110+ 台；其第二代头部伽玛刀具备国际领先优势，国内首家获得美国FDA和SS&D双认证，同时取得了全球主要市场准入认证，成功打破国际大型公司全球垄断地位，并成功在美国实现销售。

同时，公司积极布局国际放射治疗新技术和新产品，通过间接持股美国先进质子放疗设备企业Protom公司，增强了公司在高端放疗设备领域的竞争力。美国Protom公司的Radiance330质子治疗系统作为模块化、小型化质子治疗系统的先进代表，具有先进性、灵活性、经济性的显著特点，已获得美国FDA认证，并已被美国麻省总医院（MGH）在全球招标中选中用于建设质子治疗中心。公司参股美国Protom公司使公司一跃进入了国际先进放疗技术的最高端领域，也为公司未来开拓国内、国际医疗健康市场奠定了高起点、高标准、高收益的“三高”基础。

医疗服务方面，公司已实现在杭州、成都、重庆、长春等地的医疗服务布局，未来肿瘤治疗服务将向“宽”度发展，以长三角、成渝、京津冀、西北、珠三角五大经济圈开展，打造以放疗为特色的肿瘤一站式全场景医疗服务第一联想度品牌。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

☐ 是 ☒ 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	661,054,432.16	572,936,418.21	15.38%	504,024,414.00
归属于上市公司股东的净利润	128,110,494.87	-703,411,205.25	118.21%	50,166,604.36
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	10,506,904.66	-709,552,924.82	101.48%	47,463,270.14
经营活动产生的现金流量净额	88,108,953.43	29,779,972.41	195.87%	99,688,126.37
基本每股收益（元/股）	0.22	-1.29	116.95%	0.09
稀释每股收益（元/股）	0.22	-1.29	116.95%	0.09
加权平均净资产收益率	7.51%	-41.63%	49.14%	2.25%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	2,650,750,262.62	1,957,103,614.10	35.44%	2,622,429,819.55

归属于上市公司股东的净资产	2,210,350,437.97	1,338,343,923.79	65.16%	2,041,209,189.07
---------------	------------------	------------------	--------	------------------

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	100,274,479.92	183,105,216.60	204,478,047.92	173,196,687.72
归属于上市公司股东的净利润	-11,712,913.85	38,638,173.72	15,603,241.57	85,581,993.43
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-11,621,969.11	39,444,582.13	17,935,830.58	-35,251,538.94
经营活动产生的现金流量净额	33,956,613.36	-4,079,349.27	50,983,034.79	7,248,654.55

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

☐ 是 ☒ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	9,804	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	9,917	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
青岛盈康医疗投资有限公司	境内非国有法人	39.69%	254,876,285	96,312,746			
叶运寿	境内自然人	4.40%	28,240,293	0	质押	18,905,000	
					冻结	16,635,293	
徐涛	境内自然人	3.26%	20,958,801	20,958,801	冻结	14,000,000	
寻常（上海）投资管理有限公司—汇玖 3 号私募证券投资基金	其他	1.38%	8,887,329	0			
#章志坚	境内自然人	1.19%	7,643,400	0			
#上海申九资产管理有限公司—申九股票精选 1 号私募证券投资基金	其他	1.17%	7,500,000	0			
招商证券国际有限公司—客户资金	境外法人	0.93%	5,999,087	0			
中信证券股	国有法人	0.75%	4,848,009	0			

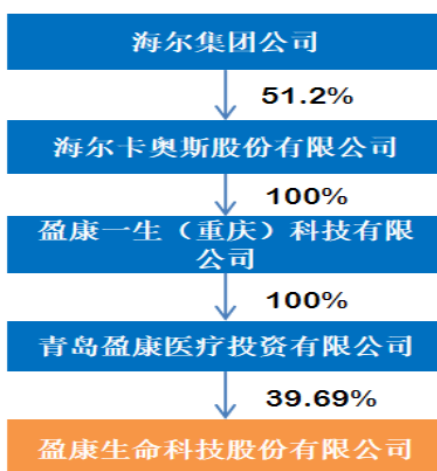
份有限公司						
#王圣俊	境内自然人	0.73%	4,711,400	0		
张宝翠	境内自然人	0.67%	4,273,850	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明		未知上述股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人关系。				

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

☐ 适用 ☒ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

报告期内，公司整体经营稳步发展，疫情下逆境上扬，公司实现营业总收入661,054,432.16元，同比增长15.38%；营业利润38,138,304.96元，同比增长105.67%；利润总额170,976,564.55元，同比增长125.72%；归属于上市公司股东的净利润128,110,494.87元，同比增长118.21%；基本每股收益0.22元，同比增长116.95%。

2020年，受新型冠状病毒肺炎疫情影响，全球公共卫生安全及经济发展遭受了严重冲击，公司董事会及全体管理层克服重重困难，积极应对新冠疫情带来的不利影响，主动把握新的市场机遇。公司全员自驱共创，坚守抗疫一线，积极承接因疫情而无法得到妥善治疗的病人，展示了盈康生命的社会责任和使命感，树立了盈康生命的品牌形象。

1、医疗器械板块（肿瘤治疗设备）

坚持高端化、数字化和网络化的战略，致力于将玛西普打造成全球领先的肿瘤治疗科技生态品牌。

(1) 提供放疗全场景的综合解决方案，营业收入同比大幅增长

报告期内，公司聚焦用户最佳体验，通过引进大量优秀的研发、销售人才，搭建完善的产品研发体系、市场网络体系和营销体系，加速放疗全场景布局，从卖单一设备向一站式肿瘤治疗综合场景解决方案的服务商转型。报告期内，公司医疗器械板块实现收入20,289.20万元，同比增长41.03%；其中伽玛刀实现收入10,191.83万元，同比增长15.29%。

(2) 坚持高端化战略，在研产品稳步推进

报告期内，在保持玛西普伽玛刀技术引领、方案引领、市场引领、管理引领、资源引领的前提下，持续加大研发投入，扩大高端放疗设备系列，加速直线加速器、头体一体刀、小质子刀全品类的布局。报告期内，玛西普研发投入总额为1,781.32万元，较上年同期增长58.58%。截止报告出具之日，玛西普研发的新型头体合一伽玛刀和直线加速器样机已经在进行型式检验，争取尽快申报注册，其他产品线也正在顺利推进中。

(3) 坚持数字化战略，打造以智联云和智疗云为主的体验云平台

智联云依托物联网技术实现设备监控、故障预警、远程排查、远程处理的在线化、智能化，提高设备运行率；设备历史数据分析，促进产学研用相互融合。在智联云基础上，智疗云重在提供临床智能治疗方案，更好地服务于医生、物理师、患者及患者家属，推动医疗资源均衡化。

(4) 坚持网络化战略，打造场景生态

通过5G远程诊疗技术，实现区域中心医院专家资源、技术资源的下沉，构筑区域5G肿瘤网络，助力国家“大病不出县”战略落地，持续推进治疗设备网、治疗技术网、患者就医网三网融合的发展策略，与区域内医院形成战略同盟，通过资源互联、整合、构建区域肿瘤医联网。

2、医疗服务板块（肿瘤治疗服务）

持续加强医院管理运营能力，打造以放疗为特色的肿瘤一站式全场景医疗服务第一联想度品牌。

(1) 坚守抗疫一线，并在疫情逆境下持续发力，医院整体收入逆势增长

在这次抗击新型冠状病毒肺炎疫情中，公司快速响应，全面落实党和政府的决策部署，坚守抗疫一线，公司部分医护人员亦主动请缨，积极参与武汉抗疫及各地应急支援队和机场、高速路口的防疫工作。友谊医院是成都市新冠肺炎疑似病例定点收治医院、成都市定点发热门诊、锦江区唯一确诊病例定点后备收治医院、锦江区集中观察点、社区发热病人定点筛查、锦江区发热门诊定点医院、高速路口发热病人定点筛查单位。疫情期间内，公司四家在营医院均实现“0疑似、0确诊、0感染”。公司旗下医院获各类抗疫表彰先进集体6次、先进个人12人次。

报告期内，公司医疗服务板块整体实现收入45,816.24万元，同比增长7%，且环比改善明显。受疫情、持续投入及新建医院影响，公司医疗服务板块净利润未恢复同期水平；但肿瘤入院人次比上年同期增长14%，肿瘤在院人数比上年同期增长17%，肿瘤特色专科的用户吸引力增强。公司旗下医院营业收入情况如下：

单位：万元

医院	2020年度	2019年度	营业收入比上年同期增减（%）
四川友谊医院	35,984	33,795	6%
重庆友方医院	7,429	7,939	-6%
杭州怡康医院	1,976	1,058	87%
长春盈康医院	427	56	664%
合计	45,816	42,848	7%

(2) 提升医院综合竞争力，打造中心旗舰医院和样板

报告期内，公司致力于提升每家医院的综合竞争力，并打造中心旗舰医院和样板：四川友谊医院2020年顺利通过三级甲等综合医院评审；重庆友方医院新增PET-CT和TOMO治疗设备，引入国内放疗首席专家团队为重庆肿瘤患者提供最佳诊疗体验；杭州怡康医院聚焦中医肿瘤治疗康复生态第一联想度为引领目标，进行业态拓展、加大人才引入、专家引入，链接当地著名大学合作共创，打造一站式肿瘤康复综合治疗服务平台；长春盈康医院于2020年7月通过长春市医保定点医疗机构评审，2020年7、8月分别取得长春市、吉林省医保定点医疗机构资质，并取得了头部伽玛刀配置许可证和放射诊疗许可证，并与吉林大学第二医院建立专科联盟，开展以肿瘤放疗和肿瘤康复为特色的差异化服务。

（3）提升医院精细化管理运营能力，推进六大平台体系建设

报告期内，公司医疗服务板块推进“医疗事业平台”、“人才平台”、“科技平台”、“体验平台”、“供应链平台”、“投资平台”六大平台体系建设，提升公司的医院管理运营能力。

①医疗事业平台：报告期内，公司围绕质量一致性，发布《盈康生命医院运营管理标准》，从医疗运营管理、供应链管理、数字化体验云管理、医院基建管理、市场运营管理五大方面制定标准，不断提升医院管理质量，并建立自评→行评→考核闭环的数字化运营体系，保障医院运营管理标准的可落地、可复制，快速提升医院运营管理能力的竞争力。四川友谊医院2020年顺利通过三级甲等综合医院评审；长春盈康医院在取得医保定点医疗机构资质后，设置病区在2个月内迅速满床。

②人才平台：围绕公司“1+N+n”的快速布局，建立人才可持续发展的平台，公司搭建了以肿瘤放疗和管理人才训练营为切入的人才蓄水体系，通过人才配置的标准化和培训的标准化，支持触点的布局和新建医院触点体验一致性。公司在报告期内与多所医学院校共建研究院、培训实习基地。

③科技平台：公司通过数字化转型，建物联网解决方案，驱动科技赋能的价值创造，通过所有旗下医院的医院信息管理系统的统一和互联互通，从运营上实现管理上的统一和标准化；从用户体验上，通过质控的线上化，保障患者的体验和质量一致性。

④体验平台：建设5G诊疗中心，线上和线下一体的肿瘤治疗康复体验云平台，实现线上线下融合，构建共创共享生态。围绕用户体验一致性，提升用户就诊和医护服务效率，医患合一零距离。

截止报告出具之日，四川友谊医院盈康一生互联网医院已顺利通过四川省成都市卫生健康委员会互联网医院执业登记现场审查，并成功开展5G诊疗服务。四川友谊医院未来将通过充分运用互联网、大数据等信息技术有效拓展服务空间和内容，提升患者在线就诊的便捷性和满意度，为患者提供在线便捷高效服务，构建起覆盖诊前、诊中、诊后的线上线下一体化医疗服务新模式，让有需要的用户少跑腿，“数据”多跑路，充分发挥“互联网+医疗”新服务优势。

⑤供应链平台：未来将建立集中共享/全流程可视的供应链平台，通过信息化全流程可视、统一规则和制度，逐步整合旗下医院的供应链管控，提升公司医疗服务板块的价格竞争力和资源链接力。

⑥投资拓展平台：聚焦“1+N+n”战略，通过“外延式并购+托管运营”的方式，围绕全国五大经济圈作战地图，已形成标准化的项目并购、托管推进流程及体系，不断完善肿瘤特色医院的布局，打造国内领先的肿瘤治疗康复连锁网络。

（4）加强学科建设和人才梯队培养，建立持续的行业学术交流生态圈

报告期内，四川友谊医院与佳木斯大学、四川科技职业学院、四川大学附设华西卫生学校、成都华大医药卫生学校、四川护理职业学院等签署实习就业基地和产教融就业创业基地协议，在产教融合、就业创业基地、共建实习就业基地等方面建立全方位战略合作关系；以及与成渝双城经济圈现代护理驾驭联盟、西部护理赋能计划“阳光卡协议”合作。2020年10月，四川友谊医院普外科完成省级重点专科现场评审，医院16名医务人员完成高级职称晋升，为医院未来的高速发展奠定基础。长春盈康医院与白求恩高等专科学校建立实习教学基地；与长春信息技术职业学院建立“联合培养”合作。

公司链接国内放疗行业知名专家，组成盈康医学放射外科专家顾问委员会和“盈康医学学术交流平台”，通过定期线上直播，打造“盈康肿瘤放射医疗外科”直播品牌。报告期内，公司汇聚了全国各区域37位专家进行了40余场学术直播，成为立体定向放射治疗领域最大的直播平台之一。专委会对近20年间的相关论文进行汇编，《立体定向放疗技术基础研究与临床应用论文汇编》已编纂完成。2020年5月，内部交

流刊物《盈康医学与放射外科杂志》创刊，旨在将国内外最新的放射外科基础与临床的研究成果编译成册，供国内外的同仁交流学习。2020年，公司共编制2期内部学术交流杂志，推动产学研用融合。建立持续的行业学术交流生态圈。四川友谊医院在2020年7月举行“天府之声临床实践高峰论坛”线上学术会，链接成都市第七人民医院、成都市肿瘤医院、四川大学华西医院空港医院普外科共同发声。由四川友谊医院头部伽玛刀室袁树斌教授、梁昕副主任医师牵头，多位肿瘤放疗专家参与共同编著的《颅脑伽玛刀临床使用实用手册》完成编写，共建肿瘤放疗行业标准。

3、完成非公开发行，助力公司可持续发展

公司于2018年7月10日召开的第四届董事会第十五次（临时）会议、于2018年7月26日召开的2018年第四次临时股东大会、于2019年7月25日召开了第四届董事会第二十八次（临时）会议、于2019年8月12日召开了2019年第四次临时股东大会、于2019年11月18日召开的第四届董事会第三十三次（临时）会议、于2020年2月19日召开的第四届董事会第三十五次（临时）会议、于2020年3月2日召开的第四届董事会第三十六次（临时）会议、于2020年3月18日召开的2020年第一次临时股东大会审议以及于2020年4月28日召开的第四届董事会第三十八次（临时）会议分别审议通过了公司非公开发行股票的相关议案，并授权董事会办理本次非公开发行股票的相关事项。本次非公开发行股票数量为不超过本次发行前公司总股本的20%，即109,170,852股（含本数），且募集资金总额不超过73,294万元。其中，盈康医投认购金额不低于50,000万元且不超过73,294万元。本次发行定价基准日为公司第四届董事会第三十五次（临时）会议决议公告日（即2020年3月2日），发行价格为7.61元/股，不低于定价基准日前二十个交易日公司股票交易均价的80%。募集资金扣除发行费用后计划投资于“集团信息化平台建设项目”、“补充流动资金”项目。

本次非公开发行已于2020年4月24日获得中国证监会发行审核委员会审核通过，并于2020年6月9日收到中国证监会出具的《关于核准盈康生命科技股份有限公司非公开发行股票的批复》（证监许可[2020]1030号）。

2020年7月3日，信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）出具了《盈康生命科技股份有限公司截至2020年7月2日止验资报告》（XYZH/2020GZA30231），确认截至2020年7月2日止，发行人本次非公开发行96,312,746股A股募集资金总额为人民币732,939,997.06元，减除发行费用（不含税）人民币5,051,786.18元后，募集资金净额为727,888,210.88元，其中：新增注册资本（股本）人民币96,312,746.00元，资本公积（股本溢价）631,575,464.88元。

2020年7月6日，公司与中国农业银行股份有限公司青岛市南第三支行及安信证券股份有限公司签署《募集资金三方监管协议》。本次发行新增股份于2020年7月20日在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司办理完毕登记托管手续，并经深圳证券交易所同意于2020年7月29日上市。

公司需遵守《深圳证券交易所创业板行业信息披露指引第10号——上市公司从事医疗器械业务》的披露要求：

公司医疗器械板块主要产品有：玛西普第一代头部伽玛刀（SRRS）、第二代头部伽玛刀（SRRS+）和体部伽玛刀（GMBS）。

①公司拥有的医疗器械注册证如下：

证书编号	注册产品	型号	有限期限	认证机构
国械注准 20153321168	头部多源伽玛射束立体定向放射治疗系统	SRRS	2025.7.23	国家食品药品监督管理总局
国械注准 20153321169	头部多源伽玛射束立体定向放射治疗系统	SRRS+	2025.06.01	国家食品药品监督管理总局

玛西普持有的中华人民共和国医疗器械注册证（注册证编号：国械注准20153331588）于2020年9月5日到期，详情如下：

证书编号	注册产品	型号	有限期限	认证机构
国械注准 20153331588	立体定向伽玛射线体部治疗系统	GMBS	2015.9.6-2020.9.5	国家食品药品监督管理总局

玛西普已于2020年7月28日向国家药品监督管理局提交了上述“立体定向伽玛射线体部治疗系统”医疗器械注册证的延续注册申请，并取得了国家药品监督管理局出具的《受理通知书》。受2020年新型冠状病毒肺炎疫情影响，延续注册审批时间有所延长。截止报告出具之日，该产品尚未取得延续注册核准。

② 医疗器械项目的研发情况

报告期内，研发投入总额为17,813,202.02元。其中，研发支出资本化金额为815,524.69元，研发支出费用化的金额为16,997,677.33元。上年同期研发投入总额为11,232,849.38元，本期较上年同期增长58.58%，主要为子公司玛西普加大了在新型医疗器械研发项目的投资力度，玛西普研发的新型头体合一伽玛刀和直线加速器样机已经在进行型式检验，争取尽快申报注册，其他产品线也正在顺利推进中。

③ 报告期销售额占公司同期主营业务收入10%以上的主要医疗器械产品情况详见本节“（3）占公司营业收入或营业利润10%以上的产品情况”。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

☐ 是 ☒ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

☒ 适用 ☐ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
经销商品	100,654,868.03	23,044,248.52	22.89%	82.86%	42.14%	-6.56%
伽玛刀	101,918,300.32	79,680,130.69	78.18%	15.29%	10.65%	-3.28%
医疗服务	458,162,403.39	122,475,923.94	26.73%	6.93%	-15.92%	-7.27%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

☐ 是 ☒ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

☒ 适用 ☐ 不适用

本报告期，营业收入661,054,432.16元，较上年同期增长15.38%，主要系经销商品及伽玛刀销售收入增长所致；营业成本438,268,934.58元，较上年同期增长27.58%，主要系经销商品及伽玛刀销售收入增长而导致成本上升，以及受疫情影响防疫成本、人工成本及日常运营成本增加所致。本报告期归属于上市公司股东的净利润128,110,494.87元，较上年同期增长118.21%，主要系收到友谊医院2019年度业绩补偿款，而去年同期计提大额商誉减值准备所致。

6、面临退市情况

☐ 适用 ☒ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注
财政部于2017年07月05日发布了《关于修订印发<企业会计准则第 14 号—收入>的通知》财会【2017】22号），新准则规定境内外同时上市的企业以及在境外上市并采用国际财务报告准则或企业会计准则编制财务报告的企业自2018年01月01日起施行新收入准则，其他境内上市企业自2020年01月01日起施行新收入准则，非上市企业自2021年01月01日起施行新收入准则。公司自2020年1月1日起施行新收入准则。	第四届董事会第三十七次会议	说明1

说明1：根据财政部新收入准则的相关规定，本公司在编制2020年度及以后期间的财务报表时，执行了相关会计准则，并按照有关的衔接规定进行了处理。实施新收入准则后公司在业务模式、合同条款、收入确认等方面不会产生重大影响。

根据新准则及相关衔接规定，本公司自2020年1月1日将已向客户转让商品或服务而有权收取对价的权利作为合同资产列示，合同资产以预期信用损失为基础计提减值；本公司拥有的无条件向客户收取对价的权利作为应收款项列示；本公司已收取应收客户对价而应向客户转让商品或服务的义务作为合同负债列示。

2020年起首次执行新收入准则调整执行当年年初财务报表相关项目情况如下：

受影响项目	合并报表		
	2019年12月31日	变动额	2020年1月1日
预收款项	7,806,651.47	-7,806,651.47	-
合同负债	-	7,035,446.16	7,035,446.16
其他流动负债	-	771,205.31	771,205.31

续表：

受影响项目	母公司报表		
	2019年12月31日	变动额	2020年1月1日
预收款项	-	-	-
合同负债	-	-	-
其他流动负债	-	-	-

根据新收入准则，公司为客户配送产生的运输费在原收入准则下作为销售费用列示，在新收入准则实施后作为合同履约成本调整为营业成本列示。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

（3）与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

与上年相比，公司通过控股子公司玛西普（青岛）医疗科技有限公司投资新设了盈康智（成都）医疗科技有限公司、盈康速（成都）医疗科技有限公司、海盈康（成都）医疗设备销售有限公司、玛西普（成都）医疗设备有限公司、盈康众（成都）医疗科技有限公司、成都盈康质子医疗科技有限公司共6家全资子公司。公司通过控股子公司玛西普（青岛）医疗科技有限公司对这6家子公司的间接持股比例均为80%，纳入合并报表范围。