

## 北京声迅电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-04-29

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	通过“全景·路演天下”参与公司2020年度网上业绩说明会的投资者
<b>时 间</b>	2021年4月28日（星期三）15:00-17:00
<b>地 点</b>	全景·路演天下（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）以网络远程举行
<b>上市公司接待人员姓名</b>	公司董事长、总经理谭政先生，董事、董事会秘书刘建文先生，独立董事谭秋桂先生，财务总监王娜女士，保荐代表人翟晓东先生
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p style="text-align: center;"><b>一、公司经营情况简介</b></p> <p>2020年，在疫情冲击和经济下行的压力下，公司全年实现营业总收入3.08亿元，较上年下降15.54%，实现归属于上市公司股东的净利润6,615.07万元，较上年下降9.79%。虽然报表业绩不太理想，但公司还是取得了一定的成绩，特别是公司坚持创新解决方案，市场拓展取得了新的突破。从行业应用看，报告期内，公司首次将智能安检系统拓展至智慧医疗行业，拓宽了智能安检系统的应用领域，进一步夯实了公司在智能安检领域的领先优势；从解决方案看，报告期内，公司开发的集中判图系统在西安地铁5、6号线落地应用，开创了国内首个线路级远程集中判图地铁安检新模式；公司新开发了智慧用电系统解决方案并在金融行业成功实现销售；从区域市场看，公司凭借多年在北京地铁积累的丰富经验，在2019年成功落单呼和浩特、石家庄、天津地铁的基础上，报告期内，进一步在西安、南昌、上海的大型轨道交通系统建设项目中有所斩获。</p> <p>2021年，公司经营的总体思路是：始终秉持“诚信、创新、领先”的核心价值观，坚持做安防行业整体方案解决商和运营服务提供商的发展战略。瞄准行业前沿技术和行业痛点问题提供定制化的解决方案和运营服务；</p>

抓住突发事件带来的重大商机打好快速反应战。

## 二、问答环节

### 1、今天是不是业绩说明会业绩不容乐观，股价尾盘还跌那么多

答：尊敬的投资者您好，感谢您的提问。感谢关注，我们对公司发展充满信心。

### 2、这个直播有点问题，打不开视频，看着不着

答：尊敬的投资者，感谢您关注。本次网上业绩说明会没有视频，只能通过文字沟通交流。

### 3、请问董事长，公司未来发展方向是什么？并且公司对当前股票价格是否认可

答：尊敬的投资者您好，感谢您的提问。公司总体发展战略是：牢牢把握国内安防行业快速发展的重要机遇期，坚定在智能监控报警和智能安检两大业务领域深耕细作。我们坚定地看好国内安防市场的发展空间。股价的影响因素很多，公司努力提高经营管理水平，提升公司股票的内在价值，用良好业绩回馈广大投资者的信任。

### 4、请问去年在智慧医疗行业中业绩占的比重有多大？今年有哪些新的业绩增长点？

答：尊敬的投资者您好，报告期内，公司首次将智能安检系统拓展至智慧医疗行业，拓宽了智能安检系统的应用领域，进一步夯实了公司在智能安检领域的领先优势。公司抓住《北京市医院安全秩序管理规定》于2020年7月1日起正式实施的契机，积极主动拓展医疗行业安检业务，定制医院智能人物同检解决方案，响应疫情常态防控要求，快速开发具有成像测温功能、人脸识别功能的适用于医院应用场景的安检门，得到医院客户及监管部门充分认可，实现良好业绩。报告期内，公司开发的集中判图系统在西安地铁5、6号线落地应用，开创了国内首个线路级远程集中判图地铁安检新模式。公司新开发了智慧用电系统解决方案并在金融行业成功实现销售。公司将进一步发挥远程集中判图、智慧用电系统解决方案等技术和产品优势，继续深耕轨道交通、金融、城市安防三个主行业，集中人力、资源和精力开拓市场、加大研发，做深做精。同时将把握机遇拓展新的行业领域，培养新的增长点。今年是国家“十四五”规划的开局之年，配套政策措施频频推出，助推各行各业快速发展，危化品管理、智慧医疗、智慧教育等领域出现了较好的窗口期，公司要力争在以上领域实现新的突破。

### 5、公司二季度的业绩能不能高于去年

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注！目前公司预测上半年的经营

业绩与去年同期相比不会发生大幅度的变动。如果业绩情况有较大变化，公司会及时发布业绩预告，请您关注公司公告。谢谢！

**6、我要问的也是广大投资者想问的问题，今天股市场大涨，为什么贵公司的股票在跌，是不是财务状况出了问题？还是其它没披露的问题？谢谢！**

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注！目前公司经营情况平稳，财务状况良好，信息披露及时、准确、完整，谢谢！

**7、请介绍一下目前在手订单合同，及对 21 年业绩影响**

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注！公司主要为用户提供智能化、信息化、行业化的安防整体解决方案和安防运营服务。安防运营服务具有持续性、稳定性的特点，安防整体解决方案具有一定的波动性，对业绩影响除了在手订单外，还取决于交付验收等安排。

**8、请问董事长，公司在智能安检市场处在何种地位，竞争对手主要有哪些，公司相比之下有何竞争力及优势？同时，2021 年公司在市场开拓上有何努力？ 预计今年在市场开拓上有何成果？**

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注！自 2005 年开始从事安检技术研发，经过 10 余年的积累，公司已经形成完整的安检技术和产品体系，并在智能安检系统建设、安检系统运营服务方面走在行业前列。在安检业务领域公司已拥有核心安检设备、物联网平台及智能识别技术，通过不断迭代创新，致力于建立多技术手段融合的安检技术系统，提供多层次、多维度的大客流场景的安检整体解决方案和运营服务。1、公司已形成以“轨道交通智能安检系统”为代表的智能安检解决方案，以智能识别、设备互联及信息化管理为三大核心特征，通过智能化和信息化手段，提升禁带品安检识别率和安检资源利用率；建立安检设备、安检人员及被检物品信息多级联网的信息化管理，能够对安检过程进行全程记录和异常事件智能检索预警、安检员工作状态及设备运行状态的实时监控，实现后台远程监控、警企联动处置、安检大数据分析的集成管理；2、公司以自研的“智能安检信息化平台”为支撑，为客户提供安检设备维保、巡检管理、特定日保障、技术培训、设备运行状态监测、信息数据管理、风险管理控制等在线式安检系统运营服务。在智能安检领域的主要竞争对手包括同方威视、中盾安民、高晶影像、英迈吉东、天和时代等设备制造商和区域性安保公司。公司核心竞争力主要体现在：1、具备关键硬件产品的研发设计能力、核心系统平台的开发能力及整体解决方案的定制化能力；2、公司在行业内属于标准制定者；3、公司在行业内具备丰富经验，赢得客户认可。

	<p><b>9、请问董事长一季度业绩低迷是客观原因，目前在手订单合同有哪些，及对 21 年业绩影响</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，感谢您的提问！公司主要为用户提供安防整体解决方案和安防运营服务。安防运营服务业务具有持续性、稳定性的特点，对业绩的影响较为平稳，安防整体解决方案业务具有一定的波动性，对 21 年业绩的影响除了在手订单外，还取决于交付验收等安排。</p> <p><b>10、公司有无收购同业对手的计划或者有无售出公司的计划，有无扩股计划</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司暂无相关计划。如有，公司会及时发布公告，请您关注公司公告，谢谢！</p> <p><b>11、股东人数现在是多少</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，截至 2021 年 3 月 31 日，公司股东总人数是 18,373 人，谢谢！</p> <p>本次业绩说明会的投资者提问与回复情况详见全景网“声迅股份 2020 年度网上业绩说明会”。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 4 月 29 日