

证券代码：002334

证券简称：英威腾

编号：2021-03

## 深圳市英威腾电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 4 月 28 日下午 3:00-5:00
地点	网络形式（全景网“投资者关系互动平台” <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：黄申力 副总裁兼财务负责人：田华臣 董事兼副总裁：张科孟 独立董事：孙俊英 副总裁兼董事会秘书：鄢光敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2021 年 4 月 23 日发布关于召开 2020 年度网上业绩说明会的公告（详见巨潮资讯网的公告，公告编号：2021-024），于 2021 年 4 月 28 日下午三点在全景网“投资者关系互动平台”（<a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a>）举行了 2020 年度网上业绩说明会。针对投资者关心的问题进行了回复，详见全景网本次业绩说明会的交流内容。主要问题及回复如下：</p> <p><b>1、公司业务遍布工业自动化、网络能源、新能源汽车、轨道交通四大领域，公司自述这些业务都是围绕公司的核心技术展开，那么，其中有哪些产品是处于行业头部？</b></p>

围绕公司擅长的核心电力电子技术及电机控制技术，从战略层面布局了 4 大业务，公司持续加强在核心技术领域的研发投入，目前，在几大业务中我司都有相应的产品、技术处于行业领先水平。同时，公司还在通过各种手段加强各业务的管理、市场拓展，力争我们锁定的细分市场做到业内顶尖水平。

**2、2020 年，网络能源和新能源汽车行业形势一片大好，很多行业内公司业绩大幅增长，为什么公司在这两个行业的营收不进反退？是产品技术？还是销售问题？还是其他什么问题？**

公司的网络能源业务目前主要是 UPS 电源，2020 年总体保持稳定，2020 年的整体市场也是保持稳定状态，同行也是营收基本持平；新能源汽车行业 2020 年的商用车市场总体大幅下滑，新能源乘用车市场大幅增长，而我司目前的新能源汽车业务主要集中在商用车市场，这是导致 2020 年新能源汽车业务下滑的主要原因。目前，公司也在积极的布局数据中心机房一体化解决方案，加大新能源汽车大客户的开发，重点从提升产品竞争力及加大市场拓展力度来提升营收。

**3、针对公司连续多年营收止步不前的状况，公司有什么破局的具体措施？**

今年公司正在通过组织变革、业务重构、资源整合并聚焦等措施，打开增长通道。

**4、公司去年的订单有多少在今年形成收入？今年到目前为止，公司新增订单与往年同期相比情况如何？**

截止 2020 年度末已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 29,373 万元，该等款项预计将于 2021 年度确认收入。详情可参见公司年报附注中有关收入的描述。

截止目前，今年新增订单明显好于去年同期，详情可参阅公司年报、一季报中有关 2021 年上半年的业绩预测。

**5、公司在电梯方面有何布局，如何在此行业内打开通道？**

公司在电梯行业有无锡电梯子公司，主要做电梯电控系统，已经布局多年，后续仍在电梯电控系统领域深耕。

**6、面对后期 5G 以及我国人口红利逐步衰退的大环境下，工业自动化将是未来趋势，公司在工业自动化方面的布局是否涉及到执行层的东西，如工业机器人？**

公司工业自动化领域的总体方向是要打造行业整体解决方案，产品的布局也是围绕控制层、驱动层、执行层来展开的，在执行层目前我司主要布局的产品是电机。

**7、公司去年对三十余客户计提预期无法收回的损失，今年是否仍有这样的客户，如有，和去年比较是个什么样的比例，包括客户数量和计提损失总金额？**

只要公司持续经营，定期对应收款项进行减值测试并计提减值损失将是一个动态持续的活动。后续我司将努力改进经营管理，严格控制信用风险，尽力减少这方面的损失。

**8、半年预增的依据是什么？**

国内国外整体经济增长形势，行业需求形势，以及我司内部的业务规划、产品技术状况，及内部经营管理策略等多方面因素综合所致。

**9、公司的研发费用主要包括哪些？**

主要包括研发人员工资薪酬、研发材料、研发设备折旧、试验费、研发相关的检测、研发相关的专利及资质证书申请费用等与研发活动相关的系列费用。公司近几年研发投入占总营业收入的比例连续保持在 10%以上。

**10、电控系统主要应用于哪些乘用车上？**

目前公司的电控与国内多家客户有项目合作，有些项目还在项

目合作中，上市的车型有东风、吉利等客户。

**11、公司在空调水泵方面的市场排名情况和战略是怎样的？**

我司在变频器领域有空压机行业细分市场，空调水泵业务归入空压机行业，各细分市场我司组建了专门的行业团队，主要方向是打造行业的整体解决方案，提升公司产品的整体竞争力，提升客户价值。

**12、未来方向是什么？**

公司主营 4 大业务：工业自动化、网络能源、新能源汽车电控、轨道交通牵引系统，未来会继续围绕 4 块业务开展。

**13、公司是否考虑引进战略投资者？**

公司将根据未来发展结合实际情况考虑，目前无法确定是否引进。

**14、公司要增加新鲜血液，希望引进能带来研发团队等资源的顶尖人才，全力开发大客户，并增加客户粘合力，建议和大客户相互参股，比如把苏州园区的部分资源拿出来参股。**

对于与大客户、合作伙伴的战略合作公司一直都持开放态度，公司有专门投资发展部，具体的合作可以探讨。

**15、公司有没有想法加大对光伏板块的投入？**

光伏逆变器业务我司已发展多年，2015 年成立了独立的子公司开展光伏逆变器业务，后续仍会继续加强光伏子公司的建设，力求光伏逆变器业务的快速发展。

**16、公司股价长达几年都是在低位徘徊，营收也上不去，公司形象在股市上极差，机构投资者远离，董事长和管理层有什么办法改变这一切？**

公司将持续努力开拓业务，促进业绩增长，并加强价值传递，

吸引机构投资者。

**17、贵公司和蔚来汽车有业务往来吗？**

我司曾与蔚来汽车合作过移动补电车业务，目前在车载充电、充电桩等领域有项目在沟通。

**18、请问苏州的新建设的园区有合作对象吗？公司有没有重组的可能？**

苏州的新建园区是我司在苏州的第二期项目，系由我司独自建设，目前进展顺利，符合预期进度计划。我司目前没有重组的计划。

**19、请问黄董事长，为什么 F10 中没有碳中和概念了，难道公司业务没有这个概念吗？**

公司业务覆盖工业自动化、新能源汽车、网络能源及轨道交通。

**20、一个公司没有技术创新，将来不会有发展的，会被市场淘汰的！贵公司有规划吗？**

英威腾是非常重视研发投入与技术创新的公司，公司的专利数量在持续提升，专利质量也在提升，在很多细分市场，英威腾都有拳头产品，技术水平处于行业领先状态。

**21、公司除了政府补贴几千万，基本上没利润！公司以后将如何发展？如何有投资人信任？**

公司利润构成详见定期报告披露的细节信息。近几年营收徘徊、盈利偏低有内外多方面的原因，后续我司将在市场拓展、技术研发、产品开发、组织变革、人才引进等多方面努力。

**22、公司有没新的项目投资？有没有引进战略投资的想法来增加营利，提高市值的想法？**

公司未来如有新的项目投资，届时请关注公司公告。

本次业绩说明会的投资者提问与回复情况具体详见全景网“英

	威腾 2020 年度业绩网上说明会”。
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 4 月 28 日