

证券代码：002332

证券简称：仙琚制药

## 浙江仙琚制药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动 类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 现场会议	<input type="checkbox"/> 分析师会议
	<input type="checkbox"/> 媒体采访	<input type="checkbox"/> 业绩说明会
	<input type="checkbox"/> 新闻发布会	<input type="checkbox"/> 路演活动
	<input type="checkbox"/> 现场参观	<input checked="" type="checkbox"/> 其他 电话会议
参与单位名称及 人员姓名		华创证券 中泰证券 深商证券 东方证券 国联安基金 大摩基金 兴全基金 中欧基金 天合投资 九泰基金 进门财经 上银基金 国泰基金 高毅资产 中庚基金 华安财保 港丽投资 光大资管 永赢基金 厚有安资产 中银资管 华安基金 华夏基金 西部利得 丰和正勤 通用投资 前海瑞园 长甲资管 富国基金 弘毅远方 人保资产 谢诺辰阳 国投瑞银 中再资产 悟空投资 明世伙伴 国寿养老 长城财富 上海承周 泰康资管 摩根华鑫 长江资管 财通证券 相生资产 长盛基金 安邦资管 凯石基金 太平基金 华富基金 农银汇理 华宝基金 平安养老 德邦基金 中邮创业 易方达基金 东吴人寿 中信保诚 北大方正 诺安基金
时间	2021年4月28日下午15:30-16:30	
地点	浙江仙琚制药股份有限公司 会议室	
上市公司接待人 员姓名	董事会秘书 张王伟 证券事务代表 沈旭红	
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>1、介绍公司2020年度业绩与2021年一季度业绩情况</p> <p>2020年年度业绩情况：公司实现营业收入40.18亿元，同比增长8.37%；实现归属于上市公司股东的净利润5.04亿元，同比增长22.94%。</p>	

公司主营营业收入 40.02 亿元，同比增长 8.27%。收入结构按原料药与制剂分为两大类：(1) 制剂销售收入 21 亿元，其中制剂自营代理销售收入 20.2 亿元，同比持平；医药拓展部制剂销售收入 0.8 亿元，同比增长 14%。(2) 原料药及中间体销售收入 18.8 亿元，同比增长 18.9%，其中主要自营原料药销售收入 8.23 亿元，同比增长 27%；意大利子公司 Newchem 公司销售收入 6.31 亿元，同比增长 9.5%；海盛制药公司销售收入 1.43 亿元，同比下降 19.7%，仙曜贸易公司销售收入 1.33 亿元，其他原料药贸易 1.5 亿元。

**2021 年一季度业绩情况：**公司实现营业收入 10 亿元，同比增长 34.47%；实现归属于上市公司股东的净利润 1.1 亿元，同比增长 64.21%。归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.09 亿元，同比增长 71.59%。

2021 年一季度，公司原料药保持稳健，制剂销售整体向好：

去年同期制剂产品特别是麻醉肌松类受影响较为严重，今年一季度，制剂产品销售取得较高的增长。罗库溴铵注射液 2 年一季度（2021 年一季度比 2020、2019 年一季度）同比复合增长率 30%；苯磺顺阿曲库铵注射液 2 年一季度同比复合增长率 23%；维库溴铵注射液 2 年一季度同比复合增长率 17%；呼吸科产品 2 年一季度复合增长率 40% 左右。

## 2、公司中长期战略定位

公司将长期聚焦甾体激素领域，做全、做精激素产业链、不断丰富原料药及制剂产品结构，专注于综合能力提升，不断提升产品的价值，在行业内形成小而美的行业特色。

原料药是公司的根基和优势之一，甾体激素原料药具有高致敏性，对制造工艺、生产环境要求高；工艺过程复杂，兼具发酵和合成工艺。公司高度重视以技术迭代为基础的提质量扩容，将继续做精做全甾体类高端原料药产品，努力成为全球甾体激素的优秀 API

供应商。

制剂产品具有多品种小批量，技术门槛高，激素类专线生产等特点，公司将专注于高壁垒的复杂制剂研究，比如肺部给药、半固体凝胶，力争在无菌混悬、吸入制剂等复杂制剂领域实现研发跨越，不断的技术迭代和技术突破。

### 3、研发情况

公司近年来对研发的重视程度、投入程度不断加大，未来几年公司还将紧紧围绕皮质激素类、性激素类、麻醉与肌松类、呼吸科类四大治疗领域开展后续研发管线布局。在现有产品的基础上，填平补齐，做精做全，更新迭代，进行衍生和提升。

公司一致性评价品种 22 个，已申报 8 个；新仿制品种 18 个，已申报 4 个。截止目前已完成 8 个品种 12 个规格的一致性评价研究上报国家药监局，其中罗库溴铵注射液、非那雄胺片、米索前列醇片 3 个品种获得批准，罗库溴铵注射液为全国首家通过一致性评价。

“仙居甾体药物产业创新服务综合体”列入省科技厅创建项目，“甾体药物工程研究中心”项目列入省发改委创建计划。制剂研发能力显著提升，经过近几年的不懈积累，公司拥有了仙居和杭州二个研发基地，团队具有了常规制剂、半固体制剂、吸入制剂和腔道给药制剂的研发能力。原料药研发平台已初步构建，甾体药物原料药的研发能力和优势已凸显。建立公司的 DMF 编程和模板，并完成了 13 个产品的 DMF 编制；建立和 Newchem 公司的联动开发机制；开展了曲安奈德等无菌原料药研究；生物技术应用取得进展。

### 4、Newchem公司产品情况以及生产经营情况

Newchem公司有62个产品，其中皮质类固醇产品38个，激素类产品8个，前列腺素产品7个，其他激素衍生物9个；目前24个产品具备DMF或CEP文号，在美国、欧盟和日本等规范市场获得准入，

Newchem的皮质类固醇类产品丙酸氟替卡松、糠酸氟替卡松、氟米松新戊酸酯、甲基泼尼松龙琥珀酸钠等是公司原料药产品的下游高端衍生物，很多特色品种近两年有效拓展了增量市场。

Newchem公司目前生产经营政策，在有序防控的基础上，保持稳定生产。

Newchem公司2020年核心品种的增速比较理想，核心品种在国际目标市场开拓顺利，2021年各项业务保持稳健向好态势。

国内新厂区和意大利工厂的协同已有序落实，2020年已有两个产品实现商业化供货，同时Newchem公司对生产、质量、研发、QA、QC等人员进行了储备扩充，为Newchem公司的今后产能释放和未来2-3年的发展奠定了基础。

## 5、公司毛利率有所下滑的原因

2020年，公司毛利率有所下滑主要有两个方面的原因：

- 1) 杨府原料药新厂区落成的新增折旧计入了生产制造费用，对毛影响较大。
- 2) 新厂区对环保的要求不断提升，公司新增的环保成本增加对毛产生较大影响。

## 6、国家集中带量采购政策对公司的影响

公司是原料药和制剂一体化企业，制剂产品以专科用药为主，拥有妇科计生、麻醉肌松、呼吸、皮肤、普药等众多产品群。随着“带量采购”政策在全国范围内的加快实施，公司将结合产品特点，抓住集采扩容和准入机会，快速应对市场变化，提高市场突破能力。

从公司的角度，如果产品纳入集采收入端可能会影响，基于多品类小品种的竞争特点，集采影响相对中性。公司列入计划的一致性评价品种 22 个，新仿制药品种 18 个，目前已经申报的一致性评价品种 8 个，新仿品种已申报 4 个，公司更多的精力会放在选优

	势产品，提高研发效率和快速商业化能力，以便在未来几年对公司有更多的贡献。
附件清单 (如有)	无
日期	2021 年 4 月 28 日