

证券代码：300776

证券简称：帝尔激光

武汉帝尔激光科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

| | |
|-------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____ |
| 参与单位名称及人员姓名 | 广大投资者 |
| 时间 | 2021年5月6日 下午 15:00-17:00 |
| 地点 | 全景·路演天下 (http://rs.p5w.net) |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、总经理李志刚先生 董事、副总经理段晓婷女士 董事会秘书、财务负责人刘志波先生 独立董事肖峰先生 保荐代表人张俊青先生 |
| 投资者关系活动内容介绍 | 公司于2021年5月6日下午在全景网召开《2020年度业绩说明会》，投资者主要就2020年度报告部分内容进行了解和沟通，业绩说明会具体沟通内容如下： 1、请问公司现在在手订单有多少？2020年底的预收账款是多少？预收账款按合同金额百分之几收取？ 答：您好！感谢您的关注。公司现在在手订单分两块，一是已经交付还未验收的设备订单，二是已签订合同还未交付的订单，截至目前，公司现在在手订单充足。2020年公司实行新会计准则，公司原有的预收账款根据新会计准则要求重分类至合同负债项下，截至2020年末，合同负债56,408.87万元。预收账款具体结算比率主 |

要是基于客户在行业中的地位、采购体量、合作历史等因素考虑，一般会在合同签订的一段时间内至设备从公司发出前后，收取总货款 30%-60%的款项。

2、请问下目前在手订单有多少元？是否有股权激励计划？

答：您好！感谢您的关注。公司在手订单分两块，一是已经交付还未验收的设备订单，二是已签订合同还未交付的订单，截至目前，公司现在手订单充足。为进一步建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，充分调动员工的积极性，公司在 2020 年四季度推出了股权激励计划，拟授予限制性股票数量为 117.6 万股，授予价格为每股 89.82 元，并对 92 名核心技术（业务）人员进行激励。

3、您好，请问关于发行可转债现在在审批中吗？

答：您好！感谢您的关注，目前公司申请发行可转债事项正常进行中。

4、你好李总，公司上市以来，机构一直减持，公司股价非常不理想，请问，公司如何看待公司估值，公司如何稳定公司股价，给投资者信心。谢谢！

答：您好！感谢您的关注。公司一直以来致力于高效管理、技术创新，创造更大效益，为公司及股东获取更多的投资回报，感谢您的建议！

5、您好，请问董事长募集资金投入的建设项目受疫情影响计划已经延误，现在也未有计划加快进行，这是出于什么考虑？谢谢！

答：您好！感谢您的关注。公司建设项目延期主要受武汉军运会期间大气环境质量管理临时性措施等因素的影响，于 2019 年 12 月方才取得项目的建筑施工许可证。此后又因新冠肺炎疫情影响，直至 2020 年 5 月完全恢复施工状态，使得公司建设项目的土建施工进度缓慢。目前以上因素均已基本消除，公司会按照计划对建设项目进行投资建设，调整后项目预计于 2022 年 5 月及 12 月完工。谢谢！

6、您好，请问董事长，发行可转债投入的激光印制的项目国外有成功的案例吗？谢谢！

答：您好，据我们了解，国外没有相关案例。

7、董事长您好！请问下合同签订后到产品发货的周期一般要多久时间？

答：您好，感谢您的关注，公司与客户签订合同后，到产品发货，生产周期一般在 2-4 个月左右，合同约定分批交付的，按约定交付时间交货。谢谢！

8、你好。公司上市以来毛利率一直下滑。公司如何稳定产品毛利率，让投资者看到公司在这方面做了哪些工作。

答：您好！感谢您的关注。为建立良好的客户关系，让企业更有竞争力，公司会适当调整部分设备销售价格以及预收款比例，公司产品价格和毛利有所降低。公司将持续对技术升级创新，加大研发、产品质量方向的投入，提升售后服务水平，加强市场综合竞争力，树立品牌形象，同时提升公司管理水平，加强员工专业能力培养，确保公司整体毛利率维持在一定水平，保持公司持续、稳健增长。

9、公司产品价格和毛利有所降低，请问公司后续的应对措施是什么？后续的毛利是否还会进一步降低？

答：您好！感谢您的关注。为建立良好的客户关系，让企业更有竞争力，公司会适当调整部分设备销售价格以及预收款比例，公司产品价格和毛利有所降低。公司将持续对技术升级创新，加大研发、产品质量方向的投入，提升售后服务水平，加强市场综合竞争力，树立品牌形象，同时提升公司管理水平，加强员工专业能力培养，确保公司整体毛利率维持在一定水平，保持公司持续、稳健增长。

10、董事长，您好！太阳能电池激光加工行业在未来五年的预计增长速度是多少？公司在该行业市场占有率是多少？

答：您好！感谢您的关注。2020 年，在国内主要光伏电池厂商的

PERC 工艺产线上，公司的 PERC 激光消融和 SE 掺杂设备延续以前年度较高的市占率。近年来，我国光伏产业政策及制度全方位修订，旨在推进清洁能源产业健康稳步发展，指引产业升级转型。2021 年是“十四五”开局之年，国家能源局等七部委密集发布关于推进光伏应用的政策文件。各大电力央企作为光伏投资主力，预计十四五新能源投资规划超过 300GW。根据 CPIA 预测，在“十四五”期间，我国光伏年均新增光伏装机或将在 70-90GW 之间，到 2025 年累计装机量将达到近 650GW。公司也很看好太阳能光伏行业前景。谢谢！

11、公司产品毛利率从 65%，下滑到一季报的 40.42% 下滑了 25%。产品毛利率是企业的核心中的核心，这个数据反映了公司竞争力的下滑，公司在产品毛利方面如何提升？提升公司竞争力。

答：您好，感谢您的关注！公司 2020 年研发费用 5,635.15 万元，比上年同期增长 57%。持续加大研发投入，增强技术创新能力，公司针对不同的电池工艺均有开展研发，继续加深 P 型 PERC 电池工艺的研发，包括 PERC+工艺等，也对 Topcon、HJT 等 N 型电池工艺进行相应的技术研究，同时积极跟进市场降本增效动向，加强太阳能电池激光 LID/R（激光修复）技术、激光转移印刷技术、无损划片技术的研发，以及激光在电池片生产环节的其他应用，进一步拓展了公司技术储备，以提升公司竞争力，谢谢！

12、请问公司各车间现在产能利用率是多少？

答：您好！感谢您的关注，2021 年 1-3 月公司产能利用率为 109.36%。

13、您好！发行债券公司是否已经完成了申报工作？谢谢！

答：您好！感谢您的关注，目前公司申请发行可转债事项正常进行中。

14、从媒体上看到今年光伏行业还是比较红火的，咱们公司今年情况红火吗？

答：您好，感谢您的关注！公司致力于将激光技术创新性地应用于高效太阳能电池制造行业中，以提高太阳能电池发电效率，降低新能源发电成本，为高效光伏驱动绿色发展做出贡献。谢谢！

15、你好。您刚才讲的这些公司一直在做，但是没有阻止了毛利率的下滑。所以不是有效的手段。请针对公司毛利率下滑问题 详尽分析，拿出有效的方法。

答：您好！感谢您的关注，我们也一直在努力，谢谢！

16、董事长好，本人非常看好公司拟投入的高效太阳能电池激光印刷技术应用研发项目、新型显示行业激光技术及设备应用研发，其成功后可能再造一个帝尔公司，对公司项目研发充满憧憬。董事长能否介绍下上述项目的具体进度或实验成果，什么时间能给公司带来营收、收益？谢谢！

答：您好！感谢您的关注。公司对激光印刷相关技术进行了多年的研究与开发，目前已完成实验室论证和量产化技术储备。公司已开展激光印刷集成自动化系统的研发、激光转移印刷设备研发。针对非接触激光转印技术，目前已开展了核心辅料光伏银浆的形貌、宽度、高宽比的基础性研究，在满足电池转换效率提升的前提下，降低银浆耗量。后续逐渐往大幅面、高产能、高品质激光转印样机发展，能够不局限于电池工艺路线及结构，满足多种高效电池的转印需求。同时公司研究方向也包括样机试制及量产化的产线匹配，涉及方面有工艺验证、设备自动化控制和视觉检测定位等。谢谢！

17、公司产品价格和毛利持续大幅降低，可能源于技术垄断不够，企业信心不足，作为公司持股小散很是忐忑，可能公司市场战略存在失误。不知后续公司产品价格策略如何，营收经利润率能否稳定在 30% 以上？

答：您好，感谢您的关注！公司是一家技术性企业，在 PERC、TOPCon、HJT、IBC 等不同电池工艺路线上均有相关技术储备，高效太阳能市场这几年以 PERC 为主，为了打造现代化供应链管

| | |
|--------------|--|
| | 理体系，建立良好的客户关系，让企业更有竞争力，公司适当调整了设备销售价格以及预收款比例，公司产品价格和毛利有所降低。我们能理解您的忐忑，后期若有相关问题，请直接与证券部联系，联系电话 027-87922159，欢迎您来电，谢谢！ |
| 附件清单 (如有) | 无。 |
| 日期 | 2021 年 5 月 6 日 |