

证券代码：王子新材

证券简称：002735

深圳王子新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过微信“约调研”小程序参与公司2020年度报告网上说明会的广大投资者
时间	2021年05月07日 下午15:00--17:00
地点	微信“约调研”小程序
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总裁王进军先生、董事会秘书白琼女士、财务总监屈乐明先生、独立董事朱建军先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、年报中公司披露了公司发展的相关风险，想问问公司将会采取何种方式和手段来尽可能减少这些风险对公司未来发展的影响？</p> <p>回复：针对市场风险与客户集中风险，公司将采取积极措施，继续拓展日用品、家具、医药等其他行业的塑料包装市场；针对主要原材料价格波动风险，公司将通过提升产品品质，强化全方位服务能力，从而加强议价能力，减少原材料价格波动对公司业绩影响，具体请详见公司《2020年年度报告》。感谢您对公司的关注与支持。</p> <p>二、公司2020年的消费电子行业的营业收入比2019年增长16.25%，请问公司在该业务上的未来规划能谈一下吗？</p> <p>回复：公司将加速泰国王子基地建设并加大海外市场开拓力度，力争年中实现量产并逐步提升海外的出货能力，为公司未来海外快速扩张开好局。在业务发展方向上进一步向智能穿</p>

戴延伸，公司新设立的江苏新亿源未来产品将向多功能/智慧型头盔方向发展。公司也将进一步加大东莞群赞在便携式储能电源的投入快速实现增产扩产，来满足该市场的爆发式需求，未来公司还将寻求机会完善消费电子产业链向上游的整合，以此提升产品利润率，增强公司竞争力及盈利能力。感谢您对公司的关注与支持。

三、公司现在在市场的占有率如何？公司打算采取何种措施来提高自己的市场占有率？

回复：公司在塑料包装细分行业领域市场占有率较高。公司将继续加大对大客户及重点目标市场的精耕细作，深挖客户潜在需求，致力于为客户提供绿色整体包装解决方案，借此提升整体供货量深度绑定客户实现利润增长，同时加大海外市场开拓力度进一步扩大公司现有业务版图。感谢您对公司的关注与支持。

四、一季报中披露公司今年打算收购武汉中电华瑞科技发展有限公司剩余 49%股权，请问公司的现金流等情况会受到影响吗？

回复：公司拟发行股份及支付现金购买收购武汉中电华瑞科技发展有限公司剩余 49%股权暨募集配套资金，募集配套资金扣除中介机构费用及其他相关费用后，拟用于支付收购标的资产的现金对价、补充上市公司与标的公司流动资金和偿还债务等，对公司现金流影响有限。感谢您对公司的关注与支持。

五、朱总，请问公司在泰国的全资子公司去年的经营情况如何？

回复：受泰国疫情的影响，2020 年度泰国王子基地建设正在筹建中，尚未正式开展生产经营活动。感谢您对公司的关注与支持。

六、21 年一季度公司实现营业总收入 3.6 亿，同比增长 51%，营收增长板块能否拆分作个简单的分享？

回复：公司 2021 年一季度营收增长主要因 2020 年受疫情影响，今年相比去年营收有了较大幅度增长，以及新增合并军工业务所致。感谢您对公司的关注与支持。

七、请问公司有与碳中和概念相关的业务或者打算开发的业务吗？

回复：公司如有相关业务，将及时予以公告。感谢您对公司的关注与支持。

八、您好，公司与国外企业的合作主要集中在哪方面？2020 年疫情合作有受到影响吗？

回复：公司为国外企业提供服务，主要为绿色包装和消费电子相关产品。2020 年因疫情限制出行，还是给开发新客户带来一定影响。感谢您对公司的关注与支持。

九、公司去年并购的军工科技业务发展情况如何，今年打算如何进一步发展这一业务？

回复：2020 年中电华瑞超额完成了对赌业绩。未来公司将加大在军工科技产业上的布局，军工科技产业是公司今后发展中的重中之重，希望把军工科技行业打造成未来公司的主要收入来源产业。同时也将围绕中电华瑞深挖潜在的军工产品和服务，沿着器件、组件、部件的产业方向继续加大投入力度，将持续跟踪未来可实现列装的高端科技与技术产品上的投入，并积极进行培育和并购，以此推动在军工科技产业的布局和发展，增强公司后续发展的盈利能力和核心竞争力。感谢您对公司的关注与支持。

十、我国碳中和环保概念在加速推进，会给公司带来哪些影响？

回复：公司目前加大可降解塑料的市场应用和推广，去年公司在海南设立新的利润中心加大可降解包装市场领域的开发，为今后在全国推广应用积累经验及奠定基础。感谢您对公司的关注与支持。

十一、请预测一下，未来公司几块业务的收入占比情况，理想的结构是怎样的？

回复：公司要求现有业务整体增速今年不低于 30%，但军工业务是公司未来重中之重，我们计划今年军工业务板块能有大幅提升和发展，消费电子业务板块随着国外疫情的逐步好转也必将能得到快速提升。感谢您对公司的关注与支持。

十二、请问可视化塑料包装行业的发展前景如何？公司在可视化塑料包装市场占有率如何？

回复：因受国际纸品价格持续大幅增长影响，为公司可视化包装提供了难得的市场机遇。我们认为近几年将是可视化包装蓬勃发展之年。公司在多年前已关注并持续投入资金和人力，对该市场进行研究和布局，积累和储备了多项专利和人才，完善了供应链。公司从为客户提供可视化整体包装方案开发、测试打样，转变可为客户提供在线包装加工的一条龙服务供应商。目前公司在可视化相关技术和在线服务方面都走在行业前列。感谢您对公司的关注与支持。

十三、您好，白总，公司今年研发费用使用情况如何？相比 2020 年的研发投入增长了多少？

回复：公司历年来都重视在研发上持续大幅投入，不断加大在新技术和新产品方面的投入力度，在人力和资金方面投入每年都有大幅提升。感谢您对公司的关注与支持。

十四、在国家限塑令的影响下，公司的塑料包装业务将如何转型？

回复：公司产品主要用在消费性电子和家用电器的包装应用，目前不受限塑令的影响。在可降解塑料方面，公司有多年的布局 and 沉淀。感谢您对公司的关注与支持。

十五、屈总，能简单介绍一下公司今年的塑料包装业务情况吗？

回复：公司的塑料包装业务逐步恢复到疫情前的增长速

度。感谢您对公司的关注与支持。

十六、王总您好，请问公司的全生物降解产品项目研发进展如何？今年有什么新产品可以投产吗？

回复：公司围绕生物降解等工业包装及民用产品市场积极开展应用推广工作，通过设立海南王子深挖海南降解市场。公司可根据客户需求，不断研发出新的可降解产品。感谢您对公司的关注与支持。

十七、公司今年有投资业务吗，或者打算开拓投资业务吗？

回复：公司如有相关业务，将及时予以公告。感谢您对公司的关注与支持。

十八、您好，公司正常款项的回款周期是多久？

回复：公司的回款周期与行业回款周期相符。感谢您对公司的关注与支持。

十九、公司如何看待自己的商誉以及社会责任？

回复：公司坚持“以质量求生存，以信誉求发展”的原则，牢记“为股东创造效益，为客户创造价值，为员工谋取福利，为社会多做贡献”的使命，秉承“做精、做强、做久”的企业宗旨和“全心全力，尽心尽责”的客户服务理念，努力成为一个能够为股东创造更多财富，为社会作出更大贡献的平台型公司。感谢您对公司的关注与支持。

二十、公司对今年的营收、净利润有没有规划？

回复：公司编制了《2021年度财务预算报告》，预计2021年度销售收入目标为20.04亿元，预计净利润为12,765.86万元，此财务预算是公司2021年度内部管理控制指标，并不代表公司对2021年度的盈利预测，能否实现取决于市场状况变化、经营团队的努力程度等多种因素，存在很大的不确定性，请投资者注意投资风险。详情请查阅公司《2021年度财务预算报告》。感谢您对公司的关注与支持。

二十一、公司在行业中的对标企业有哪些呢？相较于哪些企业

	<p>而言，您觉得公司的优势在哪？</p> <p>回复：公司的核心竞争力主要体现在产品品质、交期稳定、售后服务、一站式产品线等综合服务能力。感谢您对公司的关注与支持。</p> <p>二十二、未来公司发展的风险点会在什么地方？</p> <p>回复：公司可能面对的风险有市场风险与客户集中风险、主要原材料价格波动风险等。感谢您对公司的关注与支持。</p> <p>接待过程中，公司领导与广大投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年05月07日