

证券代码：003005

证券简称：竞业达

北京竞业达数码科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容） ☐ 分析师会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	网上投资者（竞业达 2020 年度业绩说明会）
时间	2021 年 5 月 8 日下午 15:00-17:00
地点	http://irm.p5w.net
上市公司接待人员姓名	董事长：钱瑞 总经理：张爱军 副总经理兼财务负责人：张永智 董事会秘书：朱传军 独立董事：郝亚泓 保荐代表人：赵培兵
投资者关系活动主要内容介绍	主要互动问答： 1、董事长：你好！请问高考会对公司的业绩产生积极的影响吗？ 答：您好，感谢您对公司的关注。智慧考试是公司主要业务之一，其中包括标准化考场建设。国家教育考试包括高考、研考、成考、自考。教育部办公厅发布《关于全面开展国家教育考试综合管理平台建设工作的通知》，要求自 2021 年起在

全国范围内开展国家教育考试综合管理平台建设工作的，将平台建设纳入“十四五”规划，多考统筹，配齐、配足高考综合改革和教育评价改革等所需标准化考点(考场)。

2、竞业达的股价为何跌跌不休？

答：您好，感谢您对公司的关注。公司股价波动受宏观经济、行业政策、所处板块整体估值水平等多重因素影响，公司将从稳定公司盈利、拓展投资维度、提升信息披露质量、保持与资本市场良好沟通等多渠道、多举措维护上市公司市值。管理层对公司未来充满信心，公司始终坚信长期稳健的发展是市值增长的重要基础。我们也希望投资者能给我们耐心，陪伴公司一路成长。

3、公司的传感器产品是如何定位的？后期发展会成为主要业务吗？

答：自 2017 年起，公司开始研发和储备新型传感技术，现已形成一系列一体化智能传感器产品，并在智慧城市、智慧轨道领域落地应用。未来公司将推进一体化智能传感器的研发、测试和落地，在智慧轨道领域积极布局传感器场景应用，拓展车辆、轨旁安防监测运维业务。

4、请问贵公司目前有哪些明显的技术优势？

答：公司一直坚持技术创新引领公司发展的基本定位，跟踪新技术发展，以新技术持续迭代升级产品方案，已形成“多级复杂网络环境下的视音频处理及传输技术”、“基于云架构的综合业务平台”、“智能硬件”、“大数据”、“一体化智能传感器技术”及“数据安全”七大核心技术，保持行业领先的技术优势。同时，公司能够准确理解客户的需求和业务难点，又需要熟悉信息技术领域的具体行业标准化要求，具备能够将客户需求转化为产品需求，并进行系统开发、功能升级的技术实力。

5、钱董好，请问贵公司未来发展的重心会在哪些方面，谢谢。

	答：您好，感谢您对公司的关注。公司未来仍将依托核心技术，聚焦智慧教育和智慧轨道业务，以 AI 和大数据等技术升级产品方案；在稳健发展的基础上，积极探索由学校服务到学生服务，由考试服务到考生服务，由建设到运维的多种服务模式。 6、 公司智慧教学在全国占有率如何，未来五年大概的规模有多大？是否能够满足公司未来五年增长的需求？ 答：《2020 年全国教育事业统计数据》显示，2020 年全国共有各级各类学校 53.71 万所，智慧教室的市场空间难以估量，教学行业集中度低，当前尚无垄断型企业。当前各级学校智慧教室建设率较低，随着以智慧教室为核心的智慧教学建设列入“人才培养新基建”，智慧教室投资和建设规模将急剧增长。公司将持续加大产品研发和市场开拓力度，抓住智慧教室建设的市场机遇，发力公司智慧教学业务。 7、 请问公司产品层面是否有创新规划？ 答：产品创新是公司不断发展的动力。公司将推动教学大数据产品开发，教学大脑方案落地，拓展人工智能在教育领域应用；在智慧考试产品中推动人工智能、大数据应用落地；升级智慧轨道业务平台，提升产品差异化竞争优势，同时推进一体化智能传感器的研发、测试和落地。 8、 第二轮标准化考点建设大概还能为公司贡献几年利润？这部分业务总量固定，建成一个余下的空间就会少一个。未来随着标准化考点建设的完成，公司的业务收入是否会出现下滑，公司有什么应对措施？ 答：您好，公司当前主要以具有自主知识产权、自主品牌的技术、产品和整体解决方案，为智慧教育和智慧轨道领域客户提供服务。智慧考试是公司当前主要产品之一。随着第二轮标准化考点建设的推进和考试类型增多，考试频次增加，标准化考点建设在未来几年还将迎来更大的市场空间。此外，
--	---

	公司主要产品还包括智慧教学和智慧轨道等。公司在智慧教学和智慧轨道行业不断推动新产品落地，提高市场占有率，提升业务收入。同时，公司持续推进一体化智能传感器的研发、测试和落地，在智慧轨道等领域积极布局传感器场景应用，拓展新的收入增长点。 9、 公司对外投资金额都较小，具体规划是什么，何时能产生收益？ 答：公司对外投资目的是为了寻求优质合作伙伴，以竞业达为平台和纽带实现核心技术与行业市场的高效结合，引进先进技术完善公司的产品方案，借助合作方开拓行业市场使公司产品得以落地和推广。因此，公司当前对外投资项目的关键并不在于投资金额。虽然投资时间尚短，但各个项目均进展顺利。北投智慧已先后承接北京城市副中心智慧绿心等项目；基石传感已开发形成了红外阵列温度传感器等多款产品，正在进行系列测试。 10、 未来公司定位？ 发展规划？ 答：您好，感谢您的关注。公司未来将继续依托核心技术，聚焦主要市场，在稳健发展的基础上，积极探索由学校服务到学生服务，由考试服务到考生服务，由建设到运维的多种服务模式。 在智慧教学领域，公司将以 AI 赋能、数据驱动，为客户提供以课程为中心，以人才培养为目标的系统建设与服务；在智慧考试领域，公司将进一步深化和拓展全流程及各级各类考试服务、进一步探索 AI 在考试安全及智能评测中的应用，积极探索考生服务； 在智慧轨道领域，公司将以 AI 及一体化传感器核心技术赋能，数据驱动，提升视频平台、安防平台向综合业务平台升级。 11、 考试业务目前公司市场占有率情况如何？ 答：近期教育部办公厅发布了《关于全面开展国家教育考试综合管理平台建设工作的通知》，总结了北京、天津等 14
--	--

	个省(区、市)开展平台试点工作的成效，竞业达已参与建设了北京、上海、天津、山东、安徽、辽宁、浙江、青海、海南、陕西 10 个国家教育考试综合管理平台，在新一轮国家教育考试综合管理平台及标准化考点建设中占有较大的市场份额。 12、公司业务主要集中在华北华东西北区域，其他区域如何提升？ 答：公司将通过“营销网络及运维服务体系建设项目”拓展全国的营销渠道，同时以战略合作为引领，形成高质量高水平的市场开拓模式。
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 5 月 8 日