

证券代码：002322

证券简称：理工环科

## 宁波理工环境能源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他																										
参与单位名称及人员姓名	投资者																										
日期、时间	2021年5月10日 15:00-17:00																										
地点	公司办公室（网络远程方式）																										
公司接待人姓名	公司董事长兼总经理周方洁先生，独立董事段逸超先生，副总经理兼董事会秘书李雪会先生，副总经理兼财务负责人王惠芬女士。																										
附件清单（如有）																											
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>主持人：</b> 尊敬的各位嘉宾、各位投资者、各位网友：</p> <p>大家好！欢迎光临宁波理工环境能源科技股份有限公司2020年度网上业绩说明会。</p> <p>本次活动由理工环科主办，证券日报网提供网络平台支持，感谢您的关注与参与。</p> <p>2021年4月24日公司披露了《2020年报报告》，各位投资者可以通过证券日报、中国证券报、证券时报、上海证券报和巨潮资讯网查看相关公告。为使广大投资者更加全面、深入地了解公司经营发展情况，公司决定召开2020年度网上业绩说明会。在今天的活动中，理工环科管理层主要成员将与投资者进行沟通交流，欢迎大家积极参与。</p> <p><b>副总经理兼董事会秘书李雪会先生：</b> 回复：[匿名：请问一下公司的重大客户主要有哪些？占比公司营业额如何？]</p> <p>您好， 公司前5大客户资料</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>序号</th> <th>客户名称</th> <th>销售额（元）</th> <th>占年度销售总额比例</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>中山市生态环境局</td> <td>47,604,697.52</td> <td>4.19%</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>中国环境监测总站</td> <td>46,099,853.89</td> <td>4.06%</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>中国电建集团中南勘测设计研究院有限公司</td> <td>21,801,510.52</td> <td>1.92%</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>北京国电通网络技术有限公司</td> <td>21,654,568.23</td> <td>1.91%</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>国网经济技术研究院有限公司</td> <td>16,931,594.28</td> <td>1.49%</td> </tr> </tbody> </table>			序号	客户名称	销售额（元）	占年度销售总额比例	1	中山市生态环境局	47,604,697.52	4.19%	2	中国环境监测总站	46,099,853.89	4.06%	3	中国电建集团中南勘测设计研究院有限公司	21,801,510.52	1.92%	4	北京国电通网络技术有限公司	21,654,568.23	1.91%	5	国网经济技术研究院有限公司	16,931,594.28	1.49%
序号	客户名称	销售额（元）	占年度销售总额比例																								
1	中山市生态环境局	47,604,697.52	4.19%																								
2	中国环境监测总站	46,099,853.89	4.06%																								
3	中国电建集团中南勘测设计研究院有限公司	21,801,510.52	1.92%																								
4	北京国电通网络技术有限公司	21,654,568.23	1.91%																								
5	国网经济技术研究院有限公司	16,931,594.28	1.49%																								

合计	--	154,092,224.44	13.57%
----	----	----------------	--------

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：2020年的疫情对公司的正常发展是否造成了重大影响？]

您好，2020年，公司实现营业总收入113,765.40万元，比去年同期增长13.16%。报告期内，受到对全资子公司湖南碧蓝商誉减值7,198.66万元的影响，利润总额26,256.95万元，比去年同期下降22.95%；归属于上市公司股东的净利润23,407.92万元，比去年同期下降24.88%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润21,134.98万元，比去年同期下降8.83%。扣除商誉减值影响，公司经营情况良好，经营业绩保持增长。疫情对公司的影响不明显。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：公司今年有没有新的发展项目或者利润增长极？对全年的发展形式公司怎么看？]

您好，

公司新业务拓展主要在以下两个方面：

**(1) 布局智慧水务，拓展产业链。**

智慧水务作为智慧城市建设的重要部分，是我国战略层面的重点发展产业。自“水十条”发布以来，各地省市积极响应，如火如荼地推进智慧水务的建设进程。我国智慧水务行业发展大致可分为三个阶段：水务自动化(1.0)阶段，是以自动化控制为核心；水务信息化(2.0)阶段，是以企业信息化为核心；水务智慧化(3.0)阶段，则是大数据、人工智能、区块链的综合应用。目前来看，我国正从信息化阶段迈向智慧化阶段。而公司作为拥有1000多人信息化团队的智慧环保解决方案提供商，在环境监测、环境治理、环境信息化领域深耕多年，拥有丰富的业绩，具备充足的经验，为公司开拓智慧水务业务提供天然的技术支持和经验基础。报告期内，公司积极向智慧水务方向延伸，推出了智慧管网、智慧调度、智慧决策、水情监测与智慧水务云平台、排水监测与信息化等解决方案，积极参与并开拓智慧水务业务。

**(2) 积极为全球低碳做贡献，助力“碳达峰”、“碳中和”。**

在全球低碳发展的背景下，2020年9月22日，中国国家主席习近平在第75届联合国大会上提出：“中国将提高国家自主贡献力度，采取更加有力的政策和措施，二氧化碳排放力争于2030年前达到峰值，努力争取2060年前实现碳中和。”

近日，公司成功加入“中国钢铁工业协会低碳工作推进委员会”，正式成为“委员会”的委员单位。公司所在的低碳技术工作组主要负责研究、调研、推广钢铁行业低碳相关技术，从技术层面推动行业低碳发展；标准、规范工作组主要是建立、完善钢铁行业低碳相关标准规范体系，落实标准助力低碳发展。公司成功加入中国钢铁工业协会低碳工作推进委员会，表明公司在低碳领域具有很强的专业性和技术性，代表了行业对于公司的认可。公司深耕冶金、电力、环境等行业20多年，公司有能力基于自身的综合实力和行业经验，在现有NDIR吸收光谱法气体在线监测技术和气体流量以及温湿度监测技术及产品的基础上，开发和生产出满足碳排放监测有关标准和技术规范的碳排放在线监测系统。同时依托强有力的信息化团队在碳排放核算及管理方面提供信息化软件产品和服务。加入委员会后，公司将加强与国内外行业内相关领军企业、科研院所、技术单位等的交流、合作，共同维护行业的良好发展环境，承担起促进行业积极发展的重责，助力“碳达峰”、“碳中和”。

感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[outee：公司电力监测板块业务在全国发力较早，请问能否披露目前市场占有率？]

您好，公司电力监测板块业务没有官方的市场占有率，2020年，公司输电及控制设备实现营业收入9,043.70万元，比去年同期增长6.56%（其中，电力在线监测系统产品实现营业收入5,372.64万元，同比增长22.17%，实现毛利1,978.09，同比增长22.35%）。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：请问一下公司对碳中和有什么动作吗？]

您好，公司积极为全球低碳做贡献，助力“碳达峰”、“碳中和”。

在全球低碳发展的背景下，2020年9月22日，中国国家主席习近平在第75届联合国大会上提出：“中国将提高国家自主贡献力度，采取更加有力的政策和措施，二氧化碳排放力争于2030年前达到峰值，努力争取2060年前实现碳中和。”

近日，公司成功加入“中国钢铁工业协会低碳工作推进委员会”，正式成为“委员会”的委员单位。公司所在的低碳技术工作组主要负责研究、调研、推广钢铁行业低碳相关技术，从技术层面推动行业低碳发展；标准、规范工作组主要是建立、完善钢铁行业低碳相关标准规范体系，落实标准助力低碳发展。

公司成功加入中国钢铁工业协会低碳工作推进委员会，表明公司在低碳领域具有很强的专业性和技术性，代表了行业对于公司的认可。公司深耕冶金、电力、环境等行业20多年，公司有基于自身的综合实力和行业经验，在现有NDIR吸收光谱法气体在线监测技术和气体流量以及温湿度监测技术及产品的基础上，开发和生产出满足碳排放监测有关标准和技术规范的碳排放在线监测系统。同时依托强有力的信息化团队在碳排放核算及管理方面提供信息化软件产品和服务。加入委员会后，公司将加强与国内外行业内相关领军企业、科研院所、技术单位等的交流、合作，共同维护行业的良好发展环境，承担起促进行业积极发展的重责，助力“碳达峰”、“碳中和”。

感谢关注。

**董事长兼总经理周方洁先生：**

回复：[outee：周总您好，公司自2015年完成并购后，就一直处于高商誉占比状态，而相关公司已经完成业绩承诺或已进行了补偿，请问公司对高商誉问题有无进一步解决方案？]

您好，公司这几年经营业绩稳健增长，公司不断在智慧环境、智慧能源领域拓展业务，保持增长，消除高商誉带来的隐患。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[outee：请问目前国内特高压建设有关业务是否与公司相关，是否有相关软件和服务等应用于特高压建设？]

您好，公司电力软件、电力监测业务有应用于特高压建设相关业务。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：请问一下公司环境治理方面，主要有哪些项目分工？对公司营收占比如何？今后公司的主业将聚焦这一方向吗？]

您好，公司环境治理业务包含土壤治理等项目，2020年开始，公司转变思路，改变环境治理工程为主的业务模式，拓宽业务类型，在推动土壤治理与修复产业发展基础上向水环境治理运维、运营方向拓展，进行截污、清淤、养护、维护、生态修复、信息化建设等业务开拓。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：公司去年业绩是否达到公司预期目标？今年公司的预期目标是多少？]

您好，2020年，公司实现营业总收入113,765.40万元，比去年同期增长13.16%。报告期内，受到对全资子公司湖南碧蓝商誉减值7,198.66万元的影响，利润总额26,256.95万元，比去年同期下降22.95%；归属于上市公司股东的净利润23,407.92万元，比去年同期下降24.88%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润21,134.98万元，比去年同期下降8.83%。扣除商誉减值影响，公司经营情况良好，经营业绩保持增长。公司未披露2021年预期目标。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复:[匿名:请问公司在行业里的优势在哪里,行业壁垒是什么?]

您好,公司软件及电力信息化业务具备产品质量和品牌优势、销售渠道和服务优势、行业经验和研发等优势;公司环境监测业务具备核心技术优势、优秀的解决方案设计能力、一流的完工交付能力、丰富的项目经验、完善的服务体系、高效的管理团队等优势;公司智能电网在线监测业务具备专业化优势、规模优势、人才优势、核心技术优势、标准化管理优势、本土化服务优势等优势;公司环境治理业务具备技术优势、客户资源优势、资质优势、人才优势等优势。感谢关注。

**副总经理兼财务负责人王惠芬女士:**

回复:[匿名:公司目前的负债率如何?]

您好,公司资产负债率2019年20.33%,2020年为16.26%,2021年一季度为13.48%。公司的资产负债率一直处于非常健康状态。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生:**

回复:[匿名:请问这次分红对投资者有什么好处吗,是否意味着今年公司没有什么可投资的地方,所以选择分红?]

您好,自公司2009年上市以来,持续重视回报投资者,每年均进行现金分红,累计现金分红8.52亿,累计现金分红率达到52%,根据证监会第35号公告将回购金额纳入现金分红,累计现金分红率更是高达71%。2020年,根据公司良好的经营情况和现金流情况,公司董事会提议10派6.5的分红方案回报投资者。公司资产负债率低,最近5年资产负债率一直在20%以内;公司现金流良好;资金情况能够满足投资需求。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生:**

回复:[匿名:请问一下公司软件及信息化主要业务涉及哪些方面?]

您好,公司软件与信息化业务包含造价产品、定制化项目、数字工地业务、三维与BIM应用方面业务、设计咨询业务、环保信息化等。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生:**

回复:[匿名:请问公司领导,公司在创新研发方面总的研发金额有多少?比往年是否有增加?公司目前有多少研发成果,这些研发成果对公司未来业绩增长有哪些作用?]

您好,2020年公司研发投入1.39亿元,占营业收入比例为12.23%,同比增长12.67%。持续多年研发投入占比均超过10%;研发人员占比达到32.12%。公司持续研发投入使得公司持续保持技术领先,为公司长远发展提供坚实保障。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生:**

回复:[匿名:公司近期有无定增计划?]

您好,截止回复日,公司没有定增计划。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生:**

回复:[匿名:理工应该是一家科技公司,是否考虑增加研发投入]

您好,2020年公司研发投入1.39亿元,占营业收入比例为12.23%,同比增长12.67%。持续多年研发投入占比均超过10%。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生:**

回复:[匿名:公司股价近期走势比较低迷,请问公司今年有没有什么重大利好性项目和发展规划?]

您好，公司以信息化为驱动，以市场需求为导向，以科学管理为手段，以自主研发为基础，通过领先的核心技术打造企业的核心竞争力。

公司在持续提升与完善现有电力监测和电力信息化业务的基础上，加大研发及技术投入，运用大数据、云计算、人工智能等新技术，构建从监测业务到数据分析到智慧应用的发展脉络。

公司依托环境监测数据平台和智能运维监管平台，构建环境监测大数据，进行环境监测设备故障诊断和 GIS 全方位数据展现，对环境监测站进行智能化运维管控和全寿命周期管理，实现水质监测、大气质量监测、土壤污染监测、固定污染源排放监测、环境治理设施运行状态监测的全覆盖；同时凭借自主研发的有机物污染土壤热脱附修复技术和重金属污染土壤固化稳定和修复技术，打造高效、精准的土壤治理整体解决方案，贯通“环境监测-环境修复-环境信息化”各个环节。

感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：公司的软件信息公板块一直是公司的现金奶牛，毛利率稳定在90%以上。请问这一块的市场竞争态势如何？以后还能一直保持如此高的毛利率吗？另外，请问下与麒麟平台的适配进展如何？]

您好，

(1) 电网作为关系国计民生的重要基础设施，在保障能源安全、促进节能减排、拉动经济增长、带动产业升级中的作用更加突出，而电力信息化工作支撑着电网建设与创新发展。

电力客户的政策变化及战略目标调整为公司业务发展带来了新的机遇。首先，电力体制改革持续推进，光热发电、核电建设、智能电网、以及特高压领域投资持续增加将带来广阔的发展空间和机遇，公司在核电、光伏发电领域已研发了成熟的工程造价软件产品，未来将积极布局新能源信息化市场。

其次，受电力市场开放、降低输配电价、电量增长减速等因素驱动，电网业务面临日趋激烈市场竞争，电网企业经营遇到瓶颈，这就倒逼电网企业主动寻求企业深化转型，利用新技术提升企业经营效率，并拓展新兴业务方向。国家电网公司 2019 年开始部署泛在电力物联网建设，南方电网力争 2020 年初步建成智能电网并部署数字电网，电网公司响应国家战略，拥抱信息化经济时代、实现数字化转型迫在眉睫。电力体制改革、互联网+、国家大数据战略和“云大物移智区”新技术等带来巨大机遇和挑战，电力信息化业务正迎来新的发展机遇。移动互联、人工智能、大数据、物联网等创新技术和新进通信技术在电力行业将得到进一步探索和落地，公司将精准对接切实的业务需求点，与电力企业客户共享电网战略转型红利。在现阶段，将继续深度参与国家电网公司泛在电力物联网及南方电网公司智能电网建设，重点布局感知层设备提供和平台层系统建设，核心业务聚焦公司具有一定项目建设经验及技术积累的领域，如电网大数据中心建设、现代（智慧）供应链建设、智能巡检体系建设、数字化移交、三维设计及评审、电力智慧工地、基于移动应用的配电网新一代管理平台等。未来公司有望基于博微大数据可视化分析技术布局智慧能源服务平台建设与应用、电力交易平台、能源数据服务等业务领域。

(2) 公司综合毛利率会根据软件产品和软件项目占比情况发生变化，分类毛利率会基本保持稳定状态。

(3) 目前公司易数大数据可视化分析平台已完成麒麟服务器的适配工作，公司桌面软件正在适配麒麟桌面操作程序，其他适配工作都在有序推进中。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：公司和麒麟的合作除了适配，有无新的业务不如共研软件等]

您好，公司与麒麟软件有限公司于 2020 年 9 月 5 日签署了《合作协议》，为实现各自在网信方面的战略目标，双方同意在各自现有及将来若干业务领域内，在网信软件生态研发方面结成长期全面的合作伙伴关系。感谢关注。

**副总经理兼董事会秘书李雪会先生：**

回复：[匿名：公司生产的电力高压设备在线监测产品与同行业相比，有哪些优势？]

您好，

公司是国内电力高压设备在线监测领域从事时间较早、规模领先、市场份额领先的公司，具有如下优势：

（1）专业化优势

公司一直专注于电力高压设备在线监测产品的研发、设计、生产和销售，是国内最早从事该领域的专业化企业之一。公司一贯坚持专业化发展战略，突破了电力高压设备在线监测领域的多项关键技术，形成了完全自主创新的产品，在推动行业发展的同时，确立了在行业中的优势地位。公司的主要竞争对手都不是专业从事电力高压设备在线监测产品的生产企业，与之相比公司具有专业化优势。

（2）规模优势

公司是目前国内规模领先的电力高压设备在线监测产品生产企业。与国内主要竞争对手相比，公司在电力高压设备在线监测产品生产方面不但起步早，而且具有规模优势。

（3）人才优势

公司拥有一支高水平的生产管理和专业技术团队，核心成员稳定，具有长期研发与生产管理经验，在在线监测技术领域积累了丰富的生产和管理经验，具有敏锐的市场洞察力，能够准确把握在线监测企业的发展特点和行业及产品的技术发展方向。

2003年1月，公司建立了以“工程技术中心”为核心的研发组织体系，是目前国内电力高压设备在线监测行业唯一拥有经省级认定的工程技术中心的企业。公司的工程技术中心集研究、开发、试验及产业化于一体，培养了一支高水平的专业技术队伍，是公司技术创新的平台，为公司持续发展提供源动力，成为公司持续发展、提高产品质量和核心竞争力的技术依托。

（4）核心技术优势

公司经过多年技术创新，掌握了多项在线监测核心技术。目前在在线监测领域，公司拥有多项有效发明专利、实用新型专利和软件著作权；并且拥有多项通过自主研发取得的非专利核心技术；多项技术在国内行同行业内都处于领先地位。创新性的研发成果不但提高了公司的生产效率，而且推动了行业的不断进步。

（5）标准化管理优势

电力高压设备在线监测是一个新兴的高技术行业，公司作为起草单位之一，参与了相关行业技术标准的制定。在行业标准颁布之前，公司已经建立了完整的企业标准体系，不但提升了公司的竞争优势，而且有力地推动了行业的标准化管理进程。公司制定了符合产品生产工艺的质量控制程序和标准，各类检测手段完备，保证了公司产品的高精度、高可靠性、高适应性，赢得了用户的广泛信赖，确立了产品质量和品牌优势。

（6）本土化服务优势

公司的国际竞争对手在拓展中国市场时，主要依赖代理商的渠道。与之相比，公司从生产、销售、技术支持到售后服务全部本土化，更贴近客户，能够在更短的时间内满足客户的售后服务需求。

感谢关注。

**副总经理兼财务负责人王惠芬女士：**

回复：**[匿名：公司现金流如何？是否充足？]**

您好，公司经营活动现金净流量 2019 年末为 2.94 亿元，2020 年为 3.78 亿元，公司 2019 年末货币资金加上交易性金融资产余额为 4.7 亿元，2020 年末为 5.68 亿元，公司整体现金流良好。

**主持人：**

各位嘉宾、各位投资者、各位网友，十分荣幸今天能和大家在此真诚的交流，也十分感谢大家对理工环科一如既往的支持和信任。通过今天的交流，我们了解了大家对公司关注和疑惑的问题，同时，也希望让大家对公司的现状和未来的发展有了更全面而深入的了解。

	再次感谢大家，你们的支持是我们前进的动力，公司将一如既往的不懈努力。 谢谢大家。
--	---------------------------------------------