

证券代码：002823

证券简称：凯中精密

债券代码：128042

债券简称：凯中转债

深圳市凯中精密技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	参与公司 2020 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2021 年 5 月 10 日 14:00-16:00
地点	全景网（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待 人员姓名	董事长兼总经理张浩宇先生、副总经理兼董事会秘书秦蓉女士、财务总监黄俊女士、独立董事许怀斌先生、保荐代表人彭欢先生
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>1、问：如何加强市值管理？</p> <p>答：您好！公司将继续做大做强主业，实现高质量可持续发展，同时加强与机构和中小投资者给的沟通，积极向市场传递公司投资价值，多方听取意见。谢谢关注！</p> <p>2、问：公司股价是否体现公司价值，公司是否有维护市值规划？</p> <p>答：您好，公司股价波动受宏观、行业、公司基本面以及投资者情绪等多方面因素影响，我们也非常关注公司市值，但我们希望通过正确传递公司信息来使公司市值和价值匹配。当前，公司已获得戴姆勒奔驰、采埃孚、德国博世、博泽、日本电装、电产等十几家世界知名客户的数十个项目、百余款产品定点，</p>

	<p>产品应用于新能源汽车三电（电池、电机、电控）及汽车轻量化、智能驾驶等领域。公司已定点项目正在持续扩产放量。感谢您的关注！</p> <p>3、问：介绍一下今后一段时间公司的投资计划和盈利预测</p> <p>答：您好！公司提出了 2021 年关键任务：（1）聚焦新能源汽车、通信及消费领域互联产品及精密零组件，研发新产品、开拓新市场；（2）继续推进全球化布局、促进区域均衡发展；（3）继续推进先进制造转型升级；（4）推进绿色制造；（5）稳步推进募投项目、新生产研发基地建设和投产；（6）进一步推进平台建设，提升公司管理能力。公司一季报预计了今年 1-6 月份归母净利润区间为 4,200 万元至 5,500 万元，同比增长 130% 至 200%。谢谢关注！</p> <p>4、问：请问公司独董是否会主动关注公司的消息面？</p> <p>答：您好！作为公司的独立董事，时刻关注公司生产经营状况、财务管理和内部控制等制度的建设及执行情况，及时了解公司所处行业情况、实际经营状态和可能产生的经营风险，在工作中保持充分的独立性，维护了公司和中小股东的利益，谢谢！</p> <p>5、问：请问贵公司近几年都是增收不增利，是什么原因？</p> <p>答：您好！为了抓住汽车电动化、智能化快速发展机遇，公司新业务、新产品持续高强度研发投入；公司布局新业务增加产能投资，在布局初期成本、费用有所增加；随着新业务、新产品量产，公司盈利能力将逐步回升。谢谢！</p> <p>6、问：请问目前公司实际在建项目有多少个？已经投产的基地有多少个？达产比例分别是多少？</p> <p>答：您好！公司目前主要产能布局在中国深圳、长沙、广东河源（在建）、广东惠州（在建），以及德国。目前公司在建的固定资产投资项目主要为：深圳及河源的新能源汽车零部件扩产项目、换向器技改项目、长沙生产基地、惠州生产基地、信息化项目。谢谢关注！</p>
--	--

	<p>7、问：公司与丰田合作有最新进展吗？增发何时进行？</p> <p>答：您好！公司与丰田在电动/混动车上有多个项目的合作，进展顺利。公司定增事宜正在推进中，请您关注公司后续公告。谢谢！</p> <p>8、问：公司半年报预计归母净利润最高达 200%，具体是因为哪块业务收入给出的预估值？</p> <p>答：您好！公司在 2021 年第一季度报告中对 2021 年 1-6 月份经营业绩进行了预计：预计归属于上市公司股东的净利润为 4,200-5,500 万元，较上年同期增长 130.00%-200.00%；主要系公司新能源汽车零组件销售收入大幅增长所致。谢谢！</p> <p>9、问：目前股价长期下跌，请问公司是否有回购股票的意向，以增强投资者信心？</p> <p>答：您好！公司未来将在提升经营业绩和发展质量的基础上，积极向广大投资者传递投资价值，增进对公司的了解，提升价值，回报股东。公司未来如涉及回购事宜将及时公告。谢谢！</p> <p>10、问：为什么高管一直在减持而没有增持股份。是否认为高管对自己公司未来都不看好？</p> <p>答：您好！公司高管坚定看好公司未来发展，谢谢！</p> <p>11、问：凯中一季报扣非才一千多万元，远低于去年第四季度扣非三千多万元，为什么少这么多？</p> <p>答：您好，公司订单大幅增加，为满足客户需求和交付，并且春节执行就地过年政策，公司今年第一季度内人力成本、物流成本增加较多。新能源汽车零组件部分产品尚在量产初期，毛利率尚有较大提升空间。同时，第一季度末受汇率影响，母公司与境外子公司之间往来款引起的汇兑损益增加。谢谢关注！</p> <p>12、问：请问为什么换向器业务收入连续三年下降？</p> <p>答：您好！受汽车行业周期影响及海内外疫情影响，公司换向器业务收入下降。2020 年 4 季度及 2021 年 1 季度，公司换向器</p>
--	---

	<p>业务收入已恢复增长。谢谢！</p> <p>13、问：请问已经收到证监会通过增发通知两个月了，为什么还没完成增发？没找到参与的机构吗</p> <p>答：您好！目前定增事项正在稳步推进过程中，请及时关注公司公告，谢谢！</p> <p>14、问：证监会已经核准发行新股很久了，请问什么时候开始发行？是否有合作客户认购？</p> <p>答：您好！目前定增事项正在稳步推进过程中，请及时关注公司公告，谢谢！</p> <p>15、问：公司股价如此低迷作为董事长有没有增持或回购？</p> <p>答：您好，请关注公司最新公告。谢谢！</p> <p>16、问：请问增发的进度如何？增长对象是否有确定？</p> <p>答：您好！公司目前正有序推进发行启动的筹备工作，公司将规定期限内办理本次非公开发行股票相关事宜，并及时履行信息披露义务。谢谢！</p> <p>17、问：公司收获了世界知名客户的数十个项目、百余款产品定点。可为什么没看到对国内新能源企业定点呢？没进入国内新能源供应商资格是出于什么考虑？</p> <p>答：您好！公司为客户的全球范围内的工厂供货，已获得戴姆勒奔驰、采埃孚、德国博世、博泽、日本电装、电产等十几家世界知名客户的数十个项目、百余款产品定点，产品配套奔驰、宝马、大众、丰田、克莱斯勒、广汽等知名汽车品牌。谢谢！</p> <p>18、问：请问为什么换向器业务收入连续三年下降？</p> <p>答：您好！公司将不断深化与客户一体化融合，保持技术领先，提升数字化智能化水平，进一步巩固换向器龙头地位。谢谢！</p> <p>19、问：凯中 2017 年利润 1.5 亿，现在还远不如之前的业绩，何时能达到 1.5 亿？</p> <p>答：您好！为了抓住汽车电动化、智能化快速发展机遇，公司新业务、新产品持续高强度研发投入，2020、2019、2018 分别</p>
--	---

	<p>投入 10,160 万元、11,919 万元、9,560 万元；公司布局新业务增加产能投资、布局海外研发生产基地，相关管理费用、销售费用、财务费用等期间费用增加，减少了公司利润；随着新业务、新产品量产，公司盈利能力将逐步回升；公司将加大市场开拓力度，加快新产品放量，提升销量，产生规模效应；同时，控制成本，提升运营效率，提升公司盈利能力。谢谢！</p> <p>20、问：请问董事长，换向器业务未来前景，是否换向器市场已经饱和？</p> <p>答：您好！换向器应用领域非常广泛，业务跟随汽车、家电、办公等行业的智能化、自动化、绿色环保等需求有稳定增长。谢谢！</p> <p>21、问：公司与北汽，小康，五菱宏光有配套产品供应吗？</p> <p>答：您好！公司的研发、技术、质量体系、服务在过去多次获得戴姆勒、采埃孚、博世、日本电装、电产等世界级客户的认可，是国内较早跟随国际知名客户同步研发，并配套新能源汽车三电零组件的厂商，公司会借助这些优势积极拓展国内和国外优秀客户的业务合作。谢谢关注！</p> <p>22、问：公司股价如此低迷，作为董事长不增持反而减持，有没有考虑小股东的感受？</p> <p>答：您好！公司股价受多种因素影响，公司将努力将主业做大做强，提升业绩，并加强价值挖掘和传播，与投资者共享公司发展的成果。谢谢！</p> <p>23、问：请问凯中有和华为汽车业务合作吗？有这方面的计划吗？</p> <p>答：您好！公司和华为汽车尚未开展合作。公司将积极寻求市场业务机会。谢谢！</p> <p>24、问：公司与东风，奇瑞，长安，蔚来，小鹏有配套产品供应吗？</p> <p>答：您好！公司已获得戴姆勒、采埃孚、博世、日本电装、电</p>
--	--

	<p>产等核心客户的定点，多个项目陆续转入量产开始放量。谢谢！</p> <p>25、问：凯中未来成长性如何？是否具有长期投资价值？</p> <p>答：您好！公司一直跟随全球汽车和零部件巨头，与客户深度一体化，具备与世界前端技术同步的技术能力，已开发出应用于新能源汽车动力电池系统、驱动电机、电控系统、汽车轻量化及智能驾驶领域等核心模块的零组件、通信及消费领域产品，多款产品在今年及之后两三年持续放量。谢谢</p> <p>26、问：公司上市以来每个季度的经营性现金流净额都是正数，为什么今年一季度会出现负数，而且流出金额还不小？</p> <p>答：您好！公司一季度营业收入比上年同期增长 36%，营收大幅增长，当期付现成本增加。换向器业务及新能源汽车零组件业务的增长，一季度支付原材料成本增加、春节期间为满足客户交付所支付的人工成本增加及其他付现费用增加，公司一季度经营现金流出现负数；公司客户为全球知名企业，一季度应收款账将在二季度、三季度收回。谢谢！</p> <p>27、问：请问未来还有什么项目会于近期开始转量产？</p> <p>答：您好！主要是新能源汽车三电、智能驾驶、通信及消费领域相关新产品，谢谢！</p> <p>28、问：公司换向器市场份额还是全世界第一吗？</p> <p>答：您好！公司将不断深化与客户一体化融合，保持技术领先，提升数字化智能化水平，进一步巩固换向器龙头地位。谢谢！</p> <p>29、问：凯中业绩何时能有大的突破？为什么业绩不能明显增长？</p> <p>答：您好！为了抓住汽车电动化、智能化快速发展机遇，公司新业务、新产品持续高强度研发投入，公司布局新业务增加产能投资、布局海外研发生产基地，相关管理费用、销售费用、财务费用等期间费用增加，影响了公司利润；随着新业务、新产品量产，公司盈利能力将逐步回升；公司将加大市场开拓力度，加快新产品放量，提升销量，产生规模效应；同时，控制</p>
--	--

	<p>成本，提升运营效率，增加公司利润。谢谢！</p> <p>30、问：2020 年公司研发人员大幅减少是出于什么考虑？是他们自动离职还是被开除？</p> <p>答：您好！2020 年公司研发人员占总人数比例为 11.92%，比 2019 年增加 1.88 个百分点。谢谢！</p> <p>31、问：公司现在在手订单多少？今年以来新增订单多少？作为财务总监你有统计过吗？</p> <p>答：您好！公司现在在手订单充足，生产任务繁忙。公司为全球众多知名品牌新能源汽车配套新一代平台接口关键核心零组件，同时是换向器行业龙头企业。主要产品包括换向器、集电环、气控组件、高强弹性零件、新能源汽车零组件、通信及消费领域产品，公司新能源汽车零组件包括新能源汽车动力电池包组件（cell frame、busbar 等）、驱动电机连接器、电控系统逆变器零组件以及汽车轻量化零件等新产品。公司产品广泛应用于汽车、新能源汽车三电系统、航空航天、办公设备、医疗器械、家用电器、电动工具、电气控制及其他领域。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 5 月 10 日