

证券代码：002121

证券简称：\*ST 科陆

## 深圳市科陆电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）  |
| 参与单位名称及人员姓名   | 通过微信“科陆电子投资者关系”小程序参与公司2020年度网上业绩说明会的广大投资者   |
| 时间            | 2021年05月11日 15:00-17:00   |
| 地点            | “科陆电子投资者关系”小程序  |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事、总裁刘标；财务总监熊晓建；独立董事丘运良；董事、董事会秘书黄幼平   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1、今年十四五提出碳中和概念，将会对公司带来怎样的挑战与机遇？<br/>答：“碳达峰、碳中和”的提出给公司新能源领域的储能、充电桩等业务发展带来良好机遇。公司在储能、充电桩耕耘良久，有丰富的项目经验与深厚的技术积累，面临良好的发展机会。</p> <p>2、智慧物联应用业务近两年的收入占比多少？<br/>答：公司主营业务主要为智能电网、储能、综合能源管理及服务等，具体收入占比详见年报。</p> <p>3、公司内部怎么定义未来发展的一些主要的板块？怎么去看未来发展的方向，每一个方向的着力点是什么样的，大概是怎样的分配？<br/>答：在“30·60”双碳目标以及能源转型大背景下，新能源产业面临良好的发展机遇，公司聚焦智能电网、储能、充电桩等核心业务板块，深耕优势市场，拓展潜力市场，加大研发投入，发挥比较优势，不断巩固核心竞争力。</p> |

**4、应收账款的回款周期一般多久？坏账率如何？有何办法去加快资金的回笼速度？**

答：公司制定了应收账款管理办法，规范与加强应收账款管理，加快应收账款的资金回收。

**5、物联网产业加速发展，将会给公司带来怎样的挑战和机遇？**

答：电力物联网信息化建设进程持续加快，电力设备与新能源领域也将迎来新的发展机遇。公司在“多芯模组”化技术基于全新的物联网架构、自主研发的边缘计算系统、稳定可靠的高速双向通信、非介入式负荷辨识等领域具备了先进的自主核心技术。公司基于“国网芯”和“南网芯”开发了模块化、标准化、高安全性、功能可扩展的各个环节的产品并提供了智能配用电物联网整体解决方案。

**6、电网市场招标规模的下降及新冠疫情影响，公司有无应对措施？**

答：电网投资规模整体相对稳定。

**7、公司对今年的收入利润有没有规划？**

答：公司年初已制定全年经营目标，围绕该目标，公司将聚焦主业，挖潜增效，精雕细琢、精耕细作，持续提升盈利能力。

**8、公司储能电站项目现在订单情况如何，是否能如期交付？**

答：储能业务情况详见公司 2020 年年度报告。其中，海外储能去年累计签单逾 150MWh。

**9、公司今年在新能源汽车领域有新的并购项目吗？进展情况如何？**

答：公司目前在新能源汽车领域暂无并购计划。

**10、预计公司今年投入研发的费用是多少？有哪些新产品投入市场？**

答：公司紧紧抓住市场需求机遇，推动产品研发创新。公司结合市场需求、发展动向不断研发出适应市场的新产品、新技术，每年研发投入占营业收入比例约为 8%。

**11、请问公司在智能电网业务今年有什么目标？**

答：公司将紧跟数字电网建设机遇，积极推进智能配用电新产品、新解决方案，加大获取台区智能融合终端和二次融合设备的市场份额，形成智能配用电领域的领先地位，进一步扩大海外市场份额。

**12、公司今年还会不会增加充电场站设施建设？现在有考虑扩**

|          |  |
|----------|--|
|          | <p><b>建的计划吗？</b><br/> 答：公司将在新能源汽车发展较快的地区如珠三角、长三角、京津冀等地区加大营销力度，集中挖掘和拓展能源企业、公交、地产、主机厂市场项目，从细分市场和客户需求深入挖潜，给客户带来更多价值。</p> <p><b>13、公司在储能领域最大的优势是什么？有哪些独有的护城河？</b><br/> 答：公司自 2009 年开始涉足储能领域，是国内最早进入储能行业的企业之一，行业经验丰富，运行项目发电量已累计超过 100GWh。公司 2012 年获批成立国家能源局可再生能源规模化储能并网工程实验室，积累了近 10 年的储能电芯测试和研究经验。依托国家能源局可再生能源规模化储能并网工程实验室，在电化学储能领域，公司已形成全产业链技术集成优势。公司目前是国内火电联合调频运营收益最高的集成商和运营商，其中，公司投资运营的海丰 30MW 储能辅助调频项目荣获国家能源局首批科技创新（储能）试点示范项目、2020 年度中国储能产业最佳示范项目奖。公司储能业务已涉及美国、非洲等国际市场，其中储能系统 2020 年在美国出货量约 100MWh。</p> <p><b>14、今年有信心在储能领域有望收获更多订单吗？</b><br/> 答：在“30•60”双碳目标、构建以新能源为主体的新型电力系统的大背景下，储能面临广阔的发展前景。公司是国内最早进入储能行业的企业之一，具备良好的技术、业务、团队和市场基础，有能力、有信心抓住市场机遇。</p> |
| 附件清单(如有) | 无  |
| 日期       | 2021-05-11   |