金发拉比妇婴童用品股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20210512

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 ✓业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	投资者
时间	2021年5月12日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长:林浩亮先生;副董事长:汤典勤先生;董事、总经理:林国栋先生;独立董事:蔡飙先生、姚明安先生、纪传盛先生;财务总监:曾伟先生;董事会秘书:薛平安先生;保荐代表人:陈源先生。
投资者关系活动主要内容介绍	1、医美在公司的发展战略中是补充还是主打方向? 答: 尊敬的投资者,您好!公司在"产品+服务"战略的框架下,根据市场需求和业务发展情况,从公司效益最大化原则出发开展业务布局。
	2、目前韩妃相关股权已经收购完成了吗?处于什么阶段呢? 答:公司投资韩妃医美的相关股权工商变更登记已完成
	并公告。 3、对于深圳目前准备打造医美之都的规划,公司是否

有相关布局

答:粤港澳大湾区是韩妃医美业务布局重点。公司将会 及时披露有关信息,详情请留意公司公告。感谢你对公 司的关注和支持。

4、@董事长林浩亮请问公司会进一步收购韩妃加大医美布局吗?

答:公司参与投资了医美产业基金,意在继续寻找、培育更多符合公司长远发展战略的医美项目,增强公司发展后劲,做强做大医美业务。

5、林董事长,新的人口数据已公布,基于贵公司的主营业务,贵公司是否有成长性更好,盈利能力更高的投资方向,如果有,具体投资方向是否可以做个大概介绍?

答:公司将加大在服务端的投入,围绕核心客户群做外延。针对母婴客户群带来的服务需求,寻找优质合作伙伴,从提供母婴消费品,到为母婴消费者提供健康管理服务,如妇产服务、医学美容(产后修复、心理康复)、产后照护、幼托教育等。打造"母婴产品+医疗、医美服务"的新业务模式。加强服务端和产品端的协同能力,对交叉客户群进行深度开发,在会员管理、营销、品牌建设等方面实现资源共享,让服务端与产品端协同发展。更详细情况请您参阅公司年报,感谢您对公司的关注!

6、有三个问题:

第一请问贵公司接下来如何整合好韩妃品牌,尽快实现 大消费领域的连锁化经营,更大程度获得机构投资人的 认可?

第二,今年年内还有没有新的医美收购或者投资计划,

目前进展情况如何?

第三,昨天七次人口普查数据出来了,生育率下降的问题还是很严重,国家很大可能会继续放开生育限制并出台更多政策鼓励生育,针对这一新形势,公司有没有提前的战略规划和布局。

答: 尊敬的投资者, 您好!

关于第一个问题,投资韩妃医美,对公司"产品+服务+互联网"的发展战略、品牌产品与服务的业务协同均具有重要意义。①战略层面:该次对外投资符合公司"产品+服务+互联网"的发展战略,为公司战略布局开辟了新的协同领域,也为公司未来的长远发展奠定了更加坚实的基础。公司聚焦"母婴产品+医疗、医美服务"领域,丰富服务产业布局,进一步推动战略实施。②经营层面:通过投资该标的公司,整合优质的医疗技术人才资源。金发拉比公司现有的消费会员群体、粉丝以及标的公司拥有的大量客户资源,可以更好的满足目标消费群体对优质产品及健康美丽方面的服务需求,实现"产品+服务"双轮驱动和相互引流。公司与韩妃医美实控人和社会资本设立了医美产业基金,寻找优质医美项目进行投资,发挥资本、专业的人才管理、技术优势,协同发展,一起把医美赛道做的更好更扎实。

关于第二个问题,公司如有对外投资事项会依法依规及时、真实的进行披露。

关于第三个问题,①公司将着力提高产品竞争力和对年 轻消费群体的吸引力。一方面在品牌端,维护品牌形象, 优化视觉设计,推进门店形象迭代升级;另一方面,在

	产品端,优化提升产品设计,在确保产品质量的基础上
	打造更加符合消费者需求的优质新品。②公司将在婴幼
	儿"穿"、"用"品类基础上,拉长年龄跨度,拓展新
	品类,继续完善商品结构。如适时开发母婴洗护健康产
	品、保健食品等新品类,提高公司的产品竞争力,以应
	对行业竞争的风险。③公司投资韩妃医美,切入医美赛
	道是进一步落实"产品+服务+互联网"战略,培育新的
	盈利增长点,促使公司营收来源从原来的单纯依靠产品
	销售拓展到产品和服务两端,满足公司现有母婴会员客
	户群的产品及服务需求,与战略伙伴相互引流,提升公
	司的发展后劲。④公司将继续推进母婴生态圈的布局,
	向服务端拓展,逐步开拓并提高服务收入在总体收入中
	的比重,实现产品和服务双轮驱动,协同发展。适时拓
	展母婴大健康等母婴服务的新领域,形成新的业务增长
	点。
	7、对公司最近的股价有什么看法?是市场低估还是高
	估?
	IH *
	答:公司立足于努力把主业做好,为投资创造更多的价
	值,市值高低由市场和投资者判断。
附件清单(如有)	无
日期	2021年5月15日