

证券代码： 002249

证券简称： 大洋电机

中山大洋电机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2021-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	2020 年度网上业绩说明会活动参与人员
时间	2021 年 05 月 13 日 15:00-17:30
地点	“全景·路演天下”网站（ http://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长鲁楚平先生；独立董事郑馥丽女士；财务总监伍小云先生；董事会秘书刘博先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2021 年 5 月 13 日（星期四）下午 15:00-17:30 以网络远程方式在全景网召开了 2020 年度网上业绩说明会，就投资者普遍关注的问题进行沟通与交流，具体内容如下所示：</p> <p>1、我是大洋机电的股民，请问大洋机电在未来的 3 年，是在高速发展阶段？公司在业绩方面，未来 3 年是否能做到质的飞跃？</p> <p>感谢您的问题！我们经营团队对大洋电机未来三年的发展充满信心！大洋电机的建筑及家居电器电机业务，车辆事业集团的起动电机、发电机及新能源汽车电驱动系统业务在 2020 年和 2021 年一季度都有很好的发展和进步；新产品的研制及客户确认进度良好，我们相信 2021~2023 年的大洋电机在业务方面能有一个好的发展和进步；特别是在高效率的 DigiMotor 电机、BLDC 电机及新能源汽车电驱动系统业务方面。</p> <p>2、贵公司的应收账款金额不小，能否介绍一下应收款的质量。</p> <p>您好！截至 2020 年 12 月 31 日，公司应收账款账面余额 239,104.97 万</p>

元，其中账龄在 1 年以内的应收账款占比 77.51%，且公司的客户主要为国内外知名的空调厂家或整车/发动机厂家，信用度高，可以在约定的账期内将款项收回，产生坏账的可能性较低。同时，公司也严格按照会计准则要求，对前期部分合作的新能源汽车生产厂家产生的逾期应收账款按单项计提了较为充分的坏账准备。感谢关注！

3、请鲁董，解释，氢能源电池与锂电池的优缺点，目前用大洋电机的氢能源电池的有那些车型？为什么小鹏 p7,北汽 arcFox 系列没有用大洋电机的电机？那里没做好吗？

感谢您的提问！氢燃料电池与锂电池的不同是：1、氢能源电池是零碳排放电池；没有旅程焦虑，续驶里程与燃油车基本一致；加氢与燃油车加油时间基本一致；2、锂电池存在二次无害化处理；有续驶里程焦虑；慢充充电时间长；3、大洋电机氢能源电池的车型有：氢燃料电池物流车（轻卡、重卡等）；氢燃料电池城市公交车；氢燃料电池移动 UPS 电源车；氢燃料电池大型装载车；4、小鹏汽车、北汽新能源都是大洋电机（上海电驱动）新能源电驱动系统的长期和稳定客户；上海电驱动目前配套的车型有：小鹏 G3、P5 等车型；北汽新能源配套项目是：EV、EU、EX、EC 等系列车型；Arcfox 项目暂未配套。

4、公司还有并购吗？

公司目前主要着眼于将过去几年收购的上海电驱动、芜湖杰诺瑞、北京佩特来等标的公司进行有效地整合和管理架构的调整，整合为大洋电机车辆事业集团，通过事业群模式统一管理，以期实现资源充分共享，形成长效发展机制。由于并购不仅仅是涉及到资产的整合，更是整个企业管理体系、企业文化的融合，为了公司的长远健康发展和战略目标的实现，公司未来会审慎对待并购交易，目前暂无重大并购交易的计划。

5、为博雷顿提供哪些产品

2021 年 1 月，公司研发的 51kW 氢燃料电池系统成功搭载于博雷顿科技有限公司发布的全球首台氢电混合大吨型装载机上。

6、贵公司还有 8 亿的商誉，是否还存在大额计提的可能？上海动力公司长期亏损，这种状态是否具有长期性，公司目前怎么看？

您好！（1）公司严格按照会计准则要求，在每年年底对商誉进行减值测试，根据测试结果确定是否计提商誉减值以及金额，提请投资者关注商誉减值准备计提的风险。（2）公司于 2016 年收购上海电驱动，发展成为国内规模领先的新能源汽车动力总成独立供应商，并于 2017 年将上海电驱动、北京佩特来、芜湖杰诺瑞等三家控股子公司及其附属子公司整合为大洋电机车辆事业集团，通过事业群模式统一管理，实现了资源充分共享，形成长效发展机制。自公司车辆事业集团资源整合以来，上海电驱动营业状况逐步好转，亏损逐步减少，配套厂家、车型也在逐渐增加，与国内外众多车厂均建立了良好的合作关系，如北汽、长城、长安、奇瑞、小鹏、合众、雷诺、上汽通用、塔塔、现代等，产品出口至欧洲及亚洲多个国家。随着上海电驱动业绩好转，其商誉减值的风险将逐步降低。感谢关注！

7、问问中报业绩

您好！届时请关注公司对外披露的半年度业绩预告及半年度报告，谢谢！

8、在哪里看

尊敬的投资者您好，本次业绩说明会采用文字直播说明的方式进行，谢谢！

9、鲁总，您好。请问公司在新能源驱动电机方面的研发投入如何？公司生产的电机品质能否进入到特斯拉、蔚来、理想等供应链？谢谢

谢谢您的提问！一、大洋电机在新能源汽车电驱动系统方面有强大的研发团队，年研发投入占总收入的比重超过 5%；团队分布在：上海、广东中山、深圳、美国底特律、北京、山东潍坊、安徽芜湖等；行业领导产品有：三（多）合一、48V BSG、燃料电池核心零部件（BOP）及模组系统；二、大洋电机暂时没有给特斯拉、蔚来和理想供货；但作为中国本土最强

的独立第三方新能源汽车电驱动系统提供商之一，大洋电机对所有新能源汽车厂家的合作都是开放并有合作的可能。

10、目前贵公司在新能源汽车的电机供应的规模上，处于行业什么水平？

感谢您的提问！大洋电机作为中国本土领先且最强的独立第三方新能源汽车动力总成系统提供商之一，供货规模一直处于行业领先地位；主要客户有：北汽、长城、长安、奇瑞、小鹏、合众、雷诺、上汽通用、塔塔、现代等；在内部资源特别是研发资源许可的情况下，我们开放并保持与所有其他新能源汽车整车厂合作的可能性。公司目前拥有年产 50 万台套新能源汽车动力总成系统的生产能力。2020 年，公司供应新能源汽车动力总成系统合计 21.5 万台套。

11、请问公司何时进行 2020 年分红？2021 年中报业绩预告何时披露？

尊敬的投资者，您好！经公司董事会审议通过的 2020 年度利润分配预案为：以截至 2020 年 12 月 31 日的公司总股本 2,365,530,164 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.9 元(含税)，送红股 0 股(含税)，不以公积金转增股本。该利润分配预案尚需提交公司 2020 年度股东大会审议，股东大会具体召开时间另行通知。上述利润分配预案将在股东大会审批通过后 2 个月内实施完毕；关于公司 2021 年中报的业绩情况敬请关注公司在巨潮资讯网的相关公告。谢谢！

12、你好！公司去年大股东一直减持，近期还有没减持计划。大股东减持的目的是不看好公司发展吗

公司大股东鲁楚平先生减持公司股份主要系个人资金周转需要，近期公司董事会未收到鲁楚平先生减持计划的通知。鲁总减持并非不看好公司发展。相反，鲁总作为公司董事长，一直兢兢业业，带领公司管理层从 2018 年商誉减值的负面影响中走出来，让公司在 2019 年-2020 年重新回到盈利增长的轨道中来，并且通过自身经营及对外投资方面的努力，让公司实现了未分配利润转正的局面，并计划通过现金股利的利润分配方案回报投资者。在鲁总带领下，管理层有信心持续提高经营能力，并坚定看好公司未

来发展！

13、目前大宗商品原材料涨价，会对公司业绩造成影响吗？

您好！公司建筑及家居电器电机、新能源汽车驱动电机、车辆旋转电器所需主要原材料为铜（漆包线）、铝、钢材（硅钢、冷轧钢板），该等大宗原材料的价格近期持续上涨，若未来仍保持上涨或高位运行态势，会对公司产品毛利率造成一定影响。公司将通过加强内部管理，强化预算控制，加强新产品开发力度，提高新产品的附加值和新产品销售比例、适时开展商品期货套期保值业务等一系列措施，进一步规避原材料价格波动风险。公司也将根据实际情况，适时调整公司产品价格，感谢关注！

14、贵公司与潍柴动力同为巴拉德合作方，且早于潍柴。在今后的合作中优势如何体现，对未来业绩提升的帮助是否领先跟随者？

感谢您的提问！一、大洋电机与巴拉德、潍柴动力都是战略合作伙伴；大洋电机与巴拉德的合作的确早于潍柴动力与巴拉德的合作；二、大洋电机燃料电池事业的发展主要着眼于我们自身的资源优势；比如：与巴拉德联合研制的模组系统，大洋电机独立研制的“空压机、电子泵、氢循环系统、碳化硅 DCDC 等”；参股中国最成功的加氢站运营商之一“上海嘉氢实业”，布局氢能源加氢站业务等；三、大洋电机产业布局基于时间分为三个阶段“今天的事业、明天的事业、未来的事业”；今天的事业是“建筑及家居电器电机”、明天的事业是“新能源汽车电驱动动力总成系统”；未来的事业是“氢燃料电池及动力总成系统、氢能源在车辆及相关应用行业的解决方案”；四、大洋电机既然定位“氢燃料电池技术为未来事业”，短期之内对业绩的贡献帮助较小，但可以相信：氢燃料电池事业一定是大洋电机未来业绩的中坚。

15、大洋最近订单怎么样

您好！公司目前生产经营情况良好，订单充足，公司将继续努力做好经营工作，以更好的业绩回报广大投资者。感谢关注！

16、请问大洋电机公司目前相关氢燃料电池相关产品有哪些？相关产品品质

量处于领先地位吗？去年氢燃料相关产品销量最多的是哪些产品？具体销量有多少？到目前为止，在哪几个省有相关子公司或布局？氢燃料电池相关产品今后规划，或三年期规划是怎么样？用什么方法或手段来实施规划？

感谢您的提问！一、大洋电机氢燃料电池产品有：空压机、电子泵、氢循环系统、碳化硅 DCDC、氢燃料电池动力总成系统及模组系统等；二、大洋电机氢燃料电池技术现阶段主要聚焦产品研制和关键技术研发、产品的卓越性能和高可靠性等；大洋电机一直把产品质量放在公司安全的首要位置；我们自信大洋电机未来燃料电池系统的质量能做到行业领先；三、大洋电机燃料电池事业重点聚焦“广东省大湾区示范城市群”，西南地区的“成渝地区双城经济圈示范城市群”，华中地区的以武汉市为牵头的示范城市群，华东地区的以上海市为牵头的示范城市群等主要区域集群，四、大洋电机车辆事业集团下属“佩特来集团”是全球领先的重卡及客车起动机及发电机提供商，佩特来集团在中国城市公交和重卡的市场占有率处于领先地位，这为大洋电机燃料电池事业的发展提供了有效的通道。

17、公司还持有巴拉德的股票吗？与这家公司有无实质性的合作和进展？

公司仍然持有巴拉德的股票，列入“其他权益工具投资”会计科目核算，截至 2020 年 12 月 31 日，其期末账面价值为 603,094,524.14 元。公司与巴拉德保持了长期战略合作关系，包括引进其领先的燃料电池技术，持续与巴拉德研发团队对接，并联合研制模组系统等。

18、请问目前大洋电机和哪些品牌的新能源汽车有合作关系

公司作为国内规模领先的新能源汽车动力总成系统的第三方独立供应商，拥有实力雄厚的技术研发团队，与国内外众多车厂均建立了良好的合作关系，如北汽、长城、长安、奇瑞、小鹏、合众、雷诺、上汽通用、塔塔、现代等，并保持与其他新能源汽车整车厂合作的可能性。

19、请问主持人，舟山氢能源岛项目有何新的实质性进展？谢谢！

目前暂无新的重大实质性进展，谢谢！

20、请问鲁董事长，舟山氢能源岛项目有何新的实质性进展？谢谢！（Q）

目前暂无新的重大实质性进展，谢谢！

21、伍总监您好！希望了解上海电驱动的坏账状况，2020年信用减值对上海电驱动业绩影响，预计在2021年是否仍有较大影响？

您好！截至2020年12月31日，上海电驱动应收账款余额中按单项计提的余额约为1.08亿元，主要是以前年度合作的新能源汽车制造厂家的逾期账款，已累计计提坏账准备余额约为0.95亿元，已计提比例约为87%，其余应收账款的账龄分布主要在一年以内，预计可以在约定的账期内将款项收回，产生坏账的可能性较低。谢谢！

22、啥时候分红

尊敬的投资者，您好！经公司董事会审议通过的2020年度利润分配预案为：以截至2020年12月31日的公司总股本2,365,530,164股为基数，向全体股东每10股派发现金红利0.9元(含税)，送红股0股(含税)，不以公积金转增股本。该利润分配预案尚需提交公司2020年度股东大会审议，股东大会具体召开时间另行通知。上述利润分配预案将在股东大会审批通过后2个月内实施完毕。谢谢！

23、鲁老板，您好。我想问一下大洋电机将来主要产品、是不是重点放在智能汽车及新能源汽车方面技术含量高的电机？现在与那些汽车企业合作了？将来还打算与那些汽车企业合作？有没有打算研究发明太阳能小型飞机高科技电机？

谢谢您的提问！一、大洋电机新能源汽车电驱动动力总成系统产品主要包含“汽车电力电子技术、软件控制技术和永磁同步电机技术等”；这些技术都是智能汽车必须具备的；就是说大洋电机新能源汽车电驱动动力总成系统完全可以用于智能汽车；只要是具备智能汽车研制能力的整车厂都可以选用大洋电机的电驱动动力总成系统；二、大洋电机暂时没有计划研制太阳能小型飞机电机，如果有合适的机会，大洋电机的电机技术是具

备应用于太阳能小型飞机的。

24、问公司有向合公气车供货吗

您好！请问您提到的“合公”汽车是否指的是合众汽车。若是的话，合众汽车是公司新能源汽车动力总成系统业务的客户之一，公司第二代“三合一”电驱动总成已获得合众汽车相关项目产品定点，谢谢！

25、你好，为何 2021 年一季报里没有预测 2021 年上半年的经营情况？是真的不能预测还是什么原因，很多公司都在季报里预测了，为何我们公司不能预测，说一下原因吧？

您好！根据《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》的要求，如预计公司半年度经营业绩和财务状况出现以下情形之一的，应当及时进行预告：（1）净利润为负值；（2）实现扭亏为盈；（3）实现盈利，且净利润与上年同期相比上升或者下降 50%以上；（4）期末净资产为负值。半年度业绩预告应不晚于报告期当年的 7 月 15 日。公司将严格按照深圳证券交易所以上相关规定进行审慎业绩预测，在预计出现以上情形时，公司将按规定披露半年度业绩预告，感谢关注！

26、上海重塑，还会收购到大洋电机吗？

您好！目前暂无收购计划，谢谢！

27、请问鲁总，对公司市值这三年的走势有什么看法。是否符合您的预期

谢谢您的提问！大洋电机对未来充满信心和希望！对大洋电机未来三年的市值充满期待！打铁还是要自身硬，大洋电机现在是万事俱备，接下来就是：做好已有及规划中的事业！快速提升财务报告的质量；比如：每股盈利、净资产收益率、经营性现金流等关键指标。

28、从大洋电机发布的股权激励方案来看，鲁总是公司员工的好老板，但不是全体股民的好伙伴。股权激励指标设计太低，基本不要做什么努力便可实现。建议以后公司在做激励方案时多考虑投资人的权益，指标设计要更科学些，不要再用低价发股票的方式，可以用回购股票的方式来做。从

公司股东大会通过方案后，北向资金在努力清仓，便是市场对你们这个方案的回应，请老板高度重视！

谢谢您的提问！我和我的团队正在不断努力！力求达成投资者、合作伙伴（员工、客户、供应商等）、社会等最大满意度！谢谢您一直以来对大洋电机的爱护和支持！

29、请问公司有无与华为联系洽谈合作事宜？

您好！目前暂无实质性合作，谢谢！

30、贵公司和华为造车有业务关系吗

您好！目前暂无实质性合作，谢谢！

31、请问董事长，上海电驱动什么原因连续亏损？电驱动技术在行业内处于什么水平？什么时候电驱动能开始赢利？

谢谢您的提问！一、上海电驱动连续亏损是全行业性的！主要是：A、前期国家政策的不稳定和不连续；B、有点“先行者成先烈”的风险！就是说：因为政策原因造成行业发展不及预期，上海电驱动过早投入反而成为负担；二、这里我很高兴地告诉您：上海电驱动已经非常幸运地活过来了！这从2020年上海电驱动的经营业绩就可以体现；上海电驱动2020年对比2019年减亏约4680万人民币、亏损大幅收窄！预期上海电驱动的盈利改善就在眼前；三、上海电驱动的电驱动动力总成系统的技术水平处于行业领先地位。

32、你好！公司一直对市值管理不是很在意，不知道未来是否会有所表示

大洋电机对未来充满信心和希望！公司管理层对大洋电机未来的发展和市值走势都充满期待！在目前不断规范和发展的中国资本市场中，投资者更关注的是企业持续盈利能力。因此，我们认为要有效提升市值，打铁还是要自身硬，大洋电机现在要做的就是做好已有及规划中的事业！快速提升财务报告的关键财务指标，比如：每股盈利、净资产收益率、经营性现金流等，用坚实的业绩作为公司市值的支撑基础！

33、您好，请问贵公司现在有厂房总共多大？多少员工？

您好！公司在中山、上海、潍坊、芜湖、孝昌、越南、美国、英国、墨西哥等城市或国家均设立了生产基地，截至 2020 年 12 月 31 日，公司在职工数量为 12632 人。

34、江铃重卡目前正在拍卖，公司是否有计划联合实力厂家参与竞拍？

您好，公司暂无该计划，谢谢！

35、感谢公司高层的努力使一季报表现靓丽，请问公司的半年报及后续是否能够继续保持这种增长态势？谢谢！

感谢您对公司的关注！公司的管理层将会尽最大努力提升公司的业绩，具体的半年报业绩情况公司将会及时按监管部门的要求进行披露，届时请关注公司的相关公告，谢谢！

36、燃料电池现在销量如何

您好，目前燃料电池业务在公司整体业务中占比较小，关于公司 2021 年氢燃料电池业务的具体发展情况，敬请关注公司 2021 年半年度报告，谢谢！

37、公司在新能源车解决方案及氢燃料上的布局超前，这些布局面临着政策以及市场环境变化，让管理层会面临很大的经营压力，敬佩鲁总的雄心、眼光以及实干精神，因此对公司经营保有信心，并持有大洋电机多年。但就贵公司的 2021 期权奖励执行标准未免过低(比较 2018 年以前营收状况)，多年股价萎靡不振，分红或少或无，请问鲁总个人认为当前市值是否能反应公司价值？

谢谢您的提问和鼓励！我和我的团队一直在努力！在资本市场，员工和投资者都是大洋电机的“衣食父母”！您们的满意是我和团队最大的目标！当前市值不能让我的“衣食父母”满意，是我和团队的最大耻辱！我和团队一定谨记并努力好好向前！

38、鲁总好！大洋营收 100 亿左右，何时能突破 1000 亿，有何打算？电机行业迎来大发展的良机，希望公司抓住机会，做大做强，给全体股东最好的回报！也希望大洋电机成为世界级的公司，市值向 2000 亿迈进！

感谢您的鼓励！这也是我们的目标和梦想呀！我们一定谨记您的鼓励并全力以赴向前！当今这个年代是电机产业的春天，我们作为电机人既兴奋又倍感压力！但无论如何，我和大洋电机的团队一定会珍惜今天的机会并努力实现我们共同的梦想！

39、按董秘的历史回复投资者提问回应：大股东鲁楚平投资了上海重塑，请回复

是的，鲁楚平先生有投资上海重塑能源集团股份有限公司，具体相关情况，已在上海重塑的科创板首次公开发行股票招股说明书（申报稿）中公告并披露，您可自行查阅。

40、公司稀土永磁产品发展情况？

您好！公司磁性材料业务 2020 年度实现营业收入 1.22 亿元，与上年同期相比增长 13.32%，总体发展相对平稳，谢谢！

41、目前公司在市值维护方面有什么举措？

大洋电机对未来充满信心和希望！公司管理层对大洋电机未来的发展和市值走势都充满期待！在目前不断规范和中国资本市场中，投资者更关注的是企业持续盈利能力。因此，我们认为要有效提升市值，打铁还是要自身硬，大洋电机现在要做的就是做好已有及规划中的事业！快速提升财务报告的关键财务指标，比如：每股盈利、净资产收益率、经营性现金流等，用坚实的业绩作为公司市值的支撑基础！

42、今年氢能销售量已经销售了多少了？

您好，目前燃料电池业务在公司整体业务中占比较小，关于公司 2021 年氢燃料电池业务的具体发展情况，敬请关注公司 2021 年半年度报告，谢谢！

43、鲁董您好，大洋电机与上海重塑会合并吗，大洋电机的氢能源电池，市占率排名如何？能量转换效率，成本，可靠性和其他家比有优势吗

感谢您的关心！大洋电机在 2019 年就想与上海重塑开展紧密的股权合作的，但是很遗憾！我们的梦想和目标无法实现呀！但无论如何，大洋电机与上海重塑在非股权方面的业务合作一直在进行着！

44、上海重塑准备上市，董事长鲁楚平占有上海重塑的股份吗？

是的，鲁楚平先生有投资上海重塑能源集团股份有限公司，具体情况，已在上海重塑的科创板首次公开发行股票招股说明书（申报稿）中公告并披露，您可自行查阅。

45、请问一季度业绩大幅增长的主要点在哪里？接下来有持续性吗？

尊敬的投资者，您好！2021 年第一季度公司实现营业收入约为 22.08 亿元，同比上涨 44.90%，实现归属于母公司所有者的净利润约为 1.30 亿元，同比增长 459.51%。这主要得益于以下原因：（1）公司努力克服海外疫情带来的不利影响，适时调整产品结构，进一步提升精细化管理水平，开源节流、降本增效，促使建筑及家居电器电机业务板块、车辆旋转电器业务板块、新能源汽车动力总成系统的销售收入均取得较大幅度的增长，公司的整体盈利能力相应得到较大幅度的提升；（2）公司进一步加强对成本费用的管控，使得管理费用、研发费用及财务费用增长幅度低于营业收入的增长幅度；（3）公司有息债务的余额较低，相应利息费用较上年同期大幅下降，利息收入较上年同期增幅较大，以致财务费用较上年同期大幅下降。谢谢！

46、磁性材料业绩亏损原因是什么？

您好！公司磁性材料的业务主要是控股子公司宁波科星在开展，2020 年度宁波科星是盈利的。谢谢！

47、今年的前景如何？原材料涨价是否影响到利润？

您好！公司目前经营状况良好，订单充足。但公司建筑及家居电器电

机、新能源汽车驱动电机、车辆旋转电器所需主要原材料为铜（漆包线）、铝、钢材（硅钢、冷轧钢板），该等大宗原材料的价格近期持续上涨，若未来仍保持上涨或高位运行态势，会对公司产品毛利率造成一定影响。公司将通过加强内部管理，强化预算控制，加强新产品开发力度，提高新产品的附加值和新产品销售比例、适时开展商品期货套期保值业务等一系列措施，进一步规避原材料价格波动风险。公司也将根据实际情况，适时调整公司产品价格，感谢关注！

48、我是大洋电机的投资者，已经持有大洋电机股票有五年了。看好公司在新能源汽车方面的发展，但是很痛心公司减持加拿大巴拉德股份。既然巴拉德是全球氢燃料的领导者，纵然资金有缺口，也不能减持。我认为鲁总这样决策，是一个错误。

谢谢您的长期鼎力支持！一、您的忠告我一定谨记！老实讲：即使前几年大洋电机的财务报告因为上海电驱动业绩不好看我们的经营性现金流一直还可以！不然，大洋电机不可能有今天的良好局面！毕竟，经营性现金流有如我们身体的“血液”！二、大洋电机在 2020 年的合适时间窗口减持了部分巴拉德的股票不是因为公司资金有缺口；主要是基于：A、我和我的团队一致认为新冠病毒疫情以后可能是“寒冬”！过冬就必须备足保暖的“棉被”！我们做企业的，没有足够的现金过冬是危险的！B、大洋电机现在仍然还是巴拉德主要股东之一，2020 年的减持不会影响大洋电机氢能事业的发展及与巴拉德的合作；C、大洋电机减持巴拉德后有几十亿现金在手，不排除后期有比巴拉德更好的机会；假如没有现金，再好的机会我们也只能“望洋兴叹”！D、大洋电机自 2008 年上市后一直连续分红到 2017 年，自收购上海电驱动后因为业绩而连续多年没有给我们的“衣食父母-投资者”分红，这是非常不光彩的事！填平财务报告的“坑”就成了我 2020 年最大的心愿！

49、今年一季度的业绩这么好，是主营的净利润吗？

您好！公司一季度的业绩主要来自于主营业务实现的净利润，谢谢！

50、鲁总，公司 2018 年出货给中通客车的那批燃料电池，剩余货款 4 亿多，今后还有机会入收入吗

您好！公司后续将严格按照会计准则对于收入确认的要求进行该笔收入的确认，谢谢！

51、贵司股价从高处下来，一路走低，是不是不符合公司这种发展定位？管理层有没有想过努力提升业绩，不枉广大股民对大洋的期望

公司股价持续下跌，主要受到上海电驱动大额商誉减值的影响。但是，公司认为：一、上海电驱动的近几年的连续亏损是新能源汽车电驱动全行业性的普遍现象！主要原因是：前期国家政策的不稳定和不连续，就是说：因为政策原因造成行业发展不及预期，上海电驱动过早投入反而成为负担；二、上海电驱动的经营状况在 2019 年、2020 年逐年好转！这从 2020 年上海电驱动的经营业绩就可以体现；上海电驱动 2020 年对比 2019 年减亏约 4680 万元、亏损大幅收窄！三、上海电驱动的电驱动动力总成系统的技术水平处于行业领先地位。因此大洋电机对未来充满信心和希望！公司管理层对大洋电机未来的发展和市值走势都充满期待！在目前不断规范和发展中国资本市场中，投资者更关注的是企业持续盈利能力。因此，我们认为要有效提升市值，打铁还是要自身硬，大洋电机现在要做的就是做好已有及规划中的事业！快速提升财务报告的关键财务指标，比如：每股盈利、净资产收益率、经营性现金流等，用坚实的业绩作为公司市值的支撑基础！

52、公司是否已经进入恒大新能源车系供应链、

您好，公司已进入恒大新能源汽车供应商系统，目前在对新项目开发进行技术交流阶段。谢谢！

53、主持人好：大洋电机有增持计划吗

暂未收到公司相关大股东发出增持计划的通知。

54、鲁总下午好！大洋电机赶上政策风口了，氢能源，新能源车，充电桩，稀缺资源都是符合十四五的国家战略，请问，公司下一步怎么规划，挺进

	<p>世界级的公司？预祝大洋电机百尺竿头更进一步！</p> <p>感谢您的鼓励！这也是我们全体大洋电机人的目标和梦想！我们一定谨记您的鼓励并全力以赴向前！当今这个年代是电机产业的春天，我们作为电机人既兴奋又倍感压力！但无论如何，我和大洋电机的团队一定会珍惜今天的机会并努力实现我们共同的梦想！</p> <p>55、请问董事长，看到你们公司发公告经常招人，是公司订单爆满，还是公司管理有问题留不住人？</p> <p>感谢您的支持和关注！大洋电机经常广告招人主要是以下几个方面 的原因：一、我们这些年以来的业务一直非常好！特别是传统的建筑及家居电机业务和传统的车辆启动电机发电机业务；新能源电驱动动力总成系统业务从 2020 年开始也是一直不错！一直持续到今日我们还是无法完全满足客户需求；所以，增加不同层级人员就成了常态；二、生产一线的操作员工既是大洋电机的“衣食父母”也是我们的“爷”！这个层级人员的波动太大！再加上我们祖国劳动力资源和就业观有了较大的变化，类似我们电机制造这类劳动力密集型产业的确面临巨大挑战；但我和我的团队有信心和耐心把这项工作做的越来越好！三、大洋电机的经营团队和核心技术团队非常稳定！请您放心！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 5 月 13 日