中密控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-007

投资者关系活动 类别	☑ 特定对象调研 □分析师会议	
	□媒体采访 □业绩说明会	
	□新闻发布会 □路演活动	
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及	国泰君安: 史霄宇; 复星集团: 何宇超;	中金资管:李辰;
人员姓名	德邦证券:栾钊、申屠旺、周理永	
时 间	2021年5月19日	
地 点	公司五楼会议室	
上市公司接待人	董事、副总经理、董事会秘书兼财务总监 陈虹	 陈虹
员姓名	里事、	i. P尔虹
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司近期是否有大规模扩产计划等	? 扩产计划实施后是
	否能够在今年或明年就释放全部产能?	
	答: 自 2020 年疫情后复工复产以来,	公司的生产一直出
	于满负荷状态,而订单量仍在持续增加。	考虑到公司这一年
	多来的生产状态与目前的订单情况,公司	司经过认真研究与讨
	论,近期已决定实施一定规模的扩产计划	划,准备在日机密封
	及华阳密封购置生产设备,预计能够满足	└ 1-2 亿的销售收入
	所需产能。日机密封主要是为普通机械智	密封和干气密封的生
	产制造添置设备,华阳密封准备扩产的量	主要是大轴径釜用密
	封。釜用密封的市场空间比较大,行情t	也很不错, 华阳密封
	在釜用密封具有突出的领先优势,预计过	通过这次的扩产华阳
	密封能够明显增加大轴径釜用密封的产量	量。新增产能是逐步
	释放的,通常不会迅速的一次性释放出来	来。从目前的情况来
	看,公司这次的扩产计划在今年或明年会	全部释放的可能性不
	大,主要是因为无论进口还是国产的设?	备采购周期都很长,

明显制约了公司扩产及释放产能的步伐。公司会采取必要措施推动扩产计划的实施并尽快释放产能。

2、公司技术人员工作量大、设计环节压力大的主要原因 是什么呢?公司在缓解设计压力方面有什么措施?

答: 2020 年疫情后国内新项目的建设速度远超公司预期,公司的增量业务也持续增长,设计人员的工作量大幅增加。同时,公司国际业务的发展也对公司的设计人员提出了更高的要求。由于语言、标准、文化等方面的差异,设计人员在处理国际业务的产品设计工作时,需要付出比国内同样产品更多的时间与精力。公司核电密封业务的快速发展也明显增加了设计人员的工作量。为缓解设计压力,公司一直在大力招聘设计人员,不断拓展招聘渠道以获得更好的招聘效果。

3、原材料持续涨价,公司产品准备提价么?

答:公司原材料中占成本较高的是进口仪器仪表,不锈钢等原材料成本占比较低。但近期不锈钢、碳化硅、石墨等原材料持续上涨并且上涨趋势还在继续,尤其是进口原材料的大幅涨价给公司的成本带来了压力,经公司认真研究,决定自 2021 年 6 月 1 日起对全线产品调价,根据不同产品系列提价 5%~30%不等。具体调价信息已在公司官网发布。

4、日机密封正在建设的新厂房为什么前期主要用于产品试验和核电密封?

答:公司业务量持续增加,干气密封的订单也不断增加。每一套干气密封在出厂之前都必须在试验台上进行试验,试验通过之后才能发货,不断增加的干气密封订单带来了更大的试验工作量。同时,公司一直在持续研发新产品,新产品的试验工作量大,尤其是很多新产品都需要进行长周期的性能试验,会大量占用试验设备。为有效降低试验环节的压力,提高生产与研发效率,日机密封的新厂房建设完成后的主要前期工作之一就是新建试验台、进行产品试验。在新厂房建

	设核电密封专用生产线则主要因为公司目前核电密封的订单
	确实很多,且核电密封的业务发展情况非常好。公司核电密
	封产品目前还是和其他机械密封共用生产线,但核电密封对
	设备的要求更高,比如为防止铁素体对密封产品的污染不允
	许使用碳钢材质的设备,一般都使用铝制设备,同时核电密
	封产品生产过程中的鉴证点、检查点多,生产节奏比较慢,
	和其他机械密封共用产线会给其他机械密封的生产效率带来
	一定的影响。考虑到核电密封产品的业务情况,为保障核电
	密封的产品质量、提高整体的生产效率,公司决定在日机密
	封新厂房建设完成后投建核电密封产线。
附件清单(如有)	无
日期	2021年5月19日