

证券代码：002266

证券简称：浙富控股

## 浙富控股集团股份有限公司

### 2021年5月18日-19日投资者关系活动记录表

编号：2021-04

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                              <input type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                           <input type="checkbox"/>路演活动  <input checked="" type="checkbox"/>现场参观                              <input type="checkbox"/>一对一沟通  <input type="checkbox"/>其他_____</p>
<p>参与单位名称</p>	<p>睿远基金金明进、国联人寿资管魏丰泽、裕晋投资邵仕威、新同方黄倩、建信基金于振家、星石投资王荣亮、中银国际徐扬、朴易资产尚志民、海通资本周力帆、上海诺铁资产陈永祥、韦玮、国投瑞银李妍蓉、尚诚资本谷尚勇、广发证券郭鹏、许洁、姜涛、长江证券罗松、任楠、东吴证券袁理、任逸轩、国盛证券崔丰文、国金证券牛波、申万宏源傅浩玮、中金证券蒋昕昊、张钰琪、首创证券董海军、东兴证券洪一、华创证券庞天一、光大证券殷中枢、招商证券李佳丰、海通证券戴元灿、龙华、邵丹瑜、吴俊轮、天风证券吴鹏、安信证券郭雪、东方证券谢超波、国泰君安邵潇、德邦证券顾希辰、吴良彬等</p>
<p>时间</p>	<p>2021年5月18日-19日</p>
<p>地点</p>	<p>杭州富阳申能固废环保再生有限公司 江西自立环保科技有限公司</p>
<p>上市公司接待 人员姓名</p>	<p>公司董事、副总裁、董事会秘书：房振武先生 申联环保集团总工程师：王治军博士 申能环保董事长：胡显春先生 江西自立总工程师：路永锁先生 江西自立财务总监：明桥生先生 证券事务代表：王芳东女士 投资者关系总监：姚国明先生</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>公司副总兼董秘房振武先生向研究员简单介绍了公司的发展历程、重组前后公司的主营业务、危废行业概况、公司危废处置业务亮点以及未来发展规划等内容。同时，房振武先生为参会人员介绍了公司2020年年度报告及2021年第一季度报告的基本情况。</p>

**(二) 研究员问答概要:**

**Q1: 如何理解申能环保的技术优势?**

答: 申能环保处置危险废物的优势主要可以概况为以下 3 方面:

**(1) 设备优势:** 危废行业的废物成分比较杂, 核心设备自主研发, 要求适应性和防腐性;**(2) 原料配伍方案:** 配伍方案至关重要, 能够提高产品的回收率, 减少原料和燃料消耗;**(3) 烟气处理:** 公司在废气处理方面投入大量研发资金, 在传统技术与同行相比有了很多深度处理, 保证多种污染物指标超低排放。

**Q2: 请问上面提到的设备资产的适应性体现在哪里?**

答: 危废和金属原矿相比, 铝、氯含量高一些, 杂一些, 同时火法要求高温耐火材料, 要考虑设计材质的耐腐蚀性和耐高温性。更为重要的是系统的节能性, 通过脱水等预处理, 达到能效提高。装备优势体现在**耐高温材料选择、炉子结构优化、能效提高**。

**Q3: 公司原材料的采购有哪些优势?**

答: (1) 公司有庞大的采购队伍。除集团有商贸采购团队外, 分子公司都有自己的采购队伍, 全国主要产危废的地方, 公司会设立办事处, 从而形成了收运网络;(2) **处置能力和运营规范化优势**。采购交易并不是只由价格决定的, 不是单一的买卖关系。危废的不适当处置会有环境风险, 鉴于危废特性和严格的国家监管, 出售时要考虑买家的综合处置实力和是否有规范的经营许可。公司始终进行规范化运行, 公司在这方面优势突出。(3) **公司处置类别广, 经营资质全**。公司的 27 类资质涵盖常见的 20 类危废, 可以实现一站式服务。

**Q4: 兰溪自立和江西自立, 对于申能来说有什么区别?**

答: (1) **兰溪自立侧重于无害化处理及初步无资源化**, 32 万吨的资质涉及 23 大类; 江西自立以深度资源化处理为主, 项目规划设计侧重点不一样。(2) **兰溪自立也有铜的深加工业务**, 兰溪自立可以生产电解铜(阳极铜), 但不能溶解的阳极泥, 还是由江西自立进行处理。回收渣里面还有其他金属, 未来业务会不断拓展, 公司在不断完善产业链。

**Q5: 未来项目是倾向于自建还是外购?**

答: 倾向于自建项目, 主要是工艺路线的选择问题。

**Q6: 同行复制我们的难度在哪里?**

	<p>复制难度：（1）项目投资成本很大；（2）取得危废经营许可证需要几年时间；（3）掌握打通工艺流程需要逐步摸索积累的过程。</p> <p><b>Q7：竞争对手的资质情况如何？</b></p> <p>答：有的上市公司侧重液态的资源回收以及焚烧和填埋；我们公司侧重熔融金属，填埋和焚烧是第二代技术，而熔融是第三代技术，技术上存在差异。原料通过高温熔融技术之后，可以直接应用于建材，而焚烧之后的渣还是危废，需要填埋，在填埋过程中会遇到比较大的瓶颈。新标准出台之后，危废不能进入柔性填埋场，只能进入刚性填埋场，而刚性填埋场造价较高，一立方造价 2500 元，加上处理成本一吨至少需要 5000 元。所以说，熔融是未来的技术发展方向。</p> <p><b>Q8：熔融会有大量能源消耗，是否符合碳中和的目标？</b></p> <p>答：2000-2015 年，中国铜工业的全生命周期评价结果显示，每吨一次铜（原生铜）的生产加工需要经过采选、冶炼精炼、深加工三个阶段，分别产生 2.12 吨、1.98 吨和 0.56 吨二氧化碳，合计 4.66 吨二氧化碳；而每吨二次铜（再生铜）只排放 1.13 吨二氧化碳，只占原生铜的 24%，公司每生产一吨再生铜就可以少排放 3.53 吨二氧化碳；如果涉及到加工程序更复杂的金、银，与原生金属相比会实现更多碳减排，这个业务是实现碳减排的途径。</p> <p><b>Q9：公司定位和业务划分是怎样的？</b></p> <p>答：所有项目的定位都是环保类，产业结构调整不会有风险的。碳中和主要对八大行业强制碳减排，其他企业自愿碳减排。公司希望能够通过自愿碳减排项目被纳入国家碳减排库，申请进入碳交易市场。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>不适用。</p>
<p>日期</p>	<p>2021 年 5 月 19 日</p>