

证券代码：300837

证券简称：浙矿股份

浙矿重工股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-007

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	融通基金 王迪、张文玺； 兴业证券 郁子然、王卫秦； （以上排名不分先后）
时间	2021 年 5 月 20 日 9：30-11：00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：林为民
投资者关系活动主要内容介绍	1. 机制砂装备市场有多大，机制砂的渗透率达到多少，是否已完全取代天然砂？ 答：根据相关数据预测，整个机制砂装备市场在年均 200 亿元左右，其对应的下游机制砂市场是个万亿级的市场。目前机制砂的应用比例在 80%左右。 2. 下游矿山大型化趋势何时开始？预计还将持续多久？ 答：矿山整合需要从区域来看，从公司所在地浙江湖州及东南沿海市场来看，市场整合从 2010 年前后就已经开始了，但国内各个区域发展不均衡，下游行业的整合和绿色矿山建设仍然任重道远。 3. 下游矿山的开采年限基本是多久？ 答：根据国务院发布的《矿产资源开采登记管理办法》的规定，采矿权人根据矿产的种类、经济价值及资源储量规模等向各级政府部门申请采矿许可证，采矿许可证有效期，按照矿山建设规模确定：大型以上的，采矿许可证有效期最长为 30 年；中型

	的，采矿许可证有效期最长为 20 年；小型的，采矿许可证有效期最长为 10 年。矿山的实际开采年限，依据法律法规以及当地政策和项目情况具体确定，如小型矿山开采年限也有 3-4 年的，甚至更短的开采时限。 4. 公司设备是否有区域性限制？ 答：公司设备没有区域限制，因单台设备价值较高，而其运输费用占营业成本比例较低，因此销售没有区域限制，设备可销往国内及海外各地。在售后服务上，公司通过本部及售后服务网点对设备进行售后服务，服务范围覆盖全国及海外。此外，公司通过远程售后服务系统服务客户，在故障发生前进行故障预判，减少故障发生率，公司产品质量稳定，故障率低，售后服务压力较小。 5. 公司产品和其他竞争对手的差异体现在哪里？ 答：主要有以下几个方面：1. 设备广泛应用于中大型矿山的生产中，经过多年应用，已形成品牌和口碑效应，设备的节能、高效、环保获得客户广泛认可。公司不断研发创新，通过设备改进及远程智能化控制系统提升设备操作的智能化水平，在产量、能耗、稳定性、智能化应用上均具有优势；2. 依托于矿山数据采集与分析系统，有效提高设备产能，提升售后服务响应熟读，规避运营风险，运用科学的管理理念和物联网技术，大大提升了矿山现场管理的效率，通过故障预警和提示，有效降低了设备故障率，客户体验较好；3. 公司坐落于“两山理论”的发源地浙江湖州，湖州的绿色矿山建设和矿山整合走在全国前列，因此，公司的绿色矿山设计理念也深受其益，公司拥有成熟的设计团队和先进的设计理念及丰富的设计经验，矿山成套生产线个性化设计方案获得客户认可。 6. 公司海外市场前景？ 答：前几年公司海外拓展重点在东南亚区域，前期重点在柬埔寨以点带面进行辐射，通过这几年的拓展，公司在柬埔寨的市占率已经很高了，并辐射了马来西亚、缅甸等国家，接下来公司会继续拓展到印尼和菲律宾等市场。此外，如果当地疫情得到控制，公司会考虑继续拓展非洲市场，以尼日利亚为中心，对非洲市场进行辐射，因为公司在尼日利亚已经有完整生产线，也得到了客户的高度认可，公司希望通过示范案例对非洲市场进行辐射。此外，公司目前在拓展铁矿领域市场，因此未来希望在南美的有色金属领域市场进行进一步拓展，这些都要看疫情控制情况。 7. 原材料涨价的影响和公司未来的发展展望？ 答：公司密切关注原材料上涨趋势，一方面，从产品端入手，围绕破碎筛分技术优势，通过新产品研发投放，现有产品改进
--	--

	升级，以及智能化提升等方式，持续提升公司产品力，拓宽设备应用场景；另一方面，随着公司规模效应显现及生产设备和工艺的提升，也有助于公司降本增效，此外，公司将积极应对市场变化，在原材料上涨的同时，相应地调整产品销售价格。 公司未来将继续以破碎、筛分技术优势为依托，做好砂石骨料、金属矿山、建筑装修垃圾回收再利用、蓄电池回收再利用等领域的装备研发、生产、制造和销售工作，积极拓展设备应用场景，保持公司业绩稳健增长，做全球顶尖的绿色装备供应商。
附件清单	无
日期	2021 年 5 月 20 日