

广东宏大爆破股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	光大证券 刘宇辰 广发证券 吴鑫然 长盛基金 李煜 中科沃土基金 彭上 江苏瑞华 林元增 海川汇富资产 曾正香 天和投资 闫世文 前海融睿 田旭、林向涛 帝王鱼资管 陈志轩
时间	2021年5月20日、5月21日
地点	广东宏大爆破股份有限公司
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 赵国文
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司副总经理兼董事会秘书赵国文先生介绍了公司基本情况。公司创建于1988年，于2012年6月12日成功上市，是广东省环保下属的国有控股公司。公司脱胎于广东省煤炭研究所一课题组，自创立以来便不断进行机制体制的探索和实践，是广东省国企混合所有制改革标杆企业，建立了规范的法人治理架构及优良的激励与约束机制，有利于公司在日趋激烈的市场竞争中保持业绩稳定、持续增长。</p> <p>公司布局了矿业服务、民爆器材、防务装备三大业务领域，是国内第一家露天矿山采剥服务上市企业，也是全国保留军工能力的十四家地方军工企业之一。公司的传统业务是矿服和民爆，主要是为客户提供矿山民爆一体化服务，是公司持续经营壮大的基本盘，为军工业务转型发展奠定坚实基础。军工板块是公司战略转型的核心，公司近年来围绕军工板块进行的战略布局也已初见成效。</p> <p>矿服领域方面，公司拥有矿山工程施工总承包一级资质、爆破作业一级资质等施工资质，秉承“大客户、大项目”的营销策略，客户</p>

	<p>涵盖了国内主要矿山龙头企业如中国神华、紫金矿业、鞍钢矿业等，公司创造了多项中国乃至世界第一的成功案例，成功打造了以爆破技术为核心的“矿山民爆一体化”服务模式。</p> <p>民爆领域方面，由于民爆业务拥有特殊的地域性和牌照属性，进入门槛较高，因此为公司提供了稳定的利润来源。近年来，公司通过行业整合获得了民爆业务的明显增长，未来公司仍将继续通过兼并收购的方式扩大公司产能，同时最大程度发挥公司“矿山民爆一体化”优势，抢夺市场份额，提升公司利润空间。</p> <p>防务装备板块是公司的战略转型重点板块，公司的防务装备产品分为两种，面向国内市场主要包含了传统弹药产品，面向国外市场则主打 HD-1 和 JK 项目。接下来，公司会继续围绕 HD-1、JK 项目等军工项目，做好配套产业的投资工作，同时加大新产品的开发研制工作，迅速做大该板块规模。</p> <p style="text-align: center;">（以下为问答环节）</p> <p>问：军贸产品的订单进展如何？</p> <p>答：HD-1 项目主要是面对国际市场，虽然目前受疫情影响，公司与国外客户面谈受阻，但不影响公司通过军贸公司及其他形式与国外客户交流，加快订单的落地。</p> <p>问：HD-1 项目、JK 项目的进展情况如何？</p> <p>答：目前，公司正在按计划稳步推进 HD-1 项目及 JK 项目的各项工作，也正在通过军贸公司进行商务洽谈工作。</p> <p>问：公司新建厂房建设情况如何？</p> <p>答：产能建设方面得到了国家主管部门与当地政府的支持，工厂建设各项工作都在稳步推进中。</p> <p>问：HD-1 项目目前产能是否会影响订单的签署？</p> <p>答：公司现具备科研生产线，正在积极推进产能建设的相关工作，也将会根据未来产品的订单情况对产品的产能及生产计划及时调整。</p> <p>问：军工业务的大致客户目标区域在哪里？</p> <p>答：HD-1 项目目标客户明确，军工板块的客户信息涉密。</p> <p>问：公司是否参加今年的珠海航展？疫情的反复是否会影响国外客户来参展？</p> <p>答：公司已报名参加第十三届珠海航展，届时会遵守国家相关的政策安排，具体情况以官方发布的信息为准。热烈欢迎各位投资者来公司展厅参观。</p> <p>问：未来军工领域是否也会进行外延式收购？</p> <p>答：公司不排除在军工领域也进行外延式收购。</p>
附件清单(如有)	

日期	2021-5-24
----	-----------