

证券代码：002282

证券简称：博深股份

博深股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20210524

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”参与河北辖区上市公司、精选层挂牌公司 2021 年度网上集体业绩说明会。
时间	2021 年 05 月 24 下午 15:00-17:00
地点	通过全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接待人员姓名	董事、总经理 庞博 董事/副总/董秘 井成铭 财务总监 张建明 证券事务代表 张贤哲
投资者关系活动主要内容介绍	互动问题交流情况如下： 1. 未来公司内销比例是否会进一步扩大？ 答：2020 年 8 月公司完成了对汶上海纬机车配件有限公司的收购，自 2020 年 9 月开始合并其利润表；2021 年将完全合并其报表。因此从合并报表的角度，2021 年的内销比例将较上年提高。 2. 今年以来公司经营情况如何？ 答：2021 年以来，除 1 月份石家庄发生新冠肺炎疫情对本部金刚石工具业务有一定影响外，各板块经营状况良好。具体情况见 2021 年第一季度报告。谢谢！ 3. 公司目前拥有多少项发明和专利？ 答：您好，截止目前公司及子公司拥有 145 项有效国家专利，其中发明专利 32 项，有 20 多个产品研究开发项目被列为国家、省、市级重点项目。谢谢！ 4. 公司采取何种措施应对人民币汇率波动？ 答：您好，公司主要采取了外币贷款、远期结汇、外币期权来锁定

	外币汇率，降低汇率风险。具体内容详见公司 2020 年年度报告。谢谢！ 5. 公司在国内的优势地区有哪些？未来重点开拓哪些地区的业务 答：公司的金刚石业务和涂附磨具业务在全国均有销售，也以直接或间接方式出口海外。国内销售区域相对均衡，经济较为发达的长三角、珠三角地区相对其他地区需求更为强劲。未来公司将继续执行“亲近用户、产品领先”的策略，以具有竞争力的产品满足各区域客户的需求。此外，从战略方向上，轨交装备产品将作为重点发展的业务，加大投入，加快发展。 6. 钢材等大宗商品价格上涨对公司经营有何影响？ 答：您好！钢材等大宗商品价格上涨对公司经营带来一定压力，公司在对内挖潜、降低增效的同时，提高了部分产品的售价，以保证公司经营成果。谢谢！ 7. 未来公司盈利增长点在哪？ 答：在公司目前的金刚石工具、涂附磨具、轨道交通装备零部件三大业务中，金刚石工具将继续贯彻“亲近用户、产品领先、优异运营”的策略，继续保持盈利能力好转的趋势，提升其盈利能力；涂附磨具继续保持稳定健康增长的趋势，是公司营业收入和利润的主要来源；轨道交通零部件业务是公司着力培育和发展的重点，去年完成对汶上海纬的收购后，公司形成了“高铁刹车片+高铁制动盘”的产品高度协同的业务格局，为公司轨交装备零部件业务板块的发展打下了坚实的业务基础。 8. 目前公司产能利用率情况如何？ 答：您好！目前，公司除轨道交通产品产能利用率不足，其他产品都处于赶工状态，产能利用充足。谢谢！ 9. 公司产品获得过那些奖项和认证？ 答：您好，公司“高速轨道交通列车制动装置关键技术研发项目”、“用于 350-380km/h 高速列车刹车闸片的开发及关键技术的研究”、“用于 200-250km/h 动车组列车刹车闸片的开发及关键技术的研究”等项目陆续通过了省发改委、石家庄市科技局、石家庄高新区科技局组织的项目验收。公司申报的“河北省轨道交通车辆摩擦制动重点实验室”列入河北省科技厅 2018 年第二批企业重点实验室建设项目，该重点实验室 2020 年 12 月份通过了河北省科技厅评估验收，作为省级企业重点实验室开始正式运营。“时速 350 公里中国标准动车组粉末冶金闸片的研发”列入石家庄市科学技术局 2019 年重点研发计划项目，2020 年 12 月份通过了石家庄市科技局组织的验收。公司已经取得时速 300-350 公里的 CRH380B/BL/CL、3C、时速 200-250 公里的 CRH5A/5E/5J 粉末冶金制动闸片产品的正式认证，2020 年 8 月取得了时速 300-350 公里的 CRH2C-2、CRH380A（统）/AL（统）/AM/AN/AJ、时速 300-350 公里的 CR400AF/CR400BF、时速 200-250 公里的 CR300AF/CR300BF 等产品的试用证书，为装车运行考核奠定了基础。公司子公司海纬机车获评“山东省内燃机车配件工程技术研究中心”、“济宁市一企业一技术轨道交通制动盘技术研发中心”、“济宁市轨道交通配件工业设计中心”、“济宁市轨道交通制动盘工程技术研究中心”、“济宁市轨道交通配件工程研究中心”子公司海纬机车还在 2020 年分别被济宁市、山东省评为““专、精、特、新”中小企业”，被评为“山东省工业设计中心”，获评济宁市企业技术中心。谢谢！。 10. 海外疫情对公司出口有何影响？
--	---

	答：去年下半年以来，中国疫情防控效果的国际比较优势明显，市场化程度较高的涂附磨具行业和金刚石工具行业获得了较好的订单机会，产销状况良好。 11. 哪些知名企业使用了公司的产品呢？ 答：公司主营业务包括金刚石工具、涂附磨具、轨道交通装备零部件等三大板块。金刚石工具和涂附磨具通过经销方式将产品销售给终端用户，金刚石工具产品应用于建筑施工、建材加工、装饰装修等领域；涂附磨具包括砂纸、砂布等，经过下游经销转换商加工为成品后销售给各个磨削加工应用领域，如金属部件加工、汽车零部件制造加工、汽车维修、家具制造加工等。轨交装备零部件主要包括高铁制动闸片和高铁制动盘的研发、制造和销售，子公司汶上海纬机车配件有限公司生产制造的高速列车制动盘应用于我国复兴号列车，是复兴号列车制动盘的核心供应商。 12. 在军工产品方面，公司是否有涉足？ 答：您好，公司目前的主营业务涉及五金工具、涂附磨具、轨道交通装备零部件等三大板块，未涉及军工领域。谢谢！ 13. 在一带一路沿线国家是否开拓了业务和市场？ 答：您好！公司在泰国设有全资控股的生产型子公司，在新加坡、马来西亚、越南等一带一路沿线国家都有市场开发、产品销售。公司在境外控股公司、经营情况请参见公司 2020 年年报。谢谢！ 14. 在海外的业务情况如何？中美贸易摩擦对公司海外业务有没有什么影响？ 答：公司目前的营业收入构成中，有约 30%来自于海外市场。公司在泰国设有子公司，是重要的金刚石工具海外制造基地；在美国、加拿大设有销售子公司，有效降低了美国对中国金刚石锯片的反倾销风险。由于公司自 2012 年即在泰国设立生产制造基地，近年来中美间持续的贸易摩擦对公司经营影响较小。去年初新冠肺炎疫情发生以来，由于国内疫情防控的国际比较优势凸显，自去年下半年以来，公司的涂附磨具、金刚石工具业务直接和间接来自海外市场的订单增长较多，经营状况良好。谢谢！ 15. 在航空航天的项目上，公司产品是否有涉足？ 答：您好！公司目前的主营业务涉及五金工具、涂附磨具、轨道交通装备零部件等三大板块，未涉及航空航天领域。谢谢！ 16. 总经理您好，请问目前公司在闸片上与国内同行，原国外供应商产品上的质量与价格对比度有优势吗？ 答：您好。高铁制动闸片是公司在多年积累的粉末冶金技术的基础上培育了多年的项目，公司投入了较大的各类资源。目前，有部分产品已经取得了 CRCC 的正式认证，部分产品取得了试用证书、正在推动其装车运用考核工作，争取早日取得正式认证，具备销售条件。在研发和生产投入方面，公司投入了较大资金引进了德国的 1:1 实验台，建设了智能化生产线，为高质高效地制造闸片产品奠定了扎实的基础。从既往的供货情况看，用户对公司的闸片技术、质量均非常满意，与国内外竞品比较，公司产品性能质量稳定，具有较好的性价比。公司将加快产品认证、装车考核等工作进程，尽早实现产品的规模化产销。谢谢！
--	---

	17. 预计今年业绩情况怎样？ 答：公司制定的 2021 年总体经营目标是实现营业收入 167,808.86 万元，实现归属于母公司股东的净利润 22,255.62 万元，较 2020 年度分别增长 29.85%和 67.37%。营业收入及净利润水平预期较上年有较大增长，一是预期目前市场需求较为旺盛的状况在 2021 年将继续得以保持，二是近年来采取的强化内部管理措施效果显现，盈利能力持续回升，三是自 2020 年 9 月开始合并海纬机车报表，轨交装备零部件板块全年营业收入及净利润将同比增长。谢谢！ 18. 作为长期持有贵公司股票的散户，对公司未来有信心。请问对高铁刹车片的销售是否有具体时间表？是否进入铁路部门的招标合格供应商目录？谢谢 答：谢谢您对公司的支持！我们也希望投资者长期持有公司的股票，与公司共同成长！ 高铁制动闸片的销售需要先获得 CRCC 的产品认证，之后方可销售。目前公司取得了部分产品的正式认证，还有部分产品取得了 CRCC 的试用证书，正在推动产品的装车运用考核工作。高铁制动闸片的销售主要通过铁总的集采招标、路局的产品维修合作等方式进行。目前公司的闸片产品尚未实现规模化产销，一是取得正式认证的产品型号较少，二是参与铁总招标采购、中标具有一定的不确定性，随着产品种类的逐步丰富，产品的产销规模会逐步增大，为公司贡献营业收入和利润。 谢谢！
附件清单 (如有)	无
日期	2021 年 5 月 24 日