

证券代码：300357

证券简称：我武生物

浙江我武生物科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 定增路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（分析师电话会议）
参与单位名称及人员姓名	华菱津杉 张擎柱；山东铁路发展基金 马钰洲；华能贵诚信托 肖明亮；佳润实业 马成；广发基金 姜冬青；大成基金 邹建、阳洪宇；中信资管 陈先达；山东新动能基金 刘琦；中金资管 金鑫；长城国瑞 王旭；正煊资本 王霄天；光大研究所 叶思奥；楹联投资 应振洲；杭州金投 应鸣岐；君和资本 周琳；湖南轻盐 李哲理；中信产业基金 耿华；
时间	2021年05月21日 13:30-16:00
地点	公司会议室（浙江省德清县志远北路636号）、厂区参观
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：胡赓熙；副总经理、董事会秘书：管祯玮；投资者关系总监：童金玲。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司产品竞争格局好，是否生产过程中有难点，难点是什么？ 答：公司产品粉尘螨滴剂的生产工艺主要包括虫体培养、代谢培养基脱脂、提取、过滤、稀配等，主要难点在研发阶段，已解决。</p> <p>2、公司产品竞争格局好，但是渗透率较低，是什么原因？是受限于过敏性鼻炎患者症状不严重未必会选择脱敏治疗？还是受限于公司销售渠道的铺设？ 答：这两个原因都有，首先，医生对脱敏治疗了解不充分，需通过多层次学术推广使得医生对产品机理及使用方法有所了解；其次，过敏诊断率仍然不高，对于过敏性疾病，需先诊断后治疗，</p>

目前血清学检测并不是非常普及，且公司已上市的点刺诊断产品仅 2 种，在某种程度上不能完全满足医学诊断需求，未来如公司处于临床阶段的 8 个点刺品种上市，我们预计将在一定程度上提高诊断率。

3、公司 8 个品种的诊断试剂什么时候可以上市？即使上市了，但是过敏原种类繁多，无法覆盖到所有品种，这个情况如何处理？

答：上市时间暂时无法确定，公司会努力推进。过敏原对人群的致敏是有过敏率的，我们目前选择的品种相对都是人群中过敏率较高的一些过敏原，基本上我们目前做的 10 个点刺品种（含已上市的 2 个点刺品种）就可以覆盖很大比例的人群，除此之外，公司在临床前还有一些品种在加紧研发中，后续诊断品种还会增加。

4、公司对于销售团队是怎么考核的？

答：公司对于销售团队的目标设定，旨在加强推广，而不是单纯设销售指标，我们认为销售不是为了完成目标，更多的是传递正确的医学信息。

5、前些年在公司的一些调研报告中有提及海外市场的发展，例如进军韩国市场，想问下公司对于海外市场是如何看待的？

答：公司在韩国有少量销售，销售额跟国内相比相差甚远。对于海外市场，首先，过敏性疾病的发病率跟工业化发展水平高度相关，在发达国家，例如：欧洲，脱敏治疗已有较多公司参与，市场相对较稳定，公司没必要花过多代价进入。其次，各国针对脱敏产品的法规各有不同，进入欧美市场，需要根据各国法规重新开展相关临床前与临床研究，耗时耗力，而目前国内市场的渗透率还较低，空间很大，不如集中精力去开拓国内市场。从上述两个角度考虑，公司会将市场优先级放在国内市场，未来视情况再

考虑海外市场的开拓。

6、董事长提到脱敏市场空间很大，既然有这么大空间可以进一步研究，为什么公司又开展了很多新的业务，比如天然药物、干细胞？

答：您说得有道理，如果停留在过敏原这个领域，仅从经济角度是够了，但是从全球生物技术和产业发展来看，我们与美国的差距还很明显。作为企业来说，我们可以把过敏原领域作为公司“生存发展之道”，与此同时，我们也可以利用公司过去在过敏原研发领域的丰富经验，做一些公司值得做、有能力做，而别人不一定做的出来的产品，又恰好是社会的刚需用药，这也是非常有意义的。我们不希望把公司目标仅仅定位在是否盈利上，而是定位在是否能占据技术制高点，是否能对人类发展有贡献上。

7、公司提到天然药物化合物的提取，是借鉴于中药，而中药本身是我国特有的资源，民间中药偏方不仅我们知道，其他的药企也可以开展这方面的研究，我们的优势体现在哪里？

答：我们认为，世界上有很多事情并不难做，但恰恰就没人做，这很正常。天然药物也是这样，我不觉得我们一定能够保持长期的优势，所以我们还需要不停的努力，但更重要的是，我认为人类发展到现在，现有药品还远远不能满足我们的健康需要，做创新药，做技术创新一定是需要更多人来参与，但同样，因为是创新药物，这条道路也不会非常拥挤。

8、天然药物是一个相对早期的项目，公司未来每年在研发方面的投入是怎么安排的？

答：没有非常具体的数字规划，我们会在合理控制成本的前提下，逐步投入必要的研发费用，但公司运营风格是比较稳健，我们也会提前做好相应规划，在每个项目开始前会做好预算。

附件清单	无
日期	2021年5月25日