证券代码：002030　　证券简称：达安基因

中山大学达安基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021004

投资者关系活动类别	√特定对象调研　□分析师会议 □媒体采访　□业绩说明会 □新闻发布会　□路演活动 □现场参观 □其他（）
参与单位名称及人员姓名	朱雀基金李扬 华泰资产王金成
时间	2021-05-24（下午 14:00-下午 15:30）
地点	广州市高新技术开发区科学城香山路 19 号（公司总部）
上市公司接待人员姓名	董秘张斌、证券事务代表曾宇婷、证券事务主管吴玉纯
投资者关系活动主要内容介绍	调研公司经营和产品的情况（以调研机构提问，公司高管回答的方式展开） **问题一：国内疫情高峰期似乎已经过去，贵公司认为未来新冠检测试剂的市场需求如何？** 答：目前国内新冠检测量主要来自区域性的大规模筛查、住院病人及发热门诊的检测需求。2020年新冠疫情极大推进我国核酸检测基础能力建设，可以开展核酸检测的医疗卫生机构由去年的三千家左右发展到现在的近万家，广泛覆盖县级医疗卫生机构。未来新冠核酸检测试剂很有可能成为一个常规品种，维持在一个较为稳定的需求水平。 **问题二：贵公司新冠检测试剂目前订单情况如何，海外和国内**

	销售比重如何？ 答：一季度的订单主要集中于春节前的返乡检测，节后订单量由于医院备货充足和需求回落有一定下降，但在二季度开始正逐步恢复正常水平。目前公司仍以国内市场为主，出口销售占比约为20%。这主要也与达安的市场选择和企业属性有关，达安基因作为一家国有控股的上市公司，在公司实现利润最大化的同时也需承担一定的社会责任。公司不仅在国内各省新冠核酸检测试剂的集采招标中全部中标入围，更带头把价格降下来。在保障国内试剂盒供应的同时，公司积极开展海外市场工作，公司新型冠状病毒核酸检测相关产品已经发往了全球140多个国家和地区。 **问题三：公司目前新冠产品的市占率如何？营销模式是怎样的？** 答：根据去年全国新冠核酸第二次室间质评报告结果显示，使用达安基因新冠检测试剂的实验室占比为30.1%，位列第一。目前国内许多厂商的销售模式以经销商代理为主，而我们以直销为主，更加注重医院终端，保持与用户长期关系的维护，客户粘性较强。现已构建起全国性网络化多层次业务平台，形成了具有强大销售能力的国内市场网络体系，去年开始我们也在持续建设省域市场运营基地，增加全国各地办事处的数量，全面发挥总部——省域——县域三级运营支持系统的市场作业能力，将市场下沉到县。 **问题四：为何公司能在疫情出现短期内快速研发出诊断试剂？** 答：这得益于公司多年的基础研究和沉淀，从上世纪90年代末推动核酸检测技术在科技部立项，加速技术产业化、国产化进程，再到敏锐地对核酸检测关键原材料的战略储备，这一切似乎都为迎战此次新冠肺炎疫情做好了准备。从2003年的非典、2009年的甲型H1N1，再到2019年的新冠，公司都是在国内首批研制出相关核酸诊断试剂的厂家，具有应对大规模的传染性疾

	病事件的丰富经验。公司不管是研发速度还是生产供应能力都能快速响应，都是由于公司提早布局，有备无患，在平日长期投入大量研发人员和研发费用。 **问题五：贵公司谈到未来将大力投入科研和生产，研发主要会集中于哪些领域？扩产能主要是提高哪类产品的产能？** 答：公司自成立以来，专注于分子诊断近三十年，持续在做各类病原体核酸检测试剂的研发，产品储备丰富，公司及子公司已有两百多项医疗器械注册证和上百项发明专利。分子诊断产品的发展速度与其基础研究、应用场景和治疗手段的突破密切相关，未来公司也会持续加快产品研发的速度，通过传染病（如肝炎）、个性化用药、血液筛查、肿瘤筛查、遗传病检测、呼吸道、优生优育等多条产品线全面布局体外诊断产业，这是达安基因一直在做的事情，未来也会一直做下去。扩产能主要还是对核酸诊断试剂产品的生产能力进行一系列的工艺提升和扩能。
附件清单（如有）	照片
日期	2021-05-24

注：若想了解更多公司资讯欢迎您关注“达安人报”微信公众平台（darb2004）或公司网站www.daangene.com。欢迎您与我们互动交流，您的建议、期望和关心的问题，我们会在工作时间与您单独解答和交流。真诚地希望您向更多的朋友推荐《达安人报》，更多人的关注与建议有助我们成长，也就能更好地服务于您！