浙江松原汽车安全系统股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2021-002

投资者关系活动 类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
	国金证券股份有限公司(邱长伟)	
参与单位名称及	中泰证券股份有限公司 (陈传红)	
人员姓名	华安证券股份有限公司 (宋伟健)	
	上海沣杨资产管理有限。	公司 (石晋豪)
时间	2021年5月25日	
地点	公司五楼会议室	
上市公司接待人	董事长胡铲明先生、总经理胡凯纳先生、董事会秘书陈斌权	
员姓名	先生	
	1、公司在行业的地位情况如何?	
	回复:公司是国内	领先的汽车被动安全系统一级供应商
投资者关系活动	之一,凭借多年积累的:	综合竞争优势,已在多家国内主流内
主要内容介绍	资整车厂中确立了良好的品牌形象,并获得多项客户授予的	
	供应商荣誉,同时,公	司系中国汽车工业协会车身附件委员
	会理事单位。公司作为	汽车安全带总成行业中的先行者,高

新技术企业,具备汽车安全带总成的自主开发能力,多项核心技术已取得国家发明专利。公司通过多年不断的自主研发,较早地突破了预张紧安全带技术,并且搭载多种车型在C-NCAP 测试中取得 5 星安全评价。

2、公司与同行相比,主要竞争优势有哪些?

回复:公司主要的竞争优势体现在:

- (1) 产品技术研发优势;
- (2) 客户先发优势;
- (3) 积极参与新能源汽车行业的发展;
- (4) 质量优势;
- (5) 精益化生产优势;
- (6) 管理和人才优势;
- (7) 被动安全系统产品配套优势。

3、公司目前订单情况如何?

回复:公司目前生产经营一切正常,管理层对公司未来发展充满着信心。

4、公司在研发上的布局和投入情况如何?

回复:近年来,公司研发投入均占营收的 4%以上,作为国家高新技术企业,公司重视技术创新能力建设,尤其是自主开发创新能力的建设。随着市场对汽车安全系统的要求不断增加,汽车安全系统的安全系数也越发得到广泛关注,安全系统的配置也越发丰富。2020 年度,通过对高预紧性能限力式安全带总成、电动汽车安全气囊系统、下端片可预紧式装置总成、电机式预紧限力式安全带等产品的研发,以适应汽车市场对于安全系统日益剧增的安全性能以及使用舒适性等的要求。截止 2020 年 12 月 31 日,公司拥有有效专利 67 项。

5、您好,请问公司未来的计划是什么?

回复:公司将根据业务发展战略,围绕核心业务,通过工艺改造、产品延伸、自制率的提高,以达到扩大生产规模、提升公司自主研发能力、丰富公司产品系列、扩大市场占有率、延伸产业链、降低生产成本等目的,促进公司主营业务进一步发展壮大。谢谢!

6、请问公司的销售模式是什么样的?

回复:①整车厂客户:公司作为整车厂一级供应商,以 直销模式向整车厂以及其他客户供货。②非整车厂客户:主 要是特殊座椅安全装置客户,以出口直销为主。

7、2020年公司发展与行业发展是否匹配,原因是什么?

回复:随着汽车市场逐步复苏,2020年国内汽车行业总体表现出了强大的发展韧性和内生动力。报告期内,公司实现营业收入5.36亿元,同比上年增长15.25%,主要系:1、公司积极开拓新的客户,完成国内重点整车厂的业务布局;2、公司积极提高供应车型数量,抓住新能源汽车契机,提升了整体的市场占有率;3、公司通过提升质量和服务品质,使得原有车型的供货比例进一步提高。

8、面对目前大宗商品价格波动,公司经营是否受到影响?

回复:目前市场上的大宗商品价格上涨对公司有一定的 影响,但这个影响是在可控的范围内。另外,公司通过各项 技术改进、降本增效等措施,一定程度缓解了原材料价格上 涨的影响。

附件清单(如有)

无

日期

2021年5月25日