

证券代码：300982

证券简称：苏文电能

苏文电能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	申万宏源：李峙屹 中信建投：高兴 真科基金：曾维江 国盛证券：何亚轩 廖文强 华泰证券：方晏荷 国元证券：黄浦 中泰证券：张哲源 万家基金：李杨 兴业证券：黄杨、匡伟、王剑
时间	2021年5月27日
地点	苏文电能科技股份有限公司一楼能学会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 张子健 证券事务代表 殷凤姣
投资者关系活动主要内容介绍	一、签到并签署《调研承诺书》 二、董事会秘书介绍公司概况、主营业务、发展空间并参观“电能侠”运维中心。 从业14年，苏文电能服务了上千个工业企业、商业综合体、高保障用电用户（数据中心、火车站、医院、地铁等），从事电网建设、居住区等项目的咨询、设计、设备生产、施工和运维管理。苏文电能已具备电力工程建设全过程技术咨询资质；新能源发电、送电工程、变电工程、建筑智能

化设计资质；工程测量勘察资质；电力工程、建筑工程、机电工程、市政公用工程等总承包资质；电子与智能化工程、消防设施工程等专业承包资质；电力工程监理资质；承装(修、试)电力设施许可证和安全生产许可证；通过了中电联 ISO9001 质量管理体系认证、ISO14001 环境管理体系认证及 ISO45001 职业健康安全管理体系认证。苏文电能是国家级“守合同重信用”企业，第一批江苏省先进制造业和现代服务业深度融合试点企业，江苏省生产性服务业领军企业，江苏省工业互联网四星上云企业。获得了工信部 2019、2020 年工业互联网创新发展工程项目，工信部 2020 年工业互联网试点示范项目，并建有江苏省企业技术中心，江苏省工程技术研究中心。智能化变电站监管数据中心系统名列国家工信部电力需求侧产品名录。随着公司的不断壮大，苏文电能现有员工 700 多人，专科以上学历占 90%以上，研究生及以上学历占 10%以上，完善的人才培养和储备体系，是苏文电能高效服务用户的保障。苏文电能还是全国数十个大学院校的指定实习基地，校企合作示范单位，是新时代新青年奋斗的平台。苏文人始终以用户为中心，感恩用户，我们的存在就是为了：服务您的电能“苏”送更“文”定！

三、公司董秘回答投资者提问：

1、公司的核心竞争力是什么？

回复：公司深耕电力工程施工与设计服务行业十余年，取得了较为全面的业务资质，积累了丰厚的技术和人才储备。以电力咨询设计、电力工程建设业务为核心，以电力设备供应为支撑，以智能用电服务业务引领未来发展的完整、高效、专业的一站式供用电服务业务体系，为客户提供 EPCO 一站式服务，帮助客户不断提高经济效益，进而增加客户对公司服务的依存度和满意度，增强公司盈利能力和核心竞争力。

2、请介绍下富兰克林 SAAS 平台？这个平台是否对碳中和有价值？如何参与？

回复：富兰克林 saas 平台是公司自主研发的平台，该平台由公司自主设计，从架构到软件、硬件产品拥有独立知识产权。该平台通过对客户用能单元的全面感知，对设备的联动控制，对数据的集中监控，进行智能建模与数据分析，为用电健康诊断、故障预警、状态检修、节能管理、运维调度等提供应用支撑。截至 2021 年 3 月 10 日，公司富兰克林电力云平台已接入工业企业等各类用户 1,272 家，有效提升了客户的能源管理的质量和效率，提高了客户能源

管理的信息化和自动化水平，另外公司通过自身的富兰克林 saas 平台在积累了一定的客户数量之后，会对客户的行业和用能类型进行深入的分析，建立行业用能模型，和相关行业专家一起构建基于不同行业 and 不同用电设备的用能模型和节能减排路径，为每一个接入的企业提供行业对标和用能建议，协助企业一起节能减排；同时平台也对光伏、风电等各类清洁能源供应用户开放，构建用电方和发电方的交流平台，提供信息和撮合交易。

3、公司目前有员工持股平台，后续公司是否会做积极的股权激励？

回复：公司的股权激励正在积极筹划中，具体请关注之后公司的公告。

4、修改经营范围，碳减排碳转化碳捕捉碳封存这些主要有哪些业务？如何在业务中参与？预估下这块增速和市场空间？

回复：公司一直致力于为用户提供 EPCO 一站式的用能服务，也在综合能源服务尤其是用电设备代维服务方面做了比较深入的工作，通过对用电设备托管用户进行节能改造等措施，为用户提供用能优化建议，降低整体用能量和碳排放量；另外在合同能源管理和碳交易方面公司也在积极关注和开展。

5、运维业务如何快速增长和放量？

回复：公司通过平台赋能的模式，在不同区域尤其是负荷集中区域寻求同样从事电力 EPC 的合作伙伴，为其提供 saas 平台服务，帮助其建立平台化服务用户的能力，随着平台接入用户的增加和数据的积累，通过不断的学习和迭代，进一步提升平台的分析和服务能力，更好的服务用户。

6、今年主营业务情况怎么样？全年营收利润是否有目标？

回复：今年国内相较去年受疫情影响变小，公司积极提高市场人员的技术能力和市场开拓素质，积极开拓业务版图，打破区域局限性，力争做到稳步增长。

7、上市后对公司有哪些积极影响？

回复：公司上市后依托上市公司的平台积极参与更多项目的投标中，并吸引更多优秀的人才，上市前后，公司仍然以服务用户为第一，为用户的用电做到更安全，更省钱，我国现有 10KV 及以上专变用户已经突破 200 万家，每个专变用户的高低电压设备都需要有专业的高压电工进行运维和

	<p>保养，从而保证电气设备的安全稳定运行；市场空间广阔，业务整体发展趋势向好。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时要求所有参与调研的投资者与调研机构签署了《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年5月27日