中密控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-009

	T	
投资者关系活动类别	☑ 特定对象调研 □分析	师会议
	□媒体采访 □业绩	说明会
	□新闻发布会 □路演演	活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及	富国基金: 吴栋栋; 中泰证券:	王可;上海鹏泰投资:祝凯
人员姓名	伦,应广洪;红塔证券:陈梦瑶。	
时 间	2021年6月8日	
地 点	公司四楼会议室	
上市公司接待人	董事、副总经理、董事会秘书兼财务总监 陈虹	
员姓名		
投资者关系活动主要内容介绍	1、相比竞争对手我们的优势主要有哪些?	
	答:公司的主要竞争对手为约翰克兰、伊格尔博格曼等	
	国际著名密封企业。与国际竞争对手相比,公司最大的优势	
	是服务能力与服务水平,同时公司产品具备一定的价格优势。	
	公司始终秉持"以技术占领市场,以服务留住客户"的经营	
	理念,派出的服务人员专业技能强、服务态度好,不断为客	
	户提供快速、周到的优质服务。与国内同行相比,公司产品	
	线齐全,产品应用领域广,市场占有率高,品牌效应强,在	
	市场规模、技术水平、生产制造能力、售后服务能力、人才	
	储备等方面都处于领先地位。	
	2、目前在手订单情况?	
	答:目前公司在手订单充足	,生产线非常繁忙。并且新
	的订单不断增加,公司已决定实施一定规模的扩产计划,准	
	备在日机密封及华阳密封购置生产设备,预计能够满足 1-2	
	亿的销售收入所需产能。	

3、子公司华阳密封的情况?

答:华阳密封的釜用密封、波纹管密封处于国内领先地位。通过与公司的深度整合,华阳密封充分发挥了其技术、生产制造及区位优势,与公司的协同效应显著,保持稳健向上的发展势头。公司近期实施一定规模的扩产计划,准备在日机密封及华阳密封购置生产设备,华阳新购置的生产设备主要用于大轴径釜用密封产品制造。釜用密封近几年的行情不错,华阳密封在釜用密封具有突出的领先优势,预计通过这次的扩产华阳密封能够明显增加大轴径釜用密封的产量。

4、公司今年海外业务怎么样?

答:海外市场方面,2020年公司海外业务受疫情影响较大,收入明显不达预期,优泰科的海外业务也受到比较大的冲击。但2021年以来,公司海外业务正在持续快速增长,远超去年同期。公司一直在积极拓展石化领域海外市场业务,与埃利奥特等国际著名主机厂的合作也非常顺利,公司有信心2021年海外业务大幅超过疫情前的水平。

5、公司在收购方面的思路?

答:公司认为收购是一项高风险投资,公司选择的标的需要有充分的战略意义与战略价值,具有以下特点:(1)业务处于公司的战略框架中;(2)与公司具有高度协同效应;(3)企业层次及产品层次与公司相近,同时企业文化和发展理念与公司契合或具备契合的潜力,拥有一支具有拼搏与奋斗精神、积极进取的团队。除了标的选择与交易,公司认为整合是更重要的工作,只有完成深度整合才能真正发挥收购为公司发展带来的作用,公司会对标的进行团队、管理、业务等多方面的整合,将收购标的融入公司整体的发展之中,才能最大化发挥收购的作用。

通过几年的发展,公司积累了不少并购整合经验,逐渐建立了一套有效的收购整合方案。公司对优泰科、华阳密封、

	新地佩尔的整合效果都很不错。
附件清单(如有)	无
日期	2021年6月9日