深圳市振邦智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-004

投资者关系活动类别	√特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称	上投摩根、富荣基金、德毅资产、彭扬基金、华商基金、丰岭资本、
及人员姓名	华金证券、明湖投资、信达证券、长城证券、新时代证券
时间	2021年6月18日上午10:30-11:30
地点	公司会议室(电话会议)
上市公司接待	董事、总经理唐娟,财务总监汤力,董事会秘书夏群波
人员姓名	
投资者关系活动主要内容介绍	提问 1: 目前芯片短缺是否已经影响公司正常生产? 答: 芯片短缺是目前全球电子行业共同面临的问题,公司在去年已经提前做好预测和规划,积极采用备货、锁价、设计替代、加强资源布局、消除独家供货等多种措施进行应对,与供应商建立长期的战略伙伴关系,最大限度保证供应链安全,确保项目的交付,目前公司近期产量和订单还在增长,公司生产经营情况正常。 提问 2: 预计芯片短缺的情况什么时候能缓解? 答: 根据日常和客户、供应商等资深行业人士的沟通,他们中有的人认为芯片短缺的问题今年下半年会有所缓解,但缺口依然存在,估计会持续到 2022 年,所以有人预计明年的第二季度才能解决,有的人认为明年的第四季度才能解决。公司将结合国际形式、原材
	料情况等市场变化调整备货策略,做好替代工作,尽量保证供应链的安全。 提问3:原材料大涨对利润的影响?怎么保障公司利润?

答:针对部分芯片和原材料存在价格涨幅较大的问题,公司正积极 采用备货、锁价、设计替代、定价转移、成本优化等多种措施进行 应对,努力减小因原材料价格上涨对公司经营业绩带来的不利影响。目前整体情况可控。

提问 4: 公司的小家电、电动工具未来的增长空间怎么样?

答:公司是国内家电变频控制细分市场的领航者,是电动工具、智能生活电器、清洁机器人等行业控制解决方案的创新引领者。目前小家电和电动工具这两个领域目前天花板比较高,随着人民生活水平提高和消费升级,以咖啡机、清洁机器人、空气炸锅、烤箱等产品为代表的创新型生活电器市场进入快速发展阶段,创新型的生活电器很受年轻人的喜欢,预计未来还会有很好的增长。电动工具在欧美发达地区已进入千家万户,未来在国内我相信也会逐步升温。因此,公司看好这两个领域的发展,但是同时我们也在积极开发新产品,布局更多的新领域,做好技术储备,保证未来的持续增长。

提问 5: 公司的发展战略? 三~五年的发展规划?

答:公司将持续深耕智能控制器行业,聚焦电动工具、智能家电家居、汽车电子和工业控制等领域,并积极布局物联网、人工智能等领域。着重发展具有自主知识产权的人工智能技术、电控技术、变频技术、机器视觉技术等,不断增强技术研发实力、持续优化产品结构,抓住行业发展机遇。坚持以客户需求为导向,以研发创新、工艺创新、管理创新为手段,提高研发制造能力和自动化生产水平,优化生产效率和产品结构,为客户创造价值。同时,扩大公司规模,加大自动化、数字化、信息化、智能化投入,由制造迈向智造;全球化布局,不排除向下游延伸,持续提升自身综合竞争力与品牌优势,努力发展成为全球领先的智能控制整体解决方案提供商。

提问 6: 同行的几家公司创始人学历都非常高,是不是该行业的技术壁垒很高?

答:智能电控产品的研发及制造涉及微电子技术、电力电子技术、信息传感技术、人机交互技术、通讯技术、电磁兼容技术等多个技术领域,同时需要运用复杂的算法及实施软件,产品具有技术含量高、附加值高的特点,要求企业具备较强的研发实力和长期的行业技术经验积累。同时,下游电子产品更新换代较快,企业必须长期不断提高研发能力、设计能力、中试能力、工艺技术能力、测试与质量管理控制能力,新进入企业要在短时间内掌握成熟、稳定的核心技术是非常困难的。

提问 7: 基于行业小批量、多品种的特点,公司在制造方面怎么做好生产保障?

答:针对行业小批量、多品种的特点,对公司制造的要求更高。公司实行柔性化和自动化、信息化相结合的生产管理模式。为满足客户需求,以提升交付水平、有效提高服务质量和响应速度,公司一方面扩大生产面积,投入先进的自动化、智能化生产设备,增加多条自动化生产线,提升高端制造能力和产能,为公司的业绩增长提供了保障。另外一方面,加大信息化的投入,如导入 SAP 为核心的ERP 企业资源管理系统、进一步完善自动化生产线 MES 系统、WMS仓库扫码管理系统等。通过一系列的信息化系统实现科学管理供需、生产与库存计划,提升交付质量与效率,实现降本增效,柔性化生产,精敏交付。

附件清单(如

无

有)

日期

2021-6-18