证券代码: 300806

证券简称: 斯迪克

2021-085

江苏斯迪克新材料科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 □现场参观 □其他()	□分析师会议 □业绩说明会 □路演活动
参与单位名称及人 员姓名	国金证券:陈屹,王明辉兴业基金:张亮上海信托:徐建春尚雅投资:成佩剑望正资产:高敏郊安投资:潘宁馨五地投资:陈宸、严舒萌	
时 间	2021年6月25日	
地点	公司会议室(江苏省太仓市	方青岛西路 11 号)
上市公司 接待人员姓名	董事会秘书(吴晓艳)、副总经理(华佳明)、财务总监(吴江)	
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司介绍情况: 公司是一家专注于全品类功能性涂层复合材料研发、生产、销售的膜材料供应商。产品涵盖功能性薄膜材料、电子级胶粘材料、热管理复合材料及薄膜包装材料。除薄膜包装材料外,公司其他产品可广泛应用于消费电子制造领域,以实现智能手机、平板电脑、笔记本电脑、可穿戴设备等产品各功能模块或部件之间粘接、保护、防干扰、导热、散热、防尘、绝缘、导电、标识等功能。依托于高水平的胶水自制能力、产业链垂直整合能力、高投入的"嵌入式"研发体系以及对复杂涂布工艺的不断深入理解,公司产品得到了升级和创新,进一步拓展至面板、光伏、新能源汽车等细分领域。 二、问答环节: 1、总结来说,公司主要有哪些竞争优势? 答:公司的竞争优势可以总结如下几个方面: ①优质的电子行业赛道。公司的核心产品为电子级胶粘材料和功能	

性薄膜材料,下游广泛应用于智能手机、平板电脑、笔记本电脑、可 穿戴设备、汽车电子等领域。近年来市场需求旺盛、降本需求迫切, 国产化趋势急剧拉升都带动了功能性薄膜材料的发展。

②高水平的自主研发及创新能力。公司从事功能性涂层复合材料 10 余年,积累了丰富的行业经验,在高分子聚合、涂层配方、精密涂布、涂层干燥、固化等技术和生产工艺方面形成了多项自有技术和专利技术。近几年公司研发投入占销售收入比始终在 5%以上。

③产业链延展的成本优势。公司目前拥有 5 万吨的胶水合成能力,已经实现 90%的胶水自制。公司积极向产业链上游延伸,投资建设供胶系统技术改造项目、高解析度 PET 光学膜项目、精密离型膜项目,未来随着产能建设可进一步实现一定比例的 PET 膜和离型膜的自供,降低产品单位成本,增强盈利能力。

④紧密的终端客户关系。公司始终十分重视与下游终端客户的"嵌入式"研发,通过研发部门、营销中心等多部门多维度了解、掌握最新的行业动态及客户需求,将公司的研发活动延伸至客户的新产品开发,能够根据市场的变化迅速调整产品设计方案,真正使公司研究开发的项目走在行业需求前端。

⑤先进的生产设备和生产环境优势。公司目前已引进了 11 条国际 一流多功能生产线,有效提升了生产效率和产品质量。

2、公司历史上是卖涂布产品的,公司投资 PET 基膜的原因是什么?

答: 高解析度 PET 基膜是公司未来几年发展的重点方向之一。

我们的目标是做光学级的 PET, PET 基膜不仅是公司的主要原材料, 更是 OCA 用离型膜、MLCC 离型膜的关键原材料, 而目前为止光学级的 PET 主要还是依赖进口。OCA 全球市场规模超过 100 亿元,MLCC 离型膜的市场规模大约 200 亿元,而这两个市场用的 PET 基本还是被国外厂商垄断,公司具备相关的生产技术、人员配置以及其他硬件条件,在此前提下积极向上游拓展,不断提高原材料的自制比率,进一步降低公司核心产品的成本,有利于公司拓宽利润来源、提升盈利质量。

3、从历史上看公司的利润水平并没有特别高,可以从哪些角度来 说明公司是技术见长的公司?

答:首先,公司成立一来一直注重研发投入,近几年研发费用率均超过了5%,包括研发设备的购置、研发人员的培养和引入等。其次,从历史上看,16年以前除去薄膜包装材料,公司产品主要还是以功能性薄膜材料这一类的辅材为主,16年开始公司发展重点慢慢向电子级胶粘材料这类的主材转变。由于主材大多数是要经过终端认证的,而认证周期较长,普遍在1年以上,有的甚至长达2年,确实是需要时间去沉淀。但是近两年我们的产品结构在不断优化,核心产品的比重有所提升,公司盈利能力越发显著。

4、消费电子材料厂商的销售模式多数是什么样的?

答:从传统的供应链角度看,通常是由材料厂商-模切厂-终端客户,公司前几年的发展主要也是采用这种商业模式,但是随着技术研发实力的提升以及硬件设备的完善,我们有能力也有机会更贴近终端客户,

	慢慢由传统的商业模式转变为"嵌入式研发"模式,组成技术部门为	
	主导,市场部、销售部和生产部协同配合的研发体系,更贴近以及快	
	速响应客户需求,与客户联合开发,深度绑定客户。	
附件清单(如有)	无	
日期	2021年6月25日	