中密控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2021-013

投资者关系活动类别	☑ 特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及 人员姓名	天风证券: 刘思贝; 国投瑞银: 马珂; 玖歌投资: 苏凯;
	Stewart Investors: Alex Summers , James Fearon,
	Matthew Gill.
时间	2021年6月24日
地 点	公司五楼会议室
上市公司接待人	
员姓名	董事、副总经理、董事会秘书兼财务总监 陈虹
	1、去年存量业务不是很理想,今年存量业务恢复情况?
	答: 存量业务是公司收入和利润的基石,公司始终高度
	关注存量业务的情况。2020年,存量业务刚出现一定程度的
	下滑时就引起了公司的高度重视。经过细致深入的分析,公
	司认为存量业务下降主要原因是终端客户受疫情和油价暴跌
	的影响比较明显,因此通过消耗库存、控制当期存量市场机
投资者关系活动	械密封采购量等措施减少当期运营成本,达到降本增效的效
主要内容介绍	果。另外,通常在大检修期间,存量业务会比平时更多,但
	去年疫情导致人员流动受到限制,供应商难以到用户现场帮
	助进行大检修,因此去年鲜有大检修的安排。
	随着石油化工行业的景气度回升,下游终端客户正在陆
	续恢复常规的密封采购水平。公司了解到今年上半年这些客
	户的大检修安排也逐步恢复正常。通过目前在手订单的构成
	 情况,以及对存量市场趋势的判断,我们预计 2021 年的存量

业务将超过疫情前的水平。

2、普力密封现在的情况怎么样?

答: 普力密封目前进展非常顺利,预计今年三季度将会出第一批产品,为全面进入工程机械市场做好技术储备。在我们与国内几大工程机械设备公司沟通交流后,了解到现阶段高端重载工程机械使用的橡塑密封基本都是依赖进口,主要原因是国内产品材料的性能达不到要求。当他们了解到我们在做橡塑密封原材料开发的事情后,都非常感兴趣,明确告诉我们只要普力密封开发出来的材料性能能够达到相关要求,就会优先考虑使用我们国内自己开发的产品。

3、公司核电密封目前的发展情况?

答:公司核电密封市场的发展保持着很好的趋势,加上 当前国际大环境下,给公司发展核电领域带来了历史机遇, 正在全面推进进口替代工作。公司在核电领域深耕多年,在 核电密封领域基本没有国内竞争对手,目前公司核电密封的 在手订单非常不错,项目也在有序进行中。

4、 新地佩尔产品的竞争力如何?

答:新地佩尔主要从事特殊工况、特殊功能以及特殊领域专用阀门的研发、设计、制造和销售,形成自动类阀门、截断类阀门、控制类阀门三大类产品体系,主要是轴流式止回阀、强制密封球阀、压缩机防喘振阀、清管阀、水击泄压阀等国产化产品。新地佩尔的产品属于阀门领域长期被国外垄断的中高端定制化产品,主要应用于油气输送、石油化工、电力、输水引水等行业,尤其在油气输送领域具有很强的市场竞争力。新地佩尔专业技术突出,其压缩机防喘振阀已经有工程应用订单,由新地佩尔设计的乙烯装置轴流式止回阀技术方案也通过了审查。

5、公司接下来是否还会有股权激励?

答:公司将股权激励作为一项长效激励机制,将会持续

	开展,同时公司也在积极探索更有效、更符合战略目的的股
	权激励方式,通过股权激励激发并提升核心骨干员工的企业
	认同感和企业使命感,使其具有主人翁意识,从而与企业形
	成利益共同体,促进企业与员工共同成长,帮助企业实现稳
	定发展的长期目标。
附件清单(如有)	无
日期	2021年6月25日