

证券代码：002931

证券简称：锋龙股份

债券代码：128143

债券简称：锋龙转债

浙江锋龙电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-014

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	信达证券 王明路
时间	2021年7月13日 9:00
地点	锋龙股份一楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事、董事会秘书、副总经理 王思远 证券事务代表 罗冰清
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>1、公司规模</p> <p>位于绍兴市上虞区，地理位置较优越。</p> <p>2、公司规模</p> <p>2003年设立，目前总占地面积22.7万平米，建筑面积21万平米，截至2020年末，员工近900人。</p> <p>3、历史沿革</p> <p>2003年以点火器和飞轮起家，当时创始人董总看好这一块业务，自行创业，2004年建成厂房开始投产，生产电动推拉杆上的电机，2006年延伸到园林机械铝压铸件，2009年通过高新技术企业认定，并进行汽缸研发，2011年开拓了Dayco为</p>

客户， IATF16949 通过， 2015 年开始进入东风供应商体系，汽车零部件上量。2016 年股改辅导，启动上市，2017 年报材料，2018 年过会上市，同年新增逆变器业务。2019 年收购以液压零部件为主业的杜商精机，2021 年因看好具有进口替代潜力的液压零部件业务，进行可转债募资，目前来看，液压件业务增长明显。

4、公司架构情况

锋龙股份为母公司，旗下有锋龙电机香港有限公司、浙江昊龙电气有限公司、绍兴毅诚电机有限公司、杜商精机（嘉兴）有限公司、杭州锋龙科技有限公司五家子公司，参股绍兴上虞锋龙园智股权投资合伙企业（有限合伙），并通过其间接参股主营智能园林机器人和电动园林工具的宁波市德霖机械有限公司。

5、公司产品

公司主要从事园林机械零部件、汽车零部件以及液压零部件的研发、生产和销售。

1) 园林机械零部件产品主要包括：点火器、飞轮、汽缸等园林机械关键零部件，应用于割草机、油锯、绿篱机等园林机械整机产品，为发动机的关键零部件。

2) 汽车零部件主要包括应用于汽车传动、制动、调温系统及新能源汽车领域的汽车精密铝压铸零部件和不锈钢、铁件的汽车零部件。

3) 液压零部件主要包括电磁阀、溢流阀、单向阀、阀组等各类液压零部件，应用于各类工程、工业机械的液压、气压控制系统。

6、公司客户

公司以欧美客户为主，许多客户为行业巨头，以及欧美客户在国内设置的合资工厂或生产基地，优质的客户在公司发展过程中也发挥了十分重要的指导作用。主要客户包括 MTD、TTI、

HUSQVARNA、EMAK、STIHL 等全球知名园林机械整机生产企业，Dayco、东风富士汤姆森、克诺尔集团等国内外知名汽车零部件生产企业，以及卡特彼勒(Caterpillar)、博世力士乐(Bosch Rexroth)、林德(Linde)、派克(Parker)等工程机械世界级巨头。目前，公司在巩固原有客户基础上，还协助杜商精机不断开发国内工程和工业机械客户。经过多年的发展，公司获得了客户的“年度供应商”、“优秀质量奖”、“最佳铸件供应商”、“中国区长期合作”等一系列荣誉，一旦成为合格供应商，公司和客户的关系通常比较稳定。

7、研发与资质

通过了 IATF16949、ISO9001 质量管理和 ISO14001 环境管理体系的认证，公司及子公司已取得了百余项国内外专利。

8、主要财务指标

截至 2020 年末，总资产为 9.44 亿，归属于上市公司股东的净资产 6.00 亿。

2020 年度实现营业收入 5.48 亿，同比增长 33.65%；归属于上市公司股东的净利润 0.77 亿，同比增长 33.94%。

截至 2021 年 3 月底，总资产为 11.51 亿，归属于上市公司股东的净资产 6.89 亿。

2021 年一季度实现营业收入 1.71 亿，同比增长 58.64%；归属于上市公司股东的净利润 0.27 亿，同比增长 135.21%。

二、问答与交流

1、请问去年的美元汇率走低对咱们的利润影响大么？

相对于在汇率最高点的时候是吃亏，但是全年平均来看，汇率水平偏正常。相较 2019 年度，公司园林机械零部件的业务收入仍然是增长的。

2、园林这块毛利率高是什么原因呢？是否只是客户出于维持供应链安全性的角度考虑呢？

这确实也是原因之一。主要还是由于我们和客户合作时间较

长，已经达到了深度合作的状态，客户只需要提出需求如产品功能等，我们便可以帮助开发或是共同开发，可以说在优质客户的长期要求和公司对产品和服务的一贯追求下，公司已经积累了一定的业务经验和开发能力，不再是简单的代工制造业务。

3、去年园林机械零部件的收入受疫情影响大吗？

没有受到负面影响，其实是受益的。园林机械整机是美国家庭的刚需，是居家使用的，且美国政府采取了一些经济刺激手段，使得美国园林机械市场去年比较旺盛。

4、现在美国的补贴政策退坡，加之可能后续也对新冠逐渐形成免疫了，对公司园林业务收入会产生影响吗？

我们认为去年园林机械零部件业务的增长主要是源于客户补库存需求和竞争对手订单的转移，而且园林整机属于美国家庭刚需，我们认为产生重大负面影响的可能性比较低。

5、专业级产品的终端需求客户有哪些？

专业级的寿命更长、动力更好，售价也相对比较高，一般是收入水平比较高的家庭或是一些园林绿化和物业公司。对于我们公司来说主要是开拓现有客户的专业级产品系列，比完全重新开拓客户会快一些。

6、园林机械零部件的壁垒在哪里呢？

起初进入这个行业的时候，我们相对于国外竞争对手是有比较明显的价格优势的。那么随着公司不断扩展客户，现在我们已经和许多世界园林机械行业的知名企业达成了合作，而且刚才已经说到，公司已经具备了开发能力，不仅是简单的为客户代加工。

7、公司目前产能利用情况如何？

目前基本都是满产状态。

8、研发费用投入情况如何？

这个数据您可以参考我们的定期报告，研发费用和我们的订单

	<p>量、新项目等情况有所挂钩。</p> <p>9、公司收购杜商精机之后的协同主要体现在哪里？</p> <p>一是成本方面，公司控股后协助杜商精机加强降本工作，二是协助杜商精机优化销售模式，共同开拓客户，三是双方的零部件可以共同组成部件销售，产品竞争力更强。</p> <p>三、参观点火器无尘车间</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年7月13日