

证券代码：002541

证券简称：鸿路钢构

## 安徽鸿路钢结构（集团）股份有限公司

### 2021年7月14日投资者关系活动记录表

编号：T2021-020

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话调研 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	摩根大通
调研时间	2021年7月14日 15:00-16:00
地点	电话
上市公司接待人员姓名	董事会秘书汪国胜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司董事会秘书汪国胜先生简要介绍公司的有关情况。</p> <p>2、回答投资者的有关问题。</p> <p>主要讨论内容如下：</p> <p><b>一、公司对未来五年钢结构需求预判如何？</b></p> <p>回答：</p> <p>1、国内钢结构需求量将保持稳定快速发展，我国的钢结构需求量平均增速达到 10-20%左右，随着环保政策的不断深入，绿色环保的钢结构需求量将保持持续的快速增长。</p> <p>2、随着我国装配式建筑产业政策的不断深入、技术的进步及配套产品的不断完善，钢结构装配式建筑必将成为未来建筑业转型的主要方向，钢结构在商品房建设中的应用比率将会得到快速的提升。</p> <p>3、钢结构在高铁站、高架桥、高速公路等基础建设领域的渗透率不断增强，在政府市政设施、政府管理用房、学校、医院等公共设施建设的应用比率不断提高。</p> <p>综上所述，我们认为钢结构的需求量在未来几年将出现快速增长的态势，钢结构项目特点也将由小而散向大而精方向发展，技术、质量管控能力强的大型钢结构制造企业将更具有竞争优势，公司作为钢结构加工的龙头企业，必将发挥更重要的作用。</p> <p>公司近年来的订单都非常充足，近二年公司承接的石化行业、高层建筑、大型厂房等比较多。</p>

	<p><b>二、公司的信息化管理情况如何？</b></p> <p>回答：目前公司的信息化管理已经初具规模并逐步产生效益，核心系统为有自主知识产权的数模二维码溯源系统、项目信息管理平台、人力资源信息管理系统等，并实现了与 OA 系统及财务管理系统的数据库直连，管理效率得到了有效的提高，对生产经营提供了很大的帮助。</p> <p>1、为承包商、分包商、项目管理人员、安装人员提供技术支持，实现实时、精准、高效的工程管理。</p> <p>(1)可追溯的构件信息，更利于质量管理及追溯，是产品质量的最有力保障。</p> <p>(2)可视化的安装信息、模型信息为安装提供快速有效的定位及安装要点，使安装简单化，极大地提高安装效率，降低安装成本。</p> <p>(3)客户可以对产品的生产及物流等全过程管控，更准确地制订施工计划，提高管理效率。</p> <p>2、通过信息化系统实现全过程管控，不仅减少了人力成本，还避免了人为因素的干扰，大大提高了管理效率，降低管理成本。</p> <p>3、通过数字化信息实现对采购、生产领料、入库、决算、物流等全过程的有效快速的管控，不仅大大降低了生产成本，提高了物资周转及生产效率，同时也有效突破了管理半径的限制。</p> <p>4、公司自主开发的人力资源信息管理系统，按照计件工资与技能工资相结合的薪酬方式直接核算分配发放到个人。</p> <p><b>三、公司如何应对原材料涨跌风险？</b></p> <p>回答：尽量通过签开口合同、签来料加工合同以及合同签订时即时备料来避免涨价风险。公司应对原材料涨跌已经具备一定的经验，会通过供应商锁货锁价以及销售客户的合同调价机制等来降低风险。</p> <p><b>四、公司目前的主要客户有哪些？</b></p> <p>回答：我们的客户主要有二类：一类是施工企业，主要为中建、中铁、中冶等大型央企，也有很多中小型的总包和钢结构专业承包企业。第二类为建设方（业主），业主自行采购或者指定品牌的方式，合同与业主或者施工方签订，目前这类客户的比重在逐年上升。</p> <p><b>五、新厂爬坡周期一般需要多久？</b></p> <p>回答：各个厂不一样，行业内通行的产能算法是 1 吨/平方/年，一般需要 1-2 年的一个爬坡过程。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2021 年 7 月 14 日

