

证券代码：002724

证券简称：海洋王

## 海洋王照明科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他： <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	包括宝盈基金：容志能；国海证券：夏添；裕晋投资：张恒；盈泰投资：马继南；望正资产：马力；长城电子：张元默；长城建材：花江月；太平洋电子：沈钱；东北电子：杨一飞
时间	2021年7月20日上午
地点	海洋王科技楼
上市公司接待人员姓名	轮值总裁、公司财务负责人、董秘：陈艳 证券事务代表：朱立裕
投资者关系活动主要内容介绍	<b>1、公司能在工业专业照明市场处于领先地位，主要的核心竞争力是什么？</b> 由于工业领域对照明设备的生产要求严格，是需要提供一套完整的照明解决方案，而公司能做到的主要核心能力如下： (1) 公司采用以客户为中心的直销模式，通过“行业事业部-服务中心-服务部”三级组织形式对各细分行业销售管理，其中一线销售团队在当地长期驻点，保持与客户的使用者、决策者、采购者的现场沟通和交流，现场可立即把客户需求语言和场景转化成产品技术语言，通过市场情报体系反馈给各行业和集团，配合并行的IPD和供应商一体化体系实施联动，使公司具有较高应对客户需求的反应能力；

(2) 公司准确把握顾客需求，充分掌握相关领域前沿尖端技术，通过合理运用，设计出满足客户需求的产品，保证了公司在专业照明行业技术的先进性，形成了一定的产品竞争优势。

(3) 公司持续通过自主经营管理机制，激发全员积极性，使公司、部门、员工成为命运共同体，各部门形成了一股合力，企业的运营效率不断得到提升。

## **2、公司今年成立五个子公司的出发点是什么？今年上半年的情况如何？**

(1) 成立五个子公司的主要目的是激发各层级员工的创造力和主动性，提高市场一线人员快速应变的能力，有利于快速响应客户需求，提升五个行业市场份额，增强公司长期可持续发展的能力，加速实现公司的发展战略。

(2) 上半年该五个子公司的运行良好，组织活力得到有效的释放，五个子公司业绩符合年初的预计。

## **3、客户为什么会选用公司产品和服务？客户采购公司灯具后，在保用期内是否还有采购需求？**

(1) 客户购买专业照明通常有二个出发点，一是具有高品质产品；二是更好更快的服务。而公司针对客户的需求带来的价值如下：

- ✓ 为客户提供有针对性的安全、节能、环保照明产品和解决方案，降低客户综合照明成本，提高客户业务收益。
- ✓ 公司采取贴近客户的直销模式，全国设有 150 多个服务中心、近 1000 个服务部的营销网点，出现任何问题，随叫随到地响应客户的新增和创新性需求；

(2) 公司所面临的客户是国计民生相关的重要基础行业内的企事业单位，对于企业的分厂、车间等照明环境改造的时间不可能 1 年或几年时间就全部更新完毕，所以客户的灯具采购计划是与其企业的分厂、车间等照明环境改造、维修、升级的计划相对应。新技术的更新，也会促使客户提前更换。所以，客户的照明采购会以上述形式循环持续产生。

附件清单（如有）	无
日期	2021年7月20日上午