

证券代码：002623

证券简称：亚玛顿

### 常州亚玛顿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动类别	√ 特定对象调研 媒体采访 新闻发布会 现场参观 其他：	分析师会议 业绩说明会 路演活动
参与单位名称及人员姓名	淡水泉投资 杨路； 中金公司 蒋昕昊； 浙江容亿投资管理有限公司 姜照阳； 上海诺铁资管 杨凡	
时间	2021年7月23日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人姓名	董事会秘书刘芹、证券事务代表薛斌渊	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事长简要介绍公司以及凤阳硅谷公司的情况</p> <p>二、采取问答方式，由董事会秘书负责回答：</p> <p>1、凤阳后两座窑炉目前进展如何？目前成品率如何？</p> <p>答：凤阳第二座窑炉已于今年5月1日点火，经历前期烤窑试产等工作，目前已量产。第三座窑炉计划本月底或下月初点火。目前已投产窑炉运营一切正常，所产原片成品率也维持在较高水平。</p> <p>2、公司与凤阳之间交易定价是如何确定的？未来公司有何打算？</p> <p>答：目前，凤阳硅谷公司所产原片100%销售给上市公司，属于关联交易，公司严格按照交易所、证监会相关规定，双方交易价格按市场价格确定，定价公允，没有违反公开、公平、公正</p>	

的原则。凤阳建设窑炉的初衷是为了解决上市公司多年来的原片玻璃采购受限的瓶颈，因此待三座窑炉建成投产后，公司将择机通过发行股份等方式收购凤阳，减少关联交易，聚焦光伏玻璃主业，行成一体化生产。

3、凤阳三座窑炉投产后的产能和公司深加工产能分别是多少？  
公司未来的核心竞争力和降本措施是什么？

答：公司凤阳窑炉定位于光伏玻璃细分市场中的 $\leq 2.0\text{mm}$ 超薄光伏玻璃进行设计和规划，产能约为1.2-1.5亿（1.6mm）平方米。公司募投项目完成后深加工产能预计达到1.5-1.8亿平方米。公司未来的核心竞争力主要体现在与竞争对手做差异化产品，公司窑炉和深加工产线都是为 $\leq 2.0\text{mm}$ 超薄光伏玻璃量身定制，无论是从产能、成品率以及成本都有较强的竞争优势。公司募投项目将地点选择凤阳是为了使公司形成垂直一体化生产加工的模式。一方面减少物流、包装、损耗等成本；另一方面集中管理，提高生产效率，从而进一步提升公司毛利率。

4、公司在BIPV领域的发展规划与产品布局？

答：公司涉足BIPV领域较早，公司早期开发的超薄双玻组件具有轻量化、长寿化、安全化、美观化、防火防爆、可透光化等优点以及无边框的设计使组件能更容易的与建筑物屋顶、外墙及围栏等部分结构作整合等特点，在BIPV应用领域的优势突出。同时，公司除了开发满足屋顶载荷要求的更轻量化、性能更优的1.6mm超薄光伏玻璃外，储备了制作BIPV彩色超薄玻璃的技术，可根据建筑物风格进行透光率调配，真正将彩色玻璃与建筑物融合，打造一体化的建筑风格。

5、公司与淮海基金战略合作协议情况介绍？

答：双方充分发挥彼此在品牌、资金、资源、技术、产品等方面的优势，秉承共同参与开拓国内光伏建筑一体化领域的宗旨，开展全方位的合作。即淮海基金利用自身的资源协助公司对接淮海经济区内具有适合开发光伏建筑一体化项目的存量和新建

	<p>客户及市场，公司利用自身在 BIPV 领域的技术和产品共同开拓 BIPV 领域。</p> <p>6、公司光电玻璃目前进展？</p> <p>答：目前，公司依托凤阳窑炉试制了一些新产品，目前产品在客户导入和认证阶段，届时将对公司电子玻璃产品业绩产生积极影响。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 7 月 23 日