

证券代码：002837

证券简称：英维克

## 深圳市英维克科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中信建投、信达澳银、平安基金、鹏华基金、汐泰投资、安信基金等7名投资者。	
时间	2021年8月6日上午10:00-12:00	
地点	公司	
上市公司接待人员姓名	董事长：齐勇先生 副总经理、董事会秘书：欧贤华先生 证券办：王先月女士	
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、参观公司展厅</b></p> <p>现场主要介绍了微模块、XRack、间接蒸发冷却产品、通信户外柜温控产品及应用、工业机柜空调产品、新能源客车空调、电子散热产品及应用、新能源冷藏车冷机、健康空气环境机等产品。</p> <p><b>二、介绍公司的业务情况</b></p> <p>1、机房温控节能产品，主要是数据中心的温控产品和解决方案。</p> <p>2、机柜温控节能产品，用于箱柜的温控产品，包含通信基站、储能电站、智能电网、充电桩、工业自控等行业领域的应用。</p> <p>3、客车空调，主要是针对中、大型电动客车的电空调产品。</p> <p>4、轨道交通列车空调及服务，在2018年5月开始因收购上海科泰而纳入公司的业务板块，包括“轨道交通列车空调”和“架修及维护服务”的业务。</p> <p>公司应用于不同行业的业务在研发、采购、供应链、服务等环节均形成不同程度的平台共享和协同效应，使得新产品的研发速度加快、技术风险降低，器件采购实现规模化、成本降低等，给公司带来更好的、可持续的增长</p>	

和回报。

## 二、问答环节

### 1、公司储能业务情况？

公司是从 2013 年开始拓展储能业务，其发展是以公司统一的技术和供应链管理为基础的，平台化是公司的核心运营模式之一，无论是风冷产品还是液冷产品均和其他行业的业务有协同，加上起步早，积累了丰富的应用经验。这块业务处于一个很细分的市场，缺乏第三方数据，通过公司累计的项目数据结合行业内公开的储能系统总装机容量，我们自己进行测算市场份额是较高的。再加上我们不断开拓海外市场，又进一步拓宽了公司市场空间。

### 2、电子散热业务情况？

电子散热应用领域包括服务器，射频，电力电子等方向。其中按技术分包括风冷和液冷。这个业务是一个部件级业务，所以要突破大客户的供应商资格，之后还需要配合客户的产品设计做散热模组的设计和验证，所以这个从 0 到 1 的工作需要一个过程，一旦取得突破会是累积式的增长。

### 3、液冷目前收入有多少？几种技术路线哪种更成熟更有优势？

目前液冷占比较少，我司已经为一些客户提供试验并在一些应用领域取得小批量订单，需求正在逐步增加。

### 4、介绍公司健康空气环境业务的相关情况？

京东、淘宝等专门为我们的产品开发了一个新的品类“空气环境机”，目前国内我们还是独家，健康环境机不止是空调，结合了杀菌杀毒，通风，解决甲醛和 TVOC 的能力等，这些功能基本包括了和健康空气环境相关所有维度管理，在一个产品上实现，抓住了现在市场上客户需求的痛点。这是公司的新业务，空间和弹性都是比较大，目前还处于逐步导入阶段。

### 5、公司形成了多应用领域的业务板块，在不同业务板块之间有哪些协同效应呢？

公司自成立之初发展到现在，产品和技术都是围绕着温控，协同效应主要体现在研发、采购、供应链、服务等环节的平台共享，因为都是同类型的技术和产品，通过技术复用和平台共享，能提高新产品的研发速度、降低技术风险，并实现规模化采购、降低成本等。我们认为公司已经初步构建起来

	<p>的技术平台和管理平台是公司最有价值的。</p> <p>接待过程中，严格按照相关规定与投资者进行了充分的交流与沟通，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年8月6日整理