中信泰富特钢集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2021-008

投资者	√特定对象调研	□分析师会议	
关系活	□媒体采访	□业绩说明会	
动类别	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观	□其他	_
参位及 姓单称员	华泰证券		李斌
	华泰证券		龚润华
	Hirain Capital		Han Fei
	spruce light asset ma	nagement	苗海
	农银汇理基金管理有限么	之 司	王皓非
	农银理财		王闻达
	all view management		李沛伦
	创金合信基金		李晗
	华夏基金		彭瑞哲
	广发证券		邱瀚萱
	博时基金		沙炜
	国寿安保基金		李博闻
	广发资管		于洋
	施罗德		王晓宁
	施罗德投资		Jack Lee
	杭银理财		陈君
	歌斐诺宝投资		汪庆翔
	民生通惠资产管理有限么	之 司	罗丹
	润辉投资		蒋杨晶
	银河基金		刘丛菁
	长江养老保险有限公司		马锐
时间	2021年8月17日 15:	30-16:30	

地点	中信特钢大楼 21 楼会议室(电话会议)		
上市公 司接待 人员姓 名	总会计师	倪幼美	
	董事会秘书	王海勇	
	销售总公司常务副总经理	罗元东	
	证券事务代表	杜 鹤	
	投资管理部副部长	赵 流	
	财务部主任会计师	缪丽敏	
	一、中信泰富特钢董事会秘书王海勇介绍公司上半年经营情况:		
	2021 年上半年,中信泰富特钢集团股份有限公司(以下简称		
	"公司")呈现产销两旺的局面,销售和成本均有明显的上涨,1		
	到 6 月份实现钢材销售 755 万吨,同比增长 13.19%,出口 73 万吨,		
	同比增长 1.39%, 营业收入 490.87 亿元, 同比增长 34.83%, 归属		
	于上市公司股东的净利润 41.88 亿元,同比增长 52.29%。公司取得		
投资者	大幅增长的业绩主要来源以下几个方面:		
关系活	1. 公司通过深入开展管理提升、效率提升、生产工艺优化等内		
动主要 内容介	部的挖潜措施,实现了稳健的内生	:增长,不仅销售量同比增长了	

绍

- 13.19%, 整体销售均价也取得了稳步的提升;
- 2. 公司抓住上半年汽车行业和能源行业的发展机遇,发挥复合 产能优势, 扩大景气度较高行业的产品供应, 公司轴承钢、汽车用 钢、能源用钢销量同比创历年来同期最好水平;
- 3. 公司积极应对市场变化,与生产、研发协同,品种结构的优 化和提升,公司产品整体毛利率比去年同期增加了0.41个百分点, 主要来自于品种结构的优化;"三高一特"产品销售量比去年同期

增长了 58%,特种装备用钢同比增长 28%,棒材钎具钢、注塑机用钢实现销量同比增长 45%,高强弹簧扁钢及导向臂扁钢占据国内市场份额 75%以上,汽车胎圈帘线钢销量同比增长 28%,轴承钢线材销量同比增长 39%,汽车紧固件销量同比增长 45%,高强度悬架簧销量同比增长 233%,传动链条销轴钢销量同比增长 120%,海上风电管桩销量同比增长 60%,产品结构实现了进一步优化;

- 4. 公司坚持产品迭代更新,每年新开发 10%的新产品,淘汰 10%的落后产品。上半年公司完成首发的产品达到 199 个;
- 5. 资本运作的效益开始体现,2020年公司参与投资徐工机械,并与徐工形成战略合作,与公司共同研制开发与之配套的高端材料,2021年上半年已达去年全年水平;2021年2月份公司取得上海电气集团钢管有限公司40%股权,参与天津钢管制造有限公司(以下简称"天津钢管")经营管理,上半年,天津钢管实现了持续减亏,并与公司原有的无缝钢管业务产生了较好的协同效应。

二、投资者问答

1. 公司目前"三高一特"现状如何? 未来有哪些发展计划?

回复:目前公司"三高一特"相关硬件条件已达到一流水平,在工艺技术、装备配套、人才队伍培养和储备等都有较充分的准备。虽然产销量占公司总量比例偏小,但一直保持较快的增速。同时,"三高一特"产品是公司"十四五"重点发展板块,也是此次公司可转债募集资金的重点投资方向之一,并且公司会持续保持强投入,按照国际一流的目标,汇集整个集团之力发展,努力实现弯道超车。

2. 目前公司的出口占比大概多少?下半年能到什么样的水平?

回复:公司外贸出口占公司销售总量的 10%-15%左右,2020 年以来受疫情影响有所缩量,2021 年随着国外工厂缓慢的复工,公司 2021 年上半年的出口同比略有增长。

公司出口量主要根据国外市场行情而定,若出口效益相对国内市场较好,公司则争取加大出口力度,否则将结合长期合作的关系适量控制出口。

3. 公司综合降本超过 20 个亿,未来是否具有持续性?

回复:公司每年会制定持续降本计划及目标,降本基数是年初制定目标时预定的一个标准,例如采购降本参考相关原料指数为标准,生产及技经指标结合行业先进并与公司自身纵向对比,取上一年度最好的3个月平均数作为基准。对比预算标准,公司上半年综合降本超过20亿元是集生产降本、采购降本、工艺降本以及提升销量减少摊销影响等相互叠加的结果,较好地弥补了由于原材料大幅度上涨给公司带来负面的影响。

4. 公司与风电行业的紧密程度如何?

回复:公司成产的产品在风电领域具有领先优势,除了叶片和一些铸件外,应用范围从基底的紧固螺栓,到风电增减速箱、塔筒等均有较高的占有率,公司在风电材料配套方面具有一定主导地位。展望未来,国家出台"碳达峰、碳中和"低碳政策,国家在"十四五"期间乃至后期,传统的火电会逐步下降,风电和光伏等绿色能源会有较好的发展,后期潜力很大,风电会逐步向海上风电和大

型化机组转移,公司长期看好该行业,并会增加技改投入做好应对准备,后续进一步稳固和扩大公司产品在风电领域的主导地位。

5. 风电大型化对于公司产品的量级增长和比例变化的影响如何?

回复:风电大型化主要发展方向在海上,公司进入风电行业的时间早,始终坚持和下游的用户同步在开发,同步匹配。若风机越来越大型化,风电机组使用的材料包括紧固件、增减速箱、轴承等,都会相应提高标准和要求,必须确保材料性能的一致性和稳定性,因为大型机组的检修和更换备件成本非常之高。而生产稳定的高标准特钢材料更是公司的优势,同时公司也在为应对风电行业发展做同步的技改,匹配同步发展,公司将抓住机遇,继续保持公司产品在风电行业的领先地位。

附件清单 (如有)

无

日期

2021年8月19日