

证券代码：300674

证券简称：宇信科技

北京宇信科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他			
参与单位名称及人员姓名	嘉实基金	刘晔	摩根士丹利	刘洋
	嘉实基金	何鸣晓	摩根士丹利	徐佩玖
	嘉实基金	赵宇	安信证券	戚友石
	嘉实基金	谢泽林	国泰君安证券	邓一君
	鹏华基金	董威	国泰君安证券	李博伦
	鹏扬基金	周文菁	国信证券	朱松
	兴银基金	劳开骏	工银瑞信	張继圣
	Lazard Asset Management	奚哲渔	盛泉恒元	韦玉超
	国元证券	耿军军	东北证券	赵伟博
	海通证券	上官灵芝	东方国际	蒋语蒙
	海通证券	洪琳	东方证券	周天恩
	海通证券	杨林	东方证券	张颖
	北京国际信托有限公司	刘鹏	东方证券	江宗泽
	北京盛曦投资管理有限公司	许杰	中信产业基金	翁林开
	大岩资本	刘洁	富利达资产管理（珠海）有限公司	袁强
	登程资产	于骏晨	光荣资产管理（北京）有限公司	刘伟
	广发证券	庞倩倩	国任保险	王琼

	中珩（厦门）资产管理有限公司	郑少容	江苏瑞华投资控股集团有限公司	秦军
	国华人寿保险	安子超	杭州玖龙资产管理有限公司	洪岩
	杭银理财	薛翔	京东	杜文彬
	弘则研究	张晶	九玖衡信（厦门）资产管理有限公司	陈小霞
	华安证券	袁子翔	玖龙资产	陈柯杰
	华金证券	战泽昊	君犀投资	殷青
	华金证券	陈南荣	开源证券	闫宁
	华金证券	谭志勇	开源证券	刘逍遥
	中和资本	王乔假	开源证券	陈宝健
	华泰证券	郭雅丽	聆泽投资	翟云龙
	华西证券	孔文彬	企鹅医生	高小明
	华夏基金	郭琨研	乾璐投资	张迪
	上海固信投资	沙涛	蔷薇资本有限公司	赵婉妤
	上海若川资产	胡小军	泉晖科技	姜霞
	上海上国投资产管理有限公司	苟毓彪	泉晖科技（武汉）有限责任公司	杨帆
	上海申银万国证券	蒲梦洁	仁桥（北京）资产管理有限公司	钟昕
	上海天猷投资	曹国军	上海德汇集团	张英杰
	韶夏资本	王凌志	兴证全球基金	陆士杰
	申万宏源证券	胡颖	阳光资产管理股份有限公司	祁媛媛
	申万宏源证券	李慧茹	易川投资	冯强
	申万宏源证券有限公司	陈旻	盈科资本	梁天琦
	太平洋证券研究院	曹佩	源乘投资	苏柳竹
	天风证券股份有限公司	王倩雯	粤开证券	诸葛秀子
	伟星投资	杨克华	招商证券	王来

	新时代证券	刘熹	招商证券	孟林
	中道投资	王嵩	浙江韶夏投资管理有限公司	王培成
	中庚基金	谢钊懿	浙商证券	高宏博
	中国国际金融股份有限公司	王之昊	中金公司	冯达
	中国航空规划设计研究总院有限公司	彭群娜	中启投资管理有限公司	王望
	中信证券	李康桥	中天证券	刘大海
	合计 94 人			
时间	2021 年 8 月 24 日 9:30 至 11:00			
地点及形式	北京；网上业绩说明会			
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理洪卫东先生 董事、财务总监兼董事会秘书戴士平先生 副总裁杨莹女士			
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司 2021 年半年度经营情况介绍： 公司董事长、总经理洪卫东先生和董事、财务总监兼董事会秘书戴士平先生分别对公司 2021 年半年度的经营情况进行了介绍。 二、问答环节： 1、公司发布的中报业绩还是不错的，还有一些金融IT公司的业绩也不错，包括去年、今年整个这个业绩增速不错，请问行业增速好的驱动因素在哪里？预计可以持续多长时间？ 答：驱动因素主要有以下几方面：首先，金融行业整体面临升级换代的要求；第二，随着宏观经济增长模式发生变化，行业竞争的加剧；另外，金融向深度改革及监管模式的方向要求，大型、中型、小型银行的科技投入都在增长，这个趋势至少会持续3-5年，在这期间行业景气度不错。谢谢！ 2、公司在供应链金融方面发展模式是怎样的？上半年网贷的规定有什么影响？ 答：今年上半年，宇信做了很好的尝试，我们和一些ERP			

公司和在供应链上拥有资金流、信息流等数据的核心企业合作，和其中4家签署了战略合作协议。我们通过我们的产品和技术手段，帮助它们和一些区域性的银行和股份制的银行进行对接，目前有两家已经上线了。对于网贷业务，过去几年我们做了4家中小型银行的网贷业务，今年成功和某国有大型商业银行签订了整个网贷的合作运营的项目。

对于网贷新规，传统的金融机构还是会受到影响。新规明确业务不能跨省，只能在本地经营。我们也在帮助这些金融机构，尤其帮助这些机构在网贷的场景上，找到更多的可以去落地的方案。另外，我们也在帮助一些金融机构，在明年政策落地之前实现转型，助力机构的业务可持续发展的良性状态。对于部分客户我们已经有三到四年的合作运营经验，跟我们合作的这些客户都比较满意，我们也会继续在扩大合作的深度和广度，在保证合法合规的前提下，形成一个合作的闭环，业务实现稳健发展。谢谢！

3、公司上半年的海外业务发展情况？

答：从去年上半年开始，新冠肺炎疫情在全球范围蔓延之后，对东南亚业务拓展确实影响是比较大，尤其去年上半年。但整体上来说的话，不管是我们自己还是客户那边，都是努力去克服新冠肺炎带来的一些新的挑战，用不同的灵活的一些方式去解决眼前的问题。

现在东南亚包括新加坡在内的客户开始慢慢接受，疫情是个常态。到目前为止，我们在印尼和新加坡用一些相对比较灵活远程上线跟服务支持的这个模式非常成功，使得几个项目都顺利上线。

按照目前来看的话，印尼的两个项目上线之后，今年我们在这个尝试了解市场的过程中，打下一个非常好的基础。在新加坡的网点转型基本上也是类似的情况，后续会在新加坡本土，在马来西亚、在印尼都会进一步的推广。谢谢！

4、对比国外，国内金融科技行业的规模较小的原因？公司在战略上提高份额的打法是怎样的？

答：国外的金融市场非常成熟，而且是全面的市场化，所以在国外的竞争已经走过了剧烈竞争的阶段，走入了一个比较稳定的持续的合作，提升效率的一个阶段。所以整个市场份额，市场的格局和市场的服务方式都比较成熟。

坦率来说，我们在这个行业深耕了 22 年，但实际上中国的这个金融科技行业和金融 IT 服务业也是刚刚起步，我们伴随着它整个的一个成长，从完全的没有到有，从不成熟到现在走向一个成熟的一个阶段。我们没有单纯专注于市场份额的提升，我们希望做更有价值的一些产品，一些咨询、解决方案，我们有核心的四大产品线，也投入了很多，我们现在更愿意选择规模大、服务好的或者可以合作双赢的客户，通过健康的可持续发展的方式，而不是单纯的追求收入，用人员增长来推动公司增长。谢谢！

5、行业的周期性是怎样的？

答：综合来看，对于金融科技的投入没有周期性，大家都是向更加科技化方向发展、向更有价值的方向发展。谢谢！

6、公司与建信金科合作，收入占多少？毛利增加多少？

答：从建信金科2018年设立之后，在过去的三年，双方一直不断在摸索，在磨合的过程中，对于我们这些合作伙伴来说，尤其对于宇信科技是作为一个建信金科的战略合作伙伴，过去几年建信金科在输出方面所带来的收入贡献是逐年快速增长。未来在盈利能力方面还是会有很大改进。谢谢。

7、相比往年，订单增量如何？

答：软件业务订单再加速，印证行业高景气。报告期内，公司软件业务新签订单金额同比增长47%。订单的高增除了为公司后续收入打下坚实基础外，同时也将改善收入结构，提升整体盈利能力。谢谢。

	8、公司定增的最新进展？ 答：目前公司定增的最新进展是在证监会注册阶段。谢谢！ 9、请问公司软件服务是否以外包为主？收入占比多少？软件外包的员工的比例是多少？应收账款比较大，是否是客户的账期所致？ 答：宇信不是一家人力外包公司，目前有一部分技术外包服务主要在个别国有大行，即使在这些技术外包合作情况下，客户看重的还是宇信领先的产品和解决方案。这类业务在宇信占比很低，占整体软件业务的不到20%。主要是客户看中和宇信的长期合作。 银行科技行业的特点是收款集中在年底，所以期间的应收账款金额会相对较高，到年底会显著下降。谢谢！
附件清单(如有)	
日期	2021 年 8 月 24 日