

证券代码：002527

证券简称：新时达

上海新时达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
参与单位名称及人员姓名	申万宏源：黄华栋；国寿资产：杨琳；国元资管：邹翠利；华能信托：蒋旭阳；瓏拓投资：吕贺庆；等
时间	2021年8月25日（周三） 下午 15:30-16:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、总经理 武玉会 董事会秘书、副总经理 杨丽莎女士 证券事务代表 郁林林女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、董事、总经理武玉会先生介绍公司整体经营情况：</p> <p>新时达专注自动化行业 26 年，一直以来以研发技术为核心。目前，公司全面梳理了流程和业务，调整优化了组织架构，实现事业部制和 BU 制的矩阵式组织结构，以助于更好的达成业务聚焦，形成各部门围绕客户开展工作，整个新时达团队相互合作的生态。本着“以客户为中心的盈利性增长”的经营方针，在各个业务领域将服务客户落实到实处，同时采取多项措施运营提效，使公司盈利能力得到了进一步提升。</p> <p>公司将通过智能制造业务的快速发展拉动整个机器人业务、运动控制业务、变频驱动业务、电气控制业务的快速发展。公司在智能制造业务不断加大投入，利用晓奥享荣在汽车白车身领域的系统集成技术势能向一般工业领域拓展，逐步在工程机械、家具行业、卫浴行业等拓展了业务。今年上半年公司机器人业务不管是 SCARA 机器人还是六轴机器人都实现了健康的增长，对于细分行业的聚焦也开始逐步形成。在电梯业务中，公司拥有为客户提供整体解决方案的供应能力，可以实现从设计到交付与客户快速对接的运行模式，使整个供应链结合得更为紧密，更具效率，也提升</p>

	<p>了客户黏性。在运动控制业务中，公司推出了全新战略级运控产品——Sigriner Ω6 和 SC30，以“对标进口、超越进口”为理念，同时，依托公司在方案集成方面的优势，逐步构建从传统的单品销售向整体解决方案方向发展。公司变频驱动业务已连续 4 年实现了高速增长的态势，未来将继续聚焦细分领域与行业实现深度融合。</p> <p>2、公司今年芯片短缺的问题影响有多大？后续是否考虑国产替代？</p> <p>答：今年上半年，公司运营中心、研发端等各部门联动，发动公司所有资源和力量，一方面尽力争取芯片和部分电子元器件及零部件的原材料供应，另一方面推动研发加速国产替代的设计更改和测试验证，从而降低关键物料短缺所造成的影响。</p> <p>3、工业机器人增长比较快的原因？</p> <p>答：一方面，市场需求的增加推动用机器换人；另一方面，公司选择了在行业和细分市场聚焦，根据客户的应用场景，理解其需求和痛点，有针对性地面向细分市场进行应用开发，在一些技术上取得了突破。目前，公司六轴码垛机器人和弧焊机器人工作效率均实现了与国际品牌并跑。此外，公司的 SCARA 机器人作为国内的领先者，同时深耕细分行业，比如 SCARA 螺丝锁附机精耕细作，配套专用软件、专用视觉系统、多种解决方案供客户选择，以节拍高、智能、稳定、精准的特点成为国内这一领域的领先者。</p> <p>4、电梯控制系统的下游客户？</p> <p>答：公司一直以来在电梯行业深耕细作，拥有为客户提供整体解决方案的供应能力，在知名大客户中始终保持优势地位。</p> <p>5、公司未来是内伸式发展还是外延并购发展？</p> <p>答：现阶段，公司主要着重于整合各项资源，朝着 ONE STEP 的方向奔赴，在上海、深圳、杭州等地进行产品布局，实现各业务板块赋能，以适应市场需求。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 8 月 27 日