

证券代码：002982

证券简称：湘佳股份

湖南湘佳牧业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-004

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>中泰证券、中信证券电话会议；</u> |
| 参与单位名称及人员姓名 | 中泰证券严瑾、熊欣慰、周菁及其他 14 位参会嘉宾；中信证券朱欣頓等 |
| 时间 | 2021 年 8 月 27 日 |
| 地点 | 电话会议 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事会秘书何业春先生、证券事务代表易彩虹先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | Q&A 环节 1、上半年公司整体经营情况？ 答：上半年公司营业收入为 13.95 亿元，保持了 41.13%的同比增长；活禽、冰鲜销量的增速都在 40%以上。 2、上半年冰鲜业务收入的增速低于活禽业务，而且毛利率也同比减少，是什么原因？ 答：2021 年上半年，公司冰鲜收入同比增速低于同期活禽收入增速，原因主要是冰鲜销售单价同比下降，而活禽销售单价同比上升，并且公司大力开拓冰鲜业务布局，开展较多促销活动，导致冰鲜产品虽然销量大幅增长，但收入增幅较小。 2020 年上半年受疫情影响，活禽销售受阻，导致去年上半年活禽销售低迷，活禽销量及销售单价均处于近年同期低位，而今年上半年新冠肺炎疫情影响消退，叠加今年过年期间传统消费旺季，活禽销售较去年同期回暖；而去年疫情期间，商超冰鲜产品供不应求，整体销售旺盛，而今年疫 |

情红利消退，销售单价同比去年有显著下降，而且公司为开拓市场，大力开展促销活动，因此虽然冰鲜销量同比增速高达 40% 以上，销售收入同比增幅仍低于活禽增速。

冰鲜毛利率下降还受到玉米、豆粕采购单价同比大幅上升的影响，虽然公司加大对小麦等玉米替代品的采购，但仍大幅拉高公司生产成本，导致公司冰鲜毛利率同比下降。

3、今年上半年的净利润下滑的原因？

答：上半年净利润同比大幅下滑，主要系市场价格同比下降、而采购成本同比大幅上升等因素影响。玉米、豆粕等饲料原材料继续维持高位，因此生产成本维持较高水平，叠加本轮黄羽肉鸡价格周期影响，销售单价处于周期性、季节性低位，拉低公司盈利水平。

4、面对成本端上涨，公司有采取什么措施吗？

答：公司采取措施包括：一是重点加大对玉米替代品如小麦的采购，通过该举措部分缓解玉米价格带来的成本压力。二是办理玉米进口加工相关资质。截止目前，公司已办理转基因玉米进口加工相关资质，未来有望适度降低公司饲料原材料平均采购成本。

5、公司其他业务板块进展情况？

答：蛋品业务今年上半年收入近 1 亿元，未来将进一步提高蛋品质量，进入高端市场；生猪板块还在品种选育阶段；预制菜熟食制品处在研发期，部分科研产品已经较为成熟，后续将适时推出。柑橘项目，目前的建设正在有序进行，预计会在今年柑橘上市前投产。

6、公司对肉杂鸡（俗称 817）发展的看法？

答：肉杂鸡会替代部分黄羽肉鸡的快速型黄脚类品种，短时间内对中速型三黄鸡会有一定影响，长时间看影响不大，对慢速鸡品种没有影响。未来，代表黄羽肉鸡的是快速型青脚类及中慢速品种。

7、公司对未来行业发展情况的展望？

答：畜禽市场价格整体呈周期性及季节性变动趋势。周期性波动系养殖行业由于参与者多而且分散，而散户行为整体呈现“价高则入、价低则退”，行业产能呈现波动状态，带动畜禽价格随供求关系的变化呈现明显的周期性波动；而关于季节性波动，一般而言，黄羽肉鸡秋冬季节消费需求较大，春夏季节即各年 3-8 月一般消费需求较小，此时市场价格相对低迷。

| | |
|------|---|
| | 整体而言，今年上半年畜禽养殖行业行情相对低迷，尤其二季度受周期性和季节性因素叠加影响，价格处于低位。下半年市场可能会因季节性波动有所好转，但具体行情需视届时市场情况。 |
| 附件清单 | 无 |
| 日期 | 2021年8月27日 星期五 |