

证券代码：002214

证券简称：大立科技

浙江大立科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20210829

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>其他（<u>电话会议</u>）</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>国寿养老 于蕾；中欧基金 袁维德、李子婧；华泰柏瑞基金张慧；农银汇理基金 凌晨；光大保德信基金 沈少捷；创金合信基金 李晗；中信证券 刘意；中信建投证券 尹天杰；东方证券 王天一、丁昊、邓彧卿；东兴证券 朱雨时；华西证券 陆洲；光大证券 冷昊；民生证券 刘明洋；国海证券钱佳兴；国信证券 潘玲；网信证券 赵良；中航证券 王宏涛；浙商证券 张杨；高华证券 杜茜、侯雪婷；优众纳资本廖鸿宾；白犀资产 沈卉卉；歌斐资产 钱妍婷；钉铃资产 李海、林君杰；恒基浦业资产 陈佳伟；互兴资产 李萍；景和资产 俞谷声；毅木资产 陈锡伟；九沐资本 郑志文；中冀投资 卢哲；新干线传媒投资 周露；深圳同创伟业 东明中亿投资 白福浓；韶夏投资 张琪、王培成；北京创新工场投资 谢维；红象投资 陈 超；霄沣投资 尹霄羽；中润投资 苏名扬；云游控股 曹铸等机构和个人投资者（共计 89 人）</p>
<p>时间</p>	<p>2021 年 8 月 29 日</p>
<p>地点</p>	<p>电话会议</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事长、总经理 庞惠民 董事会秘书 范 奇 财务总监 徐之建</p>

投资者关系活动
主要内容介绍

一、由范奇先生对公司 2021 年上半年业绩进行了解读：

报告期内，公司实现营业收入 64,027.66 万元，较上年同期减少 2,583.52 万元，同比减少 3.88%，但其中非防疫类产品业务收入 63,064.97 万元，同比增长 300.49%；净利润 26,017.86 万元，较上年同期减少 3,214.16 万元，同比减少 11%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 20,791.28 万元，较上年同期减少 7,743.68 万元，同比减少 27.14%。

2021 年半年度营业收入、营业利润及归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润均较上年同期减少，主要原因是，由于疫情缓解，防疫类产品收入较上年同期大幅减少，但非防疫类产品业务收入实现 300.49% 的大幅增长，使公司主营业务收入较上年同期保持基本稳定，其中型号装备产品实现快速放量增长。

报告期内，为适应非防疫类产品业务的扩张趋势，公司大幅增加了销售、研发的投入，报告期内销售费用 3,560.76 万元，占公司营业收入的 5.56%，较上年同期增加 998.14 万元，增长 38.95%；研发投入 7,291.71 万元，占公司营业收入的 11.39%，较上年同期增加 1,393.84 万元，增长 23.63%。

公司预计全年业务结构将较上年同期发生显著变化，非防疫类产品业务收入占比将显著提升，其中型号装备产品预计持续保持快速放量增长；由于疫情缓解，民品电力、个人消费等行业有望快速恢复增长，特别是在“新基建”领域，对红外测温及巡检机器人需求预计明显放量。

从三季度开始，公司民品生产已进入高峰期，是下半年公司的工作重点。

公司民品业务目前主要涵盖红外产品和巡检机器人产品。

红外产品用途逐步广泛，主要应用领域包括工业测温（电力监测）、人体测温（防疫类产品）和个人消费（户外狩猎）

等，其中电力监测是公司的传统优势领域，2020 年受疫情影响有所下降，今年有望迎来全面恢复；户外狩猎领域，随着搭载公司自产氧化钒探测器的产品投入市场，有望逐步提高市场份额。目前呈现两大趋势，一是总体来说还是以政府或类政府既 ToG 端\ToB 端采购为主；二是随着红外成像产品成本及价格降低，户外消费、辅助驾驶等 ToC 端的应用逐步放量。

巡检机器人产品方面，客户服务内容逐步多元化。公司立足于电力行业的传统趋势，从 2018 年正式进入到机器人产业既取得国家电网入网许可，开始向无人值守的大型变电站供货，发展情况一直较好；2019 年实现了在地铁、高铁等轨道交通领域的拓展，现已向上海地铁 4 条线供应了机器人产品，在长三角地区实现了示范带动作用；2020 年公司还拓展了巡检机器人在 IDC 数据机房的引用，项目起点高、进度快，现正顺利推进。巡检机器人产品是公司向系统级产品发展的重要方向，有望实现高速增长。

伴随国家“新基建”战略的不断推进以及电力行业持续朝向智能化及免维护化的方向发展，市场对公司巡检机器人产品的需求有望快速增长。

二、互动交流：

1. 问：公司 2021 年半年度净利润下降大于营收下降的原因。

答：报告期内，公司实现营业收入 64,027.66 万元，较上年同期减少 2,583.52 万元，同比减少 3.88%，净利润 26,017.86 万元，较上年同期减少 3,214.16 万元，同比减少 11%。净利润降幅确实大于营收降幅，主要原因是：一是公司新产品需要，研发人员大幅增加导致研发费用大幅增加；二是市场开拓需要，销售费用的相应增长；三是税费增加，因上年同期备货充足导致进项税额较多，2021 年相应的附加税费增加；四是二期厂房投入使用，各项费用有所增加。该情况预计随着下半年

收入结构的变化也将有所改善。

2. 问：请具体介绍一下公司批产氧化钒技术路线非制冷红外焦平面探测器。

答：公司在多年研制非晶硅技术路线非制冷红外探测器技术的基础上，通过设计优化、工艺创新，自主研制成功 17 μ m 像元 640 \times 512、384 \times 288 分辨率和 12 μ m 像元 640 \times 512、384 \times 288 分辨率等四款氧化钒技术路线非制冷红外焦平面探测器。17 μ m 像元系列产品，在 50Hz 工作帧频下，噪声等效温差（NETD）优于 30mK；12 μ m 像元系列产品，在 50Hz 工作帧频下，噪声等效温差（NETD）优于 40mK，均达到市场主流技术水平。

公司在非晶硅技术路线的积累基础上研制成功氧化钒技术路线产品，实现了在产品定位上的高-低搭配：非晶硅技术路线定位高分辨率、高刷新率、高可靠性的应用，适用于航空航天、态势感知、工业测温等高性能应用场景；氧化钒技术路线定位高灵敏度、低功耗、低成本的应用，适用于单兵装备、户外狩猎、安防监控等低成本应用场景。并行发展非晶硅和氧化钒技术路线巩固了公司在非制冷红外探测器领域的领先地位，双技术路线优势互补将更好服务于红外整机及光电系统业务发展，有利于增强公司核心竞争力，拓宽了赛道。

3. 问：公司前期中标的电子元器件项目及近期获得的政府补助具体情况如何？

答：2020 年 12 月，公司中标电子元器件领域工程研制项目，为非制冷红外科研领域高分辨率技术方向。公司第三次独立承担电子元器件领域科研重大专项，接续了“核高基”专项非制冷红外科研领域的技术方向。项目现正按计划开展研制。

2021 年 6 月，公司承担的某电子信息产业技术改造类项目获得政府补助资金 5,000.00 万元。该项目建设内容是通过

	<p>新增半导体工艺类设备和测试封装类设备进行工艺升级和产能提升，计划提升公司非制冷红外探测器芯片工艺水平和产能规模。项目现正按计划开展工作。</p> <p>4. 问：目前公司机载光电吊舱进展如何？</p> <p>答：公司机载光电吊舱项目进展顺利，现正如期开展相关研制工作，预计年内将完成首台样机研制工作。通过定增项目中的“光电吊舱开发及产业化项目”能够为光电吊舱项目的实施提供产业化支持。机载光电吊舱是现代作战飞机拓展对地攻击功能的标准配置，是军事强国光电技术的最高体现，目前只有少数发达国家具有研发生产能力。该产品是公司装备产业升级的重要方向，将使公司在机载装备领域由目前的核心部件供应商升级为分系统供应商，有效提升公司装备业务的发展空间。</p> <p>注：本次机构调研未发生未公开重大信息泄密情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年8月29日