

投资者关系活动记录表

证券代码：002961

证券简称：瑞达期货

瑞达期货股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>2021 年度厦门辖区上市公司投资者网上集体接待日活动</u> ）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台” （ http://ir.p5w.net ）参与“2021年度厦门辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动的投资者
时间	2021年9月7日 下午 15:00-17:00
地点	本次活动通过全景网“投资者关系互动平台” （ http://ir.p5w.net ）举行，投资者通过该平台参与互动交流
上市公司出席人员	董事长：林志斌 董事会秘书：林娟 财务总监：曾永红 证券事务代表：甘雅娟
投资者关系活动主要内容介绍	为进一步加强与投资者的互动交流，使广大投资者能更深入全面地了解公司情况，公司于2021年9月7日（星期二）下午 15:00-17:00 参加了由厦

门证监局、厦门上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“2021 年度厦门辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动，线上与投资者进行了沟通交流，主要互动内容如下：

1、请问林总，公司未来三年能否有信心各方面达到行业前三？

答：您好，感谢您的关注。公司是运行规范、管理先进的期货公司，也是福建省内期货成交金额最大、盈利水平最高的期货公司。经过多年激烈的市场竞争，公司的综合竞争力不断增强，各项指标排名位于行业前列。根据中期协行业信息管理平台公布的财务信息，截至 2021 年 7 月末，公司营业收入、手续费收入、营业利润、净利润分别排名期货行业第 7 位、第 1 位、第 5 位、第 6 位，公司提出以下发展目标：未来三年，立足国内市场、拓展国际市场；实现营销产品化、服务标准化、信息集中化；形成稳定的盈利模式、持续的竞争优势；努力成为行业领先的全国性、专业化的金融服务企业。在公司实现首次公开发行股票并上市及成功发行可转换公司债券的基础上，争取收入、利润、净资产收益率位列行业前三，业务规模、市场占有率进入行业前十名。未来五到八年，努力成为具有国际竞

争力的专业化金融服务企业集团。

2、今年金融市场特别火热、对公司有影响吗？

答：您好，感谢您的关注。今年金融市场较为活跃，大宗商品价格波动较大，企业套期保值需求和投资者财富管理配置需求持续增加，受此影响，期货全行业客户保证金权益继续大幅增长，突破历史新高，期货市场成交量、成交额大幅增长，行业利润同比大幅增加；公司客户保证金规模、资管规模进一步扩大，经纪业务和资管业务收入相应增加，公司利润增幅高于行业水平。

3、你们会不会收购一家证券公司？

答：您好，感谢您的关注。公司的发展目标是未来五到八年，努力成为具有国际竞争力的专业化金融服务企业集团，根据该发展目标，未来公司将积极寻求合适的标的，并在时机成熟时启动收购，谢谢！

4、瑞达上半年的业绩很好，作为一名小白投资者，想了解一下这种业绩增长在以后两年是否有可持续性，请结合国家政策和行业发展趋势给解读一下。

答：您好，感谢您的关注。公司目前的业绩增长具有一定的可持续性，原因主要如下：（1）我国

期货市场尚处于高速发展阶段，当前和今后一段时间，期货市场在优化资源配置、服务实体经济及国民财富管理等方面还大有可为的空间；（2）随着“构建国内国际双循环相互促进的新发展格局”重大战略部署的不断深化，货币政策和财政政策将更加有利于金融市场的发展，同时带动期货行业加速发展，宏观经济对期货行业有利；（3）期货行业具有周期性特点，一方面宏观经济的周期性通过期货市场传导到期货公司，另一方面期货行业的周期性特征还和交易品种有关，在商品期货产品中，农产品具有比较明显的季节性，其他品种则受经济周期波动影响，具有较为明显的经济周期性。有关期货行业周期性特点的具体内容请见公司《2021年半年度报告》第三节管理层讨论与分析。

5、想请问林总怎么在现在的金融环境下做大做强？

答：您好，感谢您的关注。未来公司将紧密围绕监管要求，充分发挥专业优势，扩大公司经营边界，丰富公司经营内涵，不断提高公司服务实体经济的能力；通过新设及调整部分分支机构，强化市场布局，促进公司的机构分布更为合理，更为贴近市场、贴近客户；以客户需求为导向，为客户设计

	<p>不同金融产品及服务，满足不同客户的需求；加强与专业机构的沟通与联系，重点开发机构客户，提高公司法人客户数量及资产规模；强化渠道合作，扩大公司客户的数量及业务规模；同时立足国内市场、拓展国际市场；实现营销产品化、服务标准化、信息集中化；形成稳定的盈利模式、持续的竞争优势；努力成为行业领先的全国性、专业化的金融服务企业。</p> <p>6、公司资管业务是否考虑加入股票，债券的投资？</p> <p>答：您好，感谢您的关注。当公司规模达到一定程度时资管业务将考虑加入股票、债券投资。</p>
	无
日期	2021年9月7日