

证券代码：300848

证券简称：美瑞新材

美瑞新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他： _____
参与单位名称及人员姓名	安信证券：张汪强
时间	2021年9月15日上午 10:00-11:30
地点	美瑞新材办公楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书都英涛先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、上半年公司毛利率有所下降，同时收入增幅较大，是什么原因？</p> <p>答：TPU处于聚氨酯产业链的下游，贴近消费终端，下游客户对TPU产品价格调整的消化通常需要一定时间，具有滞后性。上半年，TPU的主要原材料价格在短期内快速大幅上涨，在一定程度上压缩了公司的利润空间。与此同时，公司根据原材料对产品成本的影响及下游市场情况，适时调整TPU产品的销售价格并积极研究开发新产品，开拓市场和销售渠道，实现了销量及营业收入的双增长。</p> <p>2、TPU的下游应用领域很多，针对不同下游客户，怎么调整和匹配以满足下游客户的需求？</p> <p>答：由于TPU下游应用领域极为广泛，客户对于产品的需求千差万别。公司实行差异化竞争策略，专注于与下游客户进行联动研发、配合生产，满足其定制化需求。</p> <p>在产品研发和生产方面，为了满足不同客户的差异化需求，公司建立</p>

了产品配方平台，能根据市场需求快速有效响应，提供差异化产品的配方设计，满足客户对产品结构和性能的不同要求；此外，公司实现了按产品设计要求生产差异化产品的配套工艺设计，并通过持续技术改造升级，实现差异化的产品制造。

在客户服务方面，公司建立了以销售工程师、产品经理为核心的服务体系，能够有效地提供差异化产品和服务。公司销售工程师多为材料专业背景，应用技术经验丰富，能为客户提供专业化营销服务；产品经理全程参与产品的研发、生产、市场推广和后期技术服务的全过程。产品经理与销售工程师相结合的专业技术服务团队，能更好地满足客户的差异化需求。

3、公司的研发体系是怎样的？

答：公司一贯重视技术创新，成立了以承担公司新产品、新工艺、新技术、新应用的研究开发及产业化等创新能力建设为核心任务的研发中心。

公司的研发活动受市场需求和技术双重驱动。一方面，公司根据产品的市场趋势进行新产品、新工艺的研究开发，把握高端产品、技术的主流方向；另一方面，公司根据客户“个性化、多样化”需求进行研发与生产，使得新产品差异化优势凸显。

另外，公司实行销售工程师与产品经理负责制。产品经理通过与销售工程师协作，密切关注市场需求，根据下游市场的发展状况及客户提出的产品诉求及时发现并满足需求。同时，产品经理也将根据上游原材料的技术动态及时调整研发策略，通过参加行业展会、会议、与专家沟通等方式密切跟踪业内前沿科技动态，探索新技术，推出新产品，主动创造并引导需求。

4、TPU 的市场增长主要来源于哪里？是对传统材料的替代还是新性能的产生？

答：首先，对传统材料替代方面，随着我国居民消费升级，人们对高品质、高性能、高安全性的材料需求也随之逐步提高。另外，随着国家环保要求的提高以及人们环保意识的增强，使用环保型材料的需求逐渐凸显。TPU 的生产过程环保，产品安全无毒，废弃后可回收加工利用，在工业堆肥状态下可发生降解，是环境友好的新型材料。在环保要求逐年升级的大

	<p>环境下，TPU 能够有效取代传统的 PVC、橡胶、EVA 等材料。</p> <p>另一方面，新兴市场领域的需求也不断推动 TPU 产品开发，产生了很多新的研发成果，应用领域及场景不断拓展，带来了新的市场机会。</p> <p>5、未来是否会考虑进行股权激励？</p> <p>答：公司重视对骨干人才的激励，也在不断完善公司的激励约束体系。公司将根据企业发展需要考虑实施股权激励，届时会按照信息披露要求进行公开披露。</p> <p>在本次接待过程中，公司接待人员与来访人员进行了充分的沟通与交流，严格遵守相关制度，没有出现重大信息泄露现象。</p>
附件清单	无
日期	2021 年 9 月 15 日