上海威尔泰工业自动化股份有限公司

关于 2021 年半年报问询函的回复公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

上海威尔泰工业自动化股份有限公司（以下简称“公司”）于2021年9月10日收到深圳证券交易所上市公司管理二部下发的《关于对上海威尔泰工业自动化股份有限公司2021年半年报的问询函》（公司部半年报问询函【2021】第26号），公司及时组织相关人员进行了认真核查，对问询函中的问题回复公告如下：

1、半年报显示，报告期你公司实现营业收入 4,048.33 万元，同比增长 26.01%，增长原因为加大销售力度。其中，主营产品压力变送器营业收入同比增长 35.44%。毛利率为 37.24%，较上年同期增长 11.87 个百分点。请你公司：

（1）结合报告期内行业发展情况、你公司销售政策变化（如有）、新增订单签署情况、在手订单执行情况等，说明报告期内营业收入同比增长的原因及合理性。

公司回复：

根据上海仪器仪表行业协会发布 2021 年 1-6 月仪器仪表行业经济运行概况，2021 年上半年我国仪器仪表行业销售收入总计 3996.5 亿元，与去年同期相比增长 25.7%；利润总额达 391.2 亿元，同比增长 25.1%。由此可见，上半年仪器仪表大行业的景气度是较好的。

2021 年 3 月，为了进一步鼓励产品推广、开发客户和扩展下游市场，公司高管会议决定对销售奖励政策进行调整，在新客户开发、产品推广、货款回笼等方面提高销售奖金提成比例，增加了销售指标完成奖、大额合同奖，加大对公司销售部门和人员的激励力度。

报告期内销售订单和销售收入情况如下：

新增订单及收入确认（不含税）

单位：万元

项目	2021 上半年	2020 上半年	同比差额
上年期末在手订单	1,236.3	394.0	842.3
本期新增订单	4,565.7	3,624.5	941.2
承接订单合计	5,802.1	4,018.5	1,783.5

本期确认收入	4,048.3	3,212.7	835.6
报告期末在手订单	1,753.7	805.8	947.9
合计	5,802.1	4,018.5	1,783.5

从上表数据可以看出，在本报告期内承接订单合计为 5802.1 万元，其中包含了上年期末在手订单 1236.3 万元，本期已交货并确认收入 4048.3 万元，尚有 1753.7 万元是报告期末在手订单，即还有 30% 的订单在下半年交货或确认收入。仅从本期新增订单来看，本期新增订单金额 4565.7 万元，同比增加 941 万元，增幅为 26%。

综上，2021 年上半年，公司在仪器仪表大行业增长的趋势下，配合公司销售政策的激励，公司营业收入在报告期内取得了较好增长。结合公司在手订单的情况及市场趋势良好的预期，公司预计 2021 年下半年的营业收入可以继续取得较好的增长。

(2) 列示报告期内你公司前五大客户名称、成立时间、注册资本、主营业务、与你公司开展业务的时间、销售金额、销售占比等情况，并自查上述客户与你公司、你公司控股股东、实际控制人、董监高等是否存在关联关系，或其他可能导致利益倾斜的其他关系，主要客户较上年同期是否发生较大变化。

公司回复：

我公司 2021 年和 2020 年报告期内前五大客户情况如下：

2021 年上半年前五大客户：

客户名称	成立时间	注册资本	主营业务	合作时间	销售金额	销售占比
广东恒宝机电设备有限公司	1998/1/15	1500 万	销售机械设备、仪器仪表、成套设备等	2 年	4,225,203.54	10.44 %
西尼尔（南京）过程控制有限公司	2007/4/27	2140 万	研发、销售过程控制仪表及相关成套工程、系统软件等	5 年以上	1,483,096.46	3.66%
上海蓝鸟机电有限公司	1998/7/17	3200 万	销售机电成套设备、电气成套设备、自动仪控制设备；仪器仪表安装、维护、调试	5 年以上	1,267,677.88	3.13%
浙江弗盈自动化技术有限公司	2020/3/31	1000 万	工业自动控制系统装置、仪器仪表、电子产品、计算机软硬件销售	2 年	1,203,786.19	2.97%
深圳市拓安信计控仪表有限公司	2012/9/6	5870 万	计控仪表、自动化测量控制仪表、流体计量控制系统等生产、销售	5 年以上	1,021,764.60	2.52%
合计					9,201,528.67	22.73 %

经自查，报告期内前五大客户与公司控股股东、实际控制人、董监高等不存

在关联关系，或其他可能导致利益倾斜的其他关系。前五大客户中以合作多年的老客户为主，其中浙江弗盈自动化技术有限公司和广东恒宝机电设备有限公司是2020年新开发的客户。

2020年上半年前五大客户

客户名称	成立时间	注册资本	主营业务	合作时间	销售金额	销售占比
上海水表厂	1995/7/24	722.3万	水质仪器、流量仪表、水表的加工、安装	4年	2,731,480.53	8.50%
邹城市自来水有限公司	1990/11/4	3600万	专业设备、仪器仪表修理；住宅水电安装维护；自来水生产供应	5年	1,285,793.39	4.00%
上海紫江国际贸易有限公司	1995/9/4	3000万	货物、技术进出口	5年以上	975,576.11	3.04%
杭州和利时自动化系统工程技术有限公司	2012/7/24	5000万	自动化信息系统、仪器仪表的制造、销售	5年以上	942,636.90	2.93%
苏州艾克瑞斯自动化仪表有限公司	2019/8/21	200万	自动化仪表及设备、机械设备、仪器仪表及配件的购销	3年	922,607.08	2.87%
合计					6,858,094.01	21.35%

从上述两个报告期的前五大客户的情况来看，两期之间并不存在客户重叠的情况。两期之间主要客户发生变动的的原因主要由于公司产品的特性决定了公司的客户群体较为分散，一般单一客户采购量均不大。从上述两张表格中可以看到，除了当期最大的客户外，其他第二至五位的客户的单体销售金额也仅在100万元左右。

(3) 结合行业态势及市场需求变化、公司生产经营情况等，对比同行业可比上市公司，说明报告期内主营产品毛利率增长的原因以及合理性。

公司回复：

本报告期与2020年同期营业收入和毛利率情况如下：

项目	2021年1-6月		
	营业收入	营业成本	毛利率
压力变送器	19,830,716	12,446,654	37.24%
电磁流量计	16,708,217	10,599,354	36.56%
其他仪器仪表	3,835,840	2,307,925	39.83%
材料	108,527	54,165	50.09%
合计	40,483,300	25,408,098	37.24%

项目	2020年1-6月		
	营业收入	营业成本	毛利率
压力变送器	14,642,015	10,928,586	25.36%
电磁流量计	14,110,321	8,470,417	39.97%
其他仪器仪表	3,309,161	1,924,632	41.84%
材料	65,520	54,245	17.21%
合计	32,127,018	21,377,881	33.46%

项目	同比增减		
	营业收入	营业成本	毛利率
压力变送器	35.44%	13.89%	11.87%
电磁流量计	18.41%	25.13%	-3.41%
其他仪器仪表	15.92%	19.92%	-2.01%
材料	65.64%	-0.15%	32.88%
合计	26.01%	18.85%	3.78%

从上述表格可以发现报告期内公司毛利率增长主要是由于压力变送器类的产品毛利率同比上升 11.87%。值得一提的是，2020 年上半年，公司由于受到压力产品生产线搬迁及新冠疫情的影响，该类产品的销售情况十分萎靡，毛利率水平明显低于公司的平均水平。2018 年及 2019 年同期的该类产品毛利率分别为 35.43% 及 30.41%，其中 2019 年上半年，公司进行了压力生产线的搬迁工作，搬迁后一段时间内复产出货的压力产品存在交货期延长、质量波动等问题，对公司当期及 2020 年的产品销售产生了较大的不利影响，因此可以看到公司 2019 年上半年的压力变送器类产品毛利率较 2018 年上半年下降较多。而 2021 年上半年，上述不利因素均已消弭，故该类产品的毛利率大幅提升，回归到了与 2018 年上半年相似的水平。

具体分析该类产品毛利上升较多的原因，公司认为除了上文中提及原因外，还源自两方面的影响：一方面是受到了仪器仪表大行业景气度较好的影响，相关内容在问题 1、(1) 的回复中已有表述。由于仪器仪表种类繁多，虽然行业内有许多上市公司，但涉及压力变送器生产的上市公司数量很少，将之作为单一产品进行数据统计的上市公司更是几乎没有。我们寻找了产品类别中包含了压力变送器产品的可比上市公司统计数据如下：

名称	类别	报告期内营收 (万元)	营收同 比变动	毛利率	毛利率同 比变动
川仪股份 (603100)	工业自动化装置类产品	210069	33.67%	37.24%	0.7%

万讯自控 (300112)	压力仪表及配件	2491	60.85%	46.46%	-0.22%
------------------	---------	------	--------	--------	--------

从可比上市公司该类数据来看，压力变送器及相关类产品在今年上半年均有不同程度的营业收入增长，整体毛利率水平也与我公司相当。

另一方面，公司压力变送器类产品包含了压力变送器整机及压力传感器的销售，整机的毛利率要明显高于传感器的毛利率。报告期内，公司压力变送器整机的销售占比较去年同期有明显提升，故使得公司该类产品的毛利率上升明显。

2、报告期，你公司归属于上市公司股东的净利润（以下简称“净利润”）同比增长 91.90%，经营活动产生的现金流量净额同比减少 351.48%。请你公司说明经营活动产生的现金流量净额与净利润变化趋势不匹配的原因及合理性。

公司回复：

本报告期与去年同期经营活动产生的现金流量同比减少-1,002.96 万元，具体如下：

单位：万元

项目	2021 年半年度	2020 年半年度	变动差异
销售商品、提供劳务收到的现金	2,647.28	2,863.04	-215.76
收到的税费返还	28.70	25.18	3.52
收到其他与经营活动有关的现金	46.53	117.84	-71.30
经营活动现金流入小计	2,722.51	3,006.06	-283.54
购买商品、接受劳务支付的现金	1,297.27	791.23	506.04
支付给职工以及为职工支付的现金	1,558.17	1,444.58	113.59
支付的各项税费	383.45	467.18	-83.73
支付其他与经营活动有关的现金	771.94	588.42	183.52
经营活动现金流出小计	4,010.82	3,291.41	719.42
经营活动产生的现金流量净额	-1,288.31	-285.35	-1,002.96

1) 2021 年半年度销售商品、提供劳务收到的现金同比减少 215.76 万元。

单位：万元

项目	2021 年	2020 年	对比差异
收到的现金	2,647.28	2,863.04	-215.76
收到的票据	1,633.60	1,404.49	229.10
合计	4,280.88	4,267.53	13.35

如上表所示，本报告期销售商品、提供劳务收到的现金 2,647.28 万元，去年同期 2,863.04 万元，同比现金流入量减少-215.76 万元。本报告期收到的银行承

兑汇票与去年同期相比增加 229.10 万元，对销售商品、提供劳务收到的现金有一定影响。

此外，公司 2021 年第一季度和第二季度营业总收入分别为 1,474.75 万元和 2,573.58 万元。由于第二季度销量较大，有许多销售合同还未到合同约定的回款账期，影响了公司报告期内货款回笼。

2) 购买商品、接受劳务支付的现金同比增加 506.04 万元。

2021 年上半年营业总收入 4048.3 万元，2020 年同期为 3212.7 万元，收入同比增加 835.6 万元，增长 26.01%。由于公司产品型号、规格较多，所需的各种原辅材料品种繁多，有必要储备一些常用的原辅材料，以确保订单顺利完成，

根据以往市场需求的规律，一般下半年度是公司产品的销售旺季，产品销量占全年销量 60% 以上。此外，近年来客户对于产品的交货期要求越来越严格。综合上述因素，为了保障下半年产品的销量提升及对客户的及时交货，上半年公司在原材料价格相对稳定的情况下，适当增加存货采购储备。至 2021 年 6 月末，公司存货期末账面价值 5,615.15 万元，比年初增加 1115.6 万元，去年同期为 5,371.46 万元。

3) 2021 年度支付给职工以及为职工支付的现金同比增加 113.59 万元。

主要是因为 2020 年度公司享受政府社保费用减免优惠政策，减少了社保费用支出。2021 年起，上述优惠政策不再延续，报告期内公司的社会保险费实际支出 227.75 万元，同比增加了 99.32 万元。

4) 报告期内支付其他与经营活动有关的现金同比增加 183.52 万元。

在 2021 年疫情得到有效控制的前提下，报告期内，公司的销售业务和各项经营活动的展开均较去年同期更为顺利。因此公司的办公费、电费、物流费、差旅费等费用相应增加。此外，公司上调了销售的激励力度，随着报告期内经营业绩较去年同期的增长，对经营业绩达成的奖励支出也相应增加。

综上所述，经营活动产生的现金流量净额与净利润变化趋势不匹配，主要是由于销售商品、提供劳务收到的现金减少，购买商品、接受劳务支付的现金及支付其他与经营活动有关的现金增加的综合影响。通过上述细分项目的说明可以看出，经营活动产生的现金流量净额与净利润变化趋势不匹配应该是阶段性存在的问题，我们认为报告期内出现的这一现象是合理的。

3、你公司应收账款期末余额为 3,010.03 万元，累计计提坏账准备金额 142.37 万元。请结合你公司的信用政策和结算方式，主要应收账款客户的具体情况、履约能力、期后回款情况，说明相应坏账准备计提比例是否充分。

公司回复：

本公司最近三年的应收账款结算方式及信用政策如下：

时间	2019 年至 2021 年
应收账款结算方式	①银行转帐方式，款项直接划入公司指定的银行帐户；②票据结算方式，要求票据的付款人是客户且收款人是公司，票据背书的情况下最后的背书人应是客户。原则上只接受银行承兑汇票。
应收账款信用政策	按客户分类：普通客户为款到发货；长期经销商为给予固定的信用额度,超出信用额度后款到发货；工程类项目客户，按照合同约定方式收款，一般实行 30% 预付，交货后 30%，验收合格后支付 30%，留 10% 质保金在工程项目投产后 1 至 1 年半后支付。

公司现行的应收账款结算方式及信用政策是较为保守的，从制度上可以有效避免公司产生坏账。实际经营过程中，账款回笼较慢的一般集中在工程类项目的客户，该类客户通常信用等级较高，发生坏账的概率较低。

此外，公司根据企业会计准则的规定，结合以往历史经验，以合理成本即可获得、可能影响应收账款信用风险的、合理且有依据的信息要素，如客户类型、客户性质、客户所处行业、与本公司业务持续性、是否有过违约等，设定评分等级和各要素权重，将客户分成 A（低风险）、B（可接受风险）、C（高风险）3 个信用等级组合。具体的坏账计提情况如下：

报告期坏账计提情况：

项目	期末余额		
	账面余额	坏账准备	计提比例
1 年以内	22,895,649.45	88,108.51	0.38%
1-2 年	3,929,739.09	136,956.80	3.49%
2-3 年	1,280,254.69	246,595.28	19.26%
3-4 年	1,604,315.11	561,743.88	35.01%
4-5 年	107,830.00	107,830.00	100.00%
5 年以上	282,485.60	282,485.60	100.00%
合计	30,100,273.94	1,423,720.07	4.73%

报告期应收账款坏账准备计提比例：

项目	A 类客户	B 类客户	C 类客户
1 年以内	0.30%	0.30%	100.0%
1-2 年	1.6%	8.0%	100.0%
2-3 年	5.2%	26.0%	100.0%
3-4 年	11.4%	57.0%	100.0%

4-5 年	35.5%	100.0%	100.0%
5 年以上	100.0%	100.0%	100.0%

在实际经营过程中，公司认为上述计提比例也是合理的，如下表中所示，截至 2012 年 6 月末，公司应收账款前五名的客户信用等级均在 B 级以上，履约能力有保障。报告期后，上述客户均能够按照当初合同订立时约定的回款期限，陆续回款。

2021 年 6 月末应收账款前五名回款情况

单位：万元

序号	客户名称	帐面余额	信用等级	帐龄分析		已提坏账	报告期后收款
				款项发生 1 年内	款项发生 1-2 年		
1	上海水表厂有限公司	218.16	A	43.73	174.42	2.92	35.00
2	四川高达科技有限公司	171.25	B	171.25	-	0.51	31.27
3	广州市久元自动化设备有限公司	127.26	A	126.18	1.08	0.50	40.00
4	济南中环年喜仪表有限公司	117.60	B	106.30	11.31	1.22	-
5	邹城市自来水有限公司	115.58	A	57.16	58.41	1.11	50.00
合计		749.84		504.62	245.22	6.27	156.27

除了上述坏账计提模式外，公司对于账龄较长应收账款计提坏账准备时会充分考虑谨慎性原则，除按照期末余额采用账龄分析法计提坏账准备以外，还制定相应的坏账准备计提政策。对于其中单项金额超过 50 万元且期末排名前五名的应收账款，以及单项金额 50 万元以下（不含 50 万元）、账龄在四年以上且期末排名在第五名以后的应收账款，全部单独进行减值测试，根据其未来现金流量现值低于其账面价值的差额，计提坏账准备；单独进行减值测试后未发生减值的应收款项，归入账龄组合，按期末余额采用账龄分析法计提坏账准备。

若客户信用风险显著变化，公司则采用个别认定计提坏账准备，按照单独项目预计信用损失，以应收款项原值金额全额计提坏账准备。

综上所述，公司计提坏账准备的会计政策是合理的，坏账准备计提金额充分，符合审慎性原则。

4、你公司存货期末账面价值 5,615.15 万元，本期未计提存货跌价准备。请你公司结合存货具体类别、毛利率变动情况、存货周转率、存货跌价准备的计

提方法和测试过程、可变现净值等，说明存货跌价准备计提是否充分。

公司回复：

如下表所示，公司 2021 年上半年存货周转天数 367 天，2020 年同期存货周转天数 440 天，2021 年比 2020 年加快了 73 天。主要是因为营业收入的增长，加快了存货周转速度。

项目	2020 年 6 月	2021 年 6 月
存货平均余额	52,252,512.47	51,743,324.14
营业成本	21,377,880.88	25,408,098.17
存货周转天数	440 天	367 天
加快天数	73 天	

公司存货主要包括原材料、库存商品、在产品以及合同履约成本。库存商品主要包括压力变送器、电磁流量计以及其他仪器仪表产品，合同履约成本主要是期末尚未满足收入确认条件的发出商品。

公司存货跌价准备会计政策：期末存货按成本与可变现净值孰低原则计价，对于存货因遭受毁损、全部或部分陈旧过时或销售价格低于成本等原因，预计其成本不可收回的部分，提取存货跌价准备。

由于公司生产销售仪器仪表产品的种类和规格型号较多，实际经营中，经常需要根据客户订单的具体配置安排生产非标产品。近几年来，随着公司不断开拓产品的应用领域及下游适用行业。公司的下游客户的订单趋向规格型号增多、单品采购量减少的情况。公司为加强市场竞争力，确保及时完成客户订单，需要保持较多规格型号的原材料和半成品的备货库存量。

公司对存货按照分类进行减值测试，按照可变现净值小于账面成本的金额计提存货跌价准备。

本报告期存货情况如下：

项目	期末余额		
	2021 年 6 月账面余额	提取的存货跌价准备	2021 年 6 月账面价值
原材料	22,411,422.32	416,052.21	21,995,370.11
在产品	27,401,938.20	100,774.50	27,301,163.70
库存商品	6,119,441.86	152,885.29	5,966,556.57
合同履约成本	888,444.61		888,444.61
合计	56,821,246.99	669,712.00	56,151,534.99

公司报告期末存货跌价准备测试具体过程如下：

1) 库存商品

单位：万元

项目	期末余额	年度平均 毛利率	预计销售额	预计销售 税费	可变现 净值	存货跌价 准备
	A	B	$C=A/(1-B)$	D	$E=C-D$	
压力变送器	228.08	37.24%	363.39	44.95	318.44	-
电磁流量计	383.86	36.56%	605.09	74.85	530.24	-
合计	611.94		968.49	119.80	848.68	-

对库存商品进行减值测试，测试结果存货可变现净值大于期末成本，无需计提存货跌价准备。

2) 原材料和在制品

单位：万元

项目	期末余额	预计完工 后成本	预计销售 毛利率	预计销售额	预计销售 税费	可变现净值	存货 跌价 准备
	A	B	C	$D=A/(1-C)$	E	$F=D-E$	
在产品	2,740.19	3,329.28	37.24%	5,304.62	656.18	4,648.44	-
原材料	2,241.14	3,314.71	37.24%	5,281.40	653.31	4,628.09	-
合计	4,981.33	6,643.99		10,586.02	1,309.49	9,276.53	-

根据上述对在产品及原材料进行的减值测试，测试结果显示存货可变现净值大于期末成本，因此本报告期无需计提存货跌价准备。

3) 合同履约成本

报告期内合同履约成本 888,444.61 元为尚未满足收入确认条件的发出商品，按照合同订单销售单价以及预计销售税费测算，可变现净值大于存货成本，不存在减值情况。

综上：经过对报告期末存货执行上述减值测试程序，对报告期末存货不需计提存货跌价准备。

5、半年报显示，报告期内你公司收到上海市闵行区经济委员会相关文件，同意公司存量工业用地转型方案，地块用途由一类工业用地转型为研发总部通用类用地。请你公司说明截止目前上述事项的进展情况，以及对你公司生产经营可能产生的影响，拟采取的应对措施。

公司回复：

2021年4月29日，公司全资子公司上海威尔泰仪器仪表有限公司、上海紫

竹高新威尔泰科技有限公司收到上海市闵行区经济委员会闵经委发【2021】105号《关于虹中路 263 号威尔泰地块存量工业用地转型项目的通知》、闵经委发【2021】106 号《关于认定上海紫竹高新威尔泰科技有限公司为园区平台的通知》，同意上海威尔泰仪器仪表有限公司存量工业用地转型方案，地块用途由一类工业用地（M1）转型为研发总部通用类用地（C65）。上述进展情况已于 2021 年 4 月 30 日对外披露（公告编号：2021-021）。

截至本回复发出日，公司正按照政府部门要求，继续推进后续规划调整工作。日前，由上海市闵行区人民政府、上海市规划和自然资源局已发布《上海市闵行区虹桥社区 01 单元（S11-0101 单元）控制性详细规划 21、23 街坊局部调整（公众参与草案）》已开始公示，该草案内容中就包含了我司土地的规划调整。公司会持续跟进该事项，根据政府部门反馈的公示结果推进下一步的工作。

目前公司虹中路厂区主要用于公司行政、营销办公，电磁流量计产品技术研发和电磁流量计产品装配、标定。如现有建筑拆除，公司计划在虹中路厂区附近临时租赁办公场地，用于公司行政、营销办公、电磁流量计产品技术研发，待研发楼宇建成后迁回；电磁流量计产品装配、标定工作正按计划转移到公司控股子公司浙江威尔泰仪器仪表有限公司，目前进展顺利，因此公司现有流量计生产经营可以顺利延续；目前上述地块转型事项对于公司生产经营没有重大影响。由于虹中路厂区地块转型项目获得规划部门批准仍有不确定性，公司将根据项目获批进展和最终结果，做好相关工作的准备和衔接。

6、2021 年 7 月 28 日，你公司披露《关于变更会计师事务所的公告》，你公司 2021 年审计机构从信永中和会计师事务所变更为大华会计师事务所。请你公司说明报告期变更会计师事务所的具体原因，与前任会计师事务所在工作安排、收费、意见等方面是否存在分歧，前后任年审会计师是否充分做好审计沟通工作。

公司回复：

鉴于公司原聘任的会计师事务所信永中和会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称“信永中和”)聘期届满且已为公司连续服务长达 12 年，根据公司业务发展的需要，为了更好地保证公司审计工作的独立性及客观性，经综合评估及审慎研究，公司决定聘任大华会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“大华”）为公司 2021 年度审计机构。该事项已经 2021 年 8 月 13 日召开的 2021 年第一次临时股东大会审议通过。

公司与信永中和之间在工作安排、收费、审计相关意见等方面均不存在分歧。信永中和在回复大华的函件中明确表示：

1、在该公司 2020 年度财务报表审计过程中，我们未注意到该公司管理层诚信方面存在值得关注的问题；

2、在该公司 2020 年度财务报表审计过程中，我们与管理层进行充分沟通并达成一致意见，在重大会计、审计问题上不存在意见分歧。

3、在该公司 2020 年度财务报表审计过程中，我们未注意到该公司存在需要与治理层沟通的管理层舞弊、违反法规行为以及内部控制的重大缺陷。

同时，在公司董事会审议《关于变更会计师事务所的议案》之前大华即已同信永中和之间进行了多次沟通。基于大华及信永中和反馈的沟通情况，公司认为前后任会计师事务所已做好了充分的审计沟通工作。

特此公告。

上海威尔泰工业自动化股份有限公司

董事会

二〇二一年九月十八日