

证券代码：003005

证券简称：竞业达

北京竞业达数码科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2021-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（北京辖区上市公司投资者集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	线上投资者
时间	2021年9月23日下午 15:00-17:00
地点	<a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a>
上市公司接待人员姓名	董事长：钱瑞 副总经理兼财务负责人：张永智 董事会秘书：朱传军 证券事务代表：王栩
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问公司在中考、成考、研考等其他考试网上巡查布局如何？目前进展如何？</p> <p>答：竞业达已参与建设了北京、天津、山东、安徽、青海、西藏、上海、辽宁、浙江、海南、陕西 11 个国家教育考试综合管理平台（省级平台）。除高考、研考、成考等国家教育考试的标准化考点建设外，公司进一步拓展学业水平考试、中考的标准化考点市场空间，开拓理化试验考试标准化考点建设市场。</p> <p>2、投资竞业达非常安心，因为有你们的努力，我相信，</p>

**公司一定会蓬勃发展，也会给我们投资者带来更好的收益！**

答：公司管理层对未来充满信心，始终坚信长期稳健的发展是市值增长的重要基础。衷心感谢您对公司的信任，陪伴公司一路成长。

**3、公司的股价跌跌不休，好像管理层并不关心，请问：有什么提振股票的信心吗？具体措施有那些？谢谢。**

答：感谢您的关注，公司将从稳定公司盈利、拓展投资维度、提升信息披露质量、保持与资本市场良好沟通等多渠道、多举措维护上市公司市值。公司管理层对公司未来充满信心，公司始终坚信长期稳健的发展是市值增长的重要基础。我们也希望投资者能给我们耐心，陪伴公司一路成长。

**4、贵公司股价一直在下降趋势中，成交量稀少，请问贵公司有什么举措提振公司股价？**

答：公司将从稳定公司盈利、拓展投资维度、提升信息披露质量、保持与资本市场良好沟通等多渠道、多举措维护上市公司市值。公司管理层对公司未来充满信心，公司始终坚信长期稳健的发展是市值增长的重要基础。我们也希望投资者能给我们耐心，陪伴公司一路成长。

**5、请问钱董事长，最近获得了多少新订单？公司发展有没有什么方面存在较大的提升？**

答：截至 2021 年 6 月 30 日，公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 6.2 亿元，包含教育及轨道业务。

**6、请问今年目前订单与去年同期比较如何？**

答：截至 2021 年 6 月 30 日，公司已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 6.2 亿元，包含教育及轨道业务。

**7、请问对今天解禁的股份有什么安排？**

答：股票从限售股变为流通股，是股票性质的转变，不代

表股东即将出售。张爱军先生、曹伟先生如减持股份，须严格遵从相关规定，任职高管期间每年出售份额不超过本人直接或间接持有股份总数的 25%，同时承诺采取集中竞价交易方式减持股份的，在任意连续 90 个自然日内，减持股份总数不超过公司股份总数的 1%；采取大宗交易方式减持股份的，在任意连续 90 个自然日内，减持股份总数不超过公司股份总数的 2%；通过竞价交易减持股份的，应当在首次卖出的 15 个交易日前向深圳证券交易所报告减持计划并公告。瑞盈科技、瑞丰科技为公司员工持股平台，已向公司出具承诺函，12 个月内减持数量不超过 25%。

**8、1. 两股东承诺解禁后在一年内解禁不超过 25%，这只是针对公司所持股份，希望对个人所持股份解禁后也做个说明。2. 减持如果在二级市场进行，对现在竞业达股价真是雪上加霜，为什么不通过大宗交易来减持，难道是机构投资者对公司发展没信心吗？**

答：张爱军、曹伟先生系公司高管，如减持股份，须严格遵从相关规定，任职高管期间每年出售份额不超过本人直接或间接持有股份总数的 25%，同时承诺采取集中竞价交易方式减持股份的，在任意连续 90 个自然日内，减持股份总数不超过公司股份总数的 1%；采取大宗交易方式减持股份的，在任意连续 90 个自然日内，减持股份总数不超过公司股份总数的 2%；通过竞价交易减持股份的，应当在首次卖出的 15 个交易日前向深圳证券交易所报告减持计划并公告。公司目前尚未收到二人的减持计划告知函。

**9、请问，目前的教育强国改革是不是给贵公司带来历史性机遇？下一步贵公司有没有新的战略规划？**

答：“教育新基建”、“双减”等教育强国改革措施，为教育信息化行业持续建设及长期发展提供了强有力的政策支持。公司将持续发力智慧教育板块，以 AI 赋能、数据驱动，

聚焦人才培养，打造智慧教育产品、内容资源和数据平台的生态系统。

**10、请问一下有没有和华为有合作？**

答：华为是公司的供应商之一。公司在智慧轨道业务中，向华为采购数据通讯及服务器等产品。

**11、后面公司如何拓展业务？还有，公司有没有更多的并购优质资产去拓展延伸市场占有率的计划！？**

答：公司已与北京交通运输职业学院、北京工业大学、北京交通大学、北京物资学院、陈经纶教育集团达成战略合作，以十四五规划中“数字应用建设”为契机，与高校及中小学共同合作进行顶层设计，规划十四五智慧教学建设方案。公司还将继续推进在教育及轨道行业的战略合作，加大市场开拓力度，形成高质量、高水平的市场开拓模式。公司如有并购事项，将依照相关规则及时披露。

**12、请问贵司在是否有计划在教育新基建赛道上加大投入，对智慧教室以及智慧校园提供差异化的服务并提升核心竞争力？**

答：“教育新基建”为教育信息化行业持续建设及长期发展提供了强有力的政策支持。公司的智慧教学与校园业务以“聚焦人才培养，助力高质量教育”为使命，提供以智能硬件为核心的多形态智慧教室；基于大数据中台，以人工智能与教学大数据为驱动的一体化教学云平台；覆盖学生、教师、学校管理者的轻新课堂移动应用端；以物联网中台为核心的智能一体化运行中心。公司构建了分层次、分类别的大数据服务产品布局，从数据驱动向数据服务发展，打造了智慧教育产品、内容资源和数据平台的生态系统。

**13、请问贵司国外有订单吗？**

答：公司暂不涉及海外业务。

**14、公司的教育信息化和轨道信息化业务，均处于上升期。**

公司历史悠久，厚积薄发，登陆资本市场后，有无借助资本市场便利，开拓新业务或通过并购进一步做大做强的计划？公司股价低迷，明日即将大额解禁，公司是否对三季度乃至全年业绩保持信心？公司的研发实力、软件著作权具体情况如何？

答：感谢您对公司的关注和建议，如有新业务、并购事项，公司将及时披露，公司业绩请您届时关注定期报告。

股票从限售股变为流通股，是股票性质的转变，不代表股东即将出售。瑞盈科技、瑞丰科技为公司员工持股平台，已向公司出具承诺函，12个月内减持数量不超过25%。张爱军先生、曹伟先生系公司高管，须严格遵从任职高管期间每年出售份额不超过本人直接或间接持有股份总数的25%等相关规定。

坚持技术创新引领公司发展的基本定位，构建持续创新的研发体制，加大研发投入，跟踪新技术发展，以新技术持续迭代升级产品方案，是公司行业技术领先优势的基本保障。2021年上半年，公司研发投入2,344.59万元，比上年同期增加37.42%，新获取专利13项，软件著作权57件。

**15、请问第三季度业绩如何，有无受双11影响**

答：您好，请您届时关注公司第三季度报告。

**16、截止2021年6月30日，公司应该帐款基本和半年收入相当，这个正常吗？而且还呈递增状态，能解释一下吗？**

答：受公司与客户结算特点及部分合同金额较大等因素影响，公司应收账款余额较大，随着公司经营规模的扩大，应收账款绝对金额可能仍会逐步增加。公司的客户主要为政府、事业单位、大型国有企业，项目资金最终来源多为财政资金，坏账风险较低。公司始终重视应收账款催收工作力度，把回款质量纳入销售人员考核，努力改善应收账款回收状况。

**17、请问应收帐款越来越多，截止半年报公布数据基本和半年收入相当，这正常吗？还有就是坏帐准备已计提近三千万，这会对利润造成多大的吞噬，公司没有什么措施吗？**

答：受公司与客户结算特点及部分合同金额较大等因素影响，公司应收账款余额较大，随着公司经营规模的扩大，应收账款绝对金额可能仍会逐步增加。公司的客户主要为政府、事业单位、大型国有企业，项目资金最终来源多为财政资金，坏账风险较低。公司始终重视应收账款催收工作力度，把回款质量纳入销售人员考核，努力改善应收账款回收状况。

**18、请问公司和华为有业务往来吗？**

答：华为是公司的供应商之一。公司在智慧轨道业务中，向华为采购数据通讯及服务器等产品。

**19、请问公司对于市值管理怎么看？**

答：公司将从稳定公司盈利、拓展投资维度、提升信息披露质量、保持与资本市场良好沟通等多渠道、多举措维护上市公司市值。公司管理层对公司未来充满信心，公司始终坚信长期稳健的发展是市值增长的重要基础。我们也希望投资者能给我们耐心，陪伴公司一路成长。

**20、公司几年来城市智慧交通安防高速增长，请问公司的相关研发成果有哪些？**

答：公司以 AI 视频+传感器为技术支撑，全面梳理轨道交通全场景全业务，融合 AI 重构业务流程。公司推出的间隙探测系统，已落地北京地铁新机场线、济南地铁 R2 号线，并成功中标深圳、绍兴多条线路，开拓出了屏蔽门的常态化市场需求。应对轨道电扶梯故障乘客摔伤事故和地铁站进水乘客伤亡事故等关乎乘客安全的重要预警需求，公司形成电扶梯状态监测、液位检测、隔栏传物监测等围绕地铁安全目标的相关系统，加速推动摄像机场景化适配。公司电扶梯状态监测、地铁站液位监测等微场景系统在部分轨道线路展开试点。

**21、请问公司如何看待市值管理？公司有做市值管理吗？**

答：公司将从稳定公司盈利、拓展投资维度、提升信息披露质量、保持与资本市场良好沟通等多渠道、多举措维护上市

公司市值。公司管理层对公司未来充满信心，公司始终坚信长期稳健的发展是市值增长的重要基础。我们也希望投资者能给我们耐心，陪伴公司一路成长。

**22、最近的股东人数是多少？谢谢**

答：根据中国证券登记结算公司下发的证券持有人名册可知，截至 2021 年 9 月 17 日，公司总户数为 12858 户，其中机构户数为 248 户。

**23、请问董事长，你们应该多向机构投资者做路演，多向他们宣传公司。有没有这样的计划安排**

答：感谢您对公司的建议，公司已经接待了数十家机构投资者调研。我们将更积极地向机构投资者推介公司。

**24、董事长您好，管理层有没有增持计划？**

答：公司如涉及增持业务，会依据相关规定及时披露。

**25、 请问董秘先生，股价低迷，有何提振股价的举措？**

答：公司股价波动受宏观经济、行业政策、所处板块整体估值水平等多重因素影响，公司将从稳定公司盈利、拓展投资维度、提升信息披露质量、保持与资本市场良好沟通等多渠道、多举措维护上市公司市值。公司管理层对公司未来充满信心，公司始终坚信长期稳健的发展是市值增长的重要基础。我们也希望投资者能给我们耐心，陪伴公司一路成长。

**26、请问此次双减政策对于公司教育信息化板块业务影响是怎样的？**

答：竞业达智慧教学业务，不涉及校外培训及在线教育业务，公司不属于《双减》政策调控的 K12 学科类校外培训机构。政策对公司主营业务不存在重大不利影响。 竞业达主要面向高校、中小学校，提供校内教学信息化建设及服务。《双减》政策，强调进一步提高学校教育教学质量，向课堂 45 分钟要效率，使学生更好地回归校园。竞业达智慧教学解决方案，以多形态智慧教室、一体化教学云平台、轻新课堂移动应用的

一体化技术架构为基础，实现多画面常态化录播、线上线下混合教学、教学巡视与教学评估、课堂直播与回放、听课评课与教学督导评价、移动授课与课堂互动、环境智能管控、智能选排课、智能运维与资产管理等功能，服务于学校教育、学习、管理、评价，并通过对教学过程产生的数据进行汇聚和加工，实现多维度评价，助力提高教学质量。

**27、请问中科猫头鹰主要的竞争优势有哪些？**

答：中科猫头鹰是公司与中科院孵化的银河水滴公司共同设立，合资方多次获得国内外计算机视觉竞赛冠军，获得多项国家级奖项及“世界人工智能大会”奖项。 中科猫头鹰将先进技术和行业场景结合，引入了步态识别技术和视觉检测技术，与竞业达主要业务领域深度融合，打造了支撑竞业达行业应用的人工智能技术引擎，赋能智慧教育及智慧轨道的行业应用。

**28、请问请问目前第二轮标准化考点的渗透率大约是多少？**

答：第二轮标准化考点建设的主要特征是有序推进国家教育考试综合管理平台建设，目前高考中的网上巡查系统渗透率较高。作弊防控系统，身份认证系统，应急指挥系统等子系统的渗透率相对较低。教育部办公厅发布的《关于全面开展国家教育考试综合管理平台建设工作的通知》要求自 2021 年起在全国范围内开展国家教育考试综合管理平台建设工作。

**29、钱董好！今年智慧教育信息化这块业务与去年比是不是低了很多？**

答：2021 年 1-6 月，公司智慧教育业务实现收入 21, 591. 68 万元，上年同期为 22, 343. 52 万元，同比下降 3. 36%。

**30、今年智慧教育信息化这块业务与去年比是不是低了很多**

答：2021 年 1-6 月，公司智慧教育业务实现收入 21, 591. 68

万元，上年同期为 22,343.52 万元，同比下降 3.36%。

**31、请问公司是不是工信部评定的精专特新小巨人的公司？**

答：公司暂未被评定为专精特新“小巨人”企业。

**32、请问董秘先生，截止 9 月 20 日的股东户数和机构**

答：根据中国证券登记结算公司下发的证券持有人名册可知，截至 2021 年 9 月 17 日，公司总户数为 12858 户，其中机构户数为 248 户。

**33、最近的股东人数是多少？谢谢**

答：根据中国证券登记结算公司下发的证券持有人名册可知，截至 2021 年 9 月 17 日，公司总户数为 12858 户，其中机构户数为 248 户。

**34、公司在地铁安防产业的竞争优势哪些？**

答：公司深入了解地铁行业运行规律及客户需求，能够从顶层设计出发，充分将技术与客户的业务场景融合，解决客户需求和业务中的痛点，并依靠技术创新能力和研发能力进行系统开发、功能升级的技术迭代，满足了不同客户的不同需求，得到了客户的广泛认可。公司多次参与国家标准、行业标准、地方标准的研讨工作，参与了《综合交通枢纽智能化设施通用要求》（SZDB/Z 67-2012）、《城市轨道交通安全防范系统技术要求》（DB11/646-2016）等国家标准或行业规范的制定。轨道交通视频及安防系统关系到车辆运行和乘客安全，成功案例是进入该领域的壁垒。公司已参与二十余个城市的轨道交通综合安防系统建设，深得客户信赖，在新线路建设、既有线路改造中，公司都有较大的竞争优势。

**35、请问公司自主研发的激光雷达的优势是什么？**

答：公司自主研发的激光雷达厚度仅 21.5mm，可更广泛的应用于专业、苛刻的场景；仅硬币大小的竞业达智慧边缘通讯模组（JIE）广泛应用在设备间的本地通讯场景，实现了跨

	<p>系统就地协作的新方法，安全实现了 M2M 智慧策略。公司一体化智能传感器技术已实现超低功耗和 Always-on 工作模式从而更广泛应用于无外部供电场景。</p> <p><b>36、请问公司城市轨道交通安防业务在哪些城市有布局？</b></p> <p>答：公司智慧轨道业务以视频综合业务系统及综合安防系统为核心，面向全国的城市轨道交通项目提供解决方案、产品及服务。公司已参与北京、天津、西安、济南、青岛、哈尔滨、长春、呼和浩特、乌鲁木齐、石家庄、绍兴、杭州、徐州、贵阳、深圳、福州、佛山、清远等二十余个城市轨道交通的视频及安防系统建设。</p> <p><b>37、请问上半年智慧轨道的收入同比大幅增长，具体原因是？</b></p> <p>答：公司地铁项目须经客户验收后方可确认收入，收入存在波动性。2020 年上半年受新冠疫情影响，多城市地铁项目建设受到影响，对公司的智慧轨道业务产生了一定的冲击。2021 年经济复苏，公司参与的数个地铁项目完成了验收，收入同比上升 87.73%。</p> <p><b>38、请问公司对于研发投入是多少？</b></p> <p>答：2021 年上半年，公司研发投入 2,344.59 万元，比上年同期增加 37.42%。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 9 月 23 日