

北京星网宇达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（北京辖区上市公司投资者集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景网”网站（ http://rs.p5w.net ）参与 2021 年北京辖区上市公司投资者集体接待日活动的广大投资者
时间	2021 年 9 月 23 日 15:00-17:00
地点	全景网（ https://rs.p5w.net/html/128969.shtml ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长迟家升先生、副总经理兼董事会秘书袁晓宣女士、董事兼财务总监刘正武先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问公司符合专精特新小巨人企业条件吗？有计划申报吗？谢谢！答：公司符合相关条件，子公司已申报，谢谢关注。</p> <p>2、请问贵司是否会参加今年的珠海航展？公司将携哪些产品参展呢？公司的装备产品是否具有对外境的销售资格？答：公司会参加第 13 届航空航天展览，我们会携带 260、310 等高性能靶机参加，除此之外，公司无人车、惯性导航系统、光电/雷达探测系统等产品也均将参加展览。目前公司尚未自己办理完出口手续，但可以通过第三方出口公司出口，谢谢关注。</p> <p>3、近期关于军工集采热议纷纷，军工集采可能带来那些不利影响？公司是否有应对措施？答：公司产品订单大多通过军方集中招标等采购方式获得，多年积累已有充分经验，公司将以客户为中心，不断提升产品性能及质量，谢谢关注。</p> <p>4、无人机去年同期公布的大合同有 3.2 亿，远远多于今年，公司之前的回答，说今年无人机能保持 20%-30%的增量，请问现在是否仍然有信心保持这个增长？答：公司无人机市场状况良好，对无人机业务全年增长 20%-30%的目标有信心，谢谢关注。</p> <p>5、公司的人才措施有哪些？激励机制如何？答：公司制定了以“工资-奖金-长效激励”相结合的薪酬制度和奖励政策。2021 年公司推出期权激励方案，激励对象均为公司核心高管及其他核心人员，覆盖全体员工的 20%以上。公司通过实施期权激励方案，进一步建立、健全公司长效激励机制，充分调动核心人员的积极性与创造性，提升核心人员的持续奋斗精神和企业的竞争力，确保公司发展战略和经营目标的实现。谢谢关注。</p> <p>6、原材料价格飞涨，公司是如何应对的？答：针对原材料涨价，公司一是积极开发新的供方，二是通过整合各子公司采购进行集采，三是通过设计和工艺改进消化涨价带来的不利影响。谢谢关注。</p> <p>7、请问迟董，2021 年星网宇达业绩预测如何？能否完成股权激励目标？谢谢！答：2021 年公司各项业务均保持了良好的发展态势，公司充分评估未来几年公司发展的情况，制定股权激励业绩目标。截至目前，公司在手订单较上年同期有一定增长，各业务团队均有信心完成任务指标！感谢您对公司的关注！</p> <p>8、目前公司与百度在无人驾驶方面开展合作进展如何？答：目前公司与百度在无人驾驶惯</p>

性导航模块保持良好合作。谢谢关注。

9、目前公司拥有哪些核心技术研发成果？答：目前公司针对智能无人装备等领域，申请并获得国家知识产权局授权的知识产权 236 项，省部级及以上科技成果 14 项。主要包括自主导航，运动跟踪，动基座稳定，集群控制等方面。谢谢关注。

10、当前我国已进入加速列装军机补齐数量短板、加速升级换装提升先进战机占比的黄金时期，对此公司目前有哪些规划？答：公司紧贴市场需求，除靶机外将不断加强侦察、电子对抗等高端无人机的研发并形成无人集群能力。感谢您对公司的关注！

11、目前公司有哪些国际合作客户？未来对国际市场的拓展有哪些准备？答：目前公司客户主要为国内客户。谢谢关注。

12、公司目前在海外的销售情况如何？未来将如何继续扩大海外销售？答：目前公司客户主要为国内客户。谢谢关注。

13、迟总，建议星网宇达申请专精特新小巨人企业。谢谢！答：感谢您对公司的建议！我们已经对相关工作进行部署。谢谢关注。

14、截止 9 月 20 日的股东人数？答：15,695 人。谢谢关注。

15、星网今年能完成计划目标吗？答：公司有信心完成。感谢您对公司的关注！

16、您好，请问公司股价持续阴跌，持续一年的大股东减持能不能暂停终止，并且公司能适时回购，提振广大股民信心？答：感谢您对公司的建议！

17、同方投资的战略投资进展如何？答：股东与同方投资的协议转让事项已终止，详见相关公告，谢谢关注。

18、迟总，星网宇达今年信息感知业务和卫星通信业务的增长情况如何？答：公司今年信息感知业务保持稳定，卫星通信业务较上期有较大增长。感谢您对公司的关注！

19、迟总，星网宇达的产品，尤其是军品出口资质办完没有？如何评估公司的外贸市场空间？谢谢！答：目前公司主要为国内客户，尚未自己办理出口手续。国际市场公司委托第三方销售。感谢您对公司的关注！

20、请问袁总，公司新业务无人车无人船的业务拓展如何，预计全年完成订单有多大规模？答：公司积极布局无人车无人船业务，目前相关产品处于研发测试阶段。谢谢关注。

21、公司在卫星通信方面今年有哪些大合同？营收情况如何？答：今年预计签订合同 12,000 万元，营收预计较上年同期增长 30%以上。感谢您对公司的关注！

22、公司无人车、无人船的订单及业务拓展如何？答：公司积极布局无人车无人船业务，目前相关产品处于研发测试阶段。谢谢关注。

23、请问星网宇达 9 月 20 日的股东人数。谢谢！答：15,695 人。谢谢关注。

24、迟总好！公司的无人车、无人船业务拓展如何？有无较大规模的订单？答：公司积极布局无人车无人船业务，目前相关产品处于研发测试阶段。谢谢关注。

25、公司今年有新产品亮相珠海航展吗？答：公司会参加第 13 届航空航天展览，我们会携带 260、310 等高性能靶机参加，除此之外，公司无人车、惯性导航系统、光电/雷达探测系统等产品也均将参加展览。感谢您对公司的关注！

26、迟总，公司三季报业绩有无增长？答：公司尚未进行季度财务结算。有关公司三季度具体经营情况请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告。感谢您对公司的关注！

27、三季度业绩对比去年有增长吗？答：公司尚未进行季度财务结算。有关公司三季度具体经营情况请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告。感谢您对公司的关注！

28、请问公司三季度业绩预期如何？截止今天股东户数多少？答：有关公司三季度具体经营情况请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告。截止今天股东户数为 15,695 人。感谢您对公司的关注！

29、刘总，公司三季报业绩有无增长？答：公司尚未进行季度财务结算。有关公司三季度具体经营情况请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告。感谢您对公司的关注！

30、迟总，请介绍一下公司今后几年的总体发展战略。谢谢！答：公司将进一步聚焦无人智能系统。在前期已构建的信息感知、信息通信、智能控制等业务基础上，向系统工程发展，

基于无人平台，构建海陆空一体的模拟对抗系统，打造智能蓝军平台，提供无人驾驶整体解决方案。感谢您对公司的关注！

31、刘总好！请简要预测一下星网宇达三季报和 2021 年报的业绩。谢谢！答：有关公司三季度与 2021 年年报具体经营情况请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告。感谢您对公司的关注！

32、请问袁总，截止 9.20 收盘的股东人数是多少？答：15,695 人。谢谢关注。

33、《中国制造 2025》提出全面推行绿色制造，构建绿色制造体系，公司在此方面是如何准备的？答：公司通过持续研发投入，加强技术、产品研发和生产工艺改进等方式，构建高效、清洁、低碳、循环的绿色制造体系。感谢您对公司的关注！

34、下半年有大单未披露的吗？答：公司严格按照相关法规要求披露订单状况，请以公司公告为准。谢谢关注。

35、二级市场的股东人数多久披露一次？答：关于公司股东人数，敬请留意公司定期报告。感谢您对公司的关注！

36、袁总好！最近有无机构调研星网宇达？同方投资的战略投资能否继续？希望公司能进一步搞好投资者关系，让更多的投资机构和投资者了解星网宇达这家优秀的高科技军工企业！谢谢！答：股东与同方投资股权转让事宜已终止，感谢您的宝贵建议，谢谢关注！

37、迟总，当前星网宇达股价已大跌，公司有无择机回购的可能？答：感谢您对公司的建议！

38、公司对未来的研发方向是什么？答：公司将坚持“以惯性技术为中心，引领智能无人装备发展”的战略，持续聚焦智能无人系统的研发。

39、请问公司三季报有需要预告么，订单收入是不是有一定稳步增长？答：公司尚未进行季度财务结算。有关公司三季度具体经营情况请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告，订单较同期稳步增长。感谢您对公司的关注！

40、迟总好！星网宇达是家优秀的专精特新军工小巨人企业，前景值得期待。但李国盛副董减持总在路上。星网宇达三年后业绩增两倍，股价涨一到两倍，到时李副董再高位减持，不好吗？还是李总对公司信心不足？亦或李总个人其他布局，太缺钱？好好劝劝他，别过于着急减，30 多元的星网宇达，三年后是肯定买不回来的。谢谢！答：感谢您对公司和李总的建议！

41、公司今年动中通业务增速如何？答：公司今年的动中通业务较上年同期有较大增长，感谢对公司的关注。

42、公司今年的惯导业务增长如何？答：公司今年的惯导业务较上年同期有所增长，感谢对公司的关注。

43、迟总好！希望公司在聚焦军工的同时，能兼顾一下民用市场。请问公司在民用无人驾驶、无人车、无人机、卫星通信、惯导等方面如何布局？市场开拓如何？谢谢！答：您的意见非常宝贵，公司意识到在军民两个方向发展的不均衡，正在规划和进行资源整合，并积极寻求合作伙伴，共同发展。感谢您对公司的关注！

44、迟总，本次珠海航展上星网宇达准备展示哪些产品？答：我们会展示 260、310 等高性能靶机产品，除此之外，公司无人车、惯性导航系统、光电/雷达探测系统等产品也均将参加展览。感谢您对公司的关注！

45、您好，我是贵公司的长期股东，从公司股票上市时就一直持有公司股票，我想问一下迟董公司是否制定了三到五年的远景规划，还有哪些领先的技术，或正在研发的技术前景如何？谢谢。答：公司始终坚持惯性技术引领智能无人装备战略，通过前期的积累完成了感知、通信和控制技术的积累，这将为公司智能无人装备提供有力支撑，未来几年公司将加大在智能无人装备系统和产业链上下游的投入，解决卡脖子环节，不断提升公司的核心竞争力。感谢您对公司的关注！

46、公司在无人车研发方面进展如何？未来在此方面的发展规划是？答：无人车是公司战略发展的重要组成部分，目前正在持续研发。其中无人车底盘主要是通过合作伙伴完成，公司主要集中于自主导航、路径规划、环境感知、目标识别、运动控制、指挥决策等核心技术的

研发。感谢您对公司的关注！

47、请问无人车方面有什么长远的规划吗？答：无人车是公司战略发展的重要组成部分，目前正在持续研发。其中无人车底盘主要是通过合作伙伴完成，公司主要集中于自主导航、路径规划、环境感知、目标识别、运动控制、指挥决策等核心技术的研发。感谢您对公司的关注！

48、迟总好！请您谈一下星网宇达今后三年的发展规划？除内涵式增长外，有无并购等外延式扩张计划？谢谢！答：未来几年公司将加大在智能无人装备系统和产业链上下游的投入，不断提升公司的核心竞争力。公司暂无外延式扩张计划。感谢您对公司的关注！

49、请问贵公司近期是否有融资需求？答：公司将根据经营回款与资金需求状况进行资金筹划，感谢对公司的关注。

50、相比总参 60 所无人先进隐形靶机，星网的无人机有何优势？答：我司靶机已形成产品系列，速度覆盖 70m/s~300m/s，高度覆盖 20~10000 米。部分产品隐身机动性能优良，可逼真模拟 3 代、4 代目标的飞行特性。感谢您对公司的关注！

51、请问袁总，公司在无人驾驶方面的业务进展如何，除了百度还有其他合作方么？谢谢。答：公司目前为百度、美团等提供无人驾驶惯导产品。感谢您对公司的关注！

52、公司与去年同期相比，披露的大订单少了很多，半年报也没有同比增长，按照目前的形势，股权激励还能达成吗？答：公司充分评估未来几年公司发展的情况，制定股权激励业绩目标。截至目前，公司在手订单较上年同期有一定增长，各业务团队均有信心完成任务指标！感谢您对公司的关注！

53、请问为什么公司今年还没有公布大订单？没有大订单今年的业绩目标还能达成吗？答：公司充分评估未来几年公司发展的情况，制定股权激励业绩目标。截至目前，公司在手订单较上年同期有一定增长，各业务团队均有信心完成任务指标！感谢您对公司的关注！

54、接下来几天，空间站的人员接替换岗，公司是否有提供保障服务？答：公司未提供相关业务。感谢您对公司的关注！

55、迟总，公司今年营业收入和净利润预期增长如何？答：公司今年营业收入和净利润情况请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告。感谢您对公司的关注！

56、对于大股东一直减持，大股东是对公司没有信心吗，为何持续减持？答：大股东持续看好公司业务前景，全力支持公司发展。本次李总减持的目的是偿还借款及利息。感谢您对公司的关注！

57、迟董和李董两个大股东减持对股价短期影响很大，也影响着投资者对公司的信心评价。请问你和李董下一步还有减持计划吗？答：大股东持续看好公司业务前景，全力支持公司发展。本次李总减持的目的是偿还借款及利息。感谢您对公司的关注！

58、迟总好！请您谈一下星网宇达今后三年的发展规划？除内涵式增长外，有无并购等外延式扩张计划？谢谢！答：未来几年公司将加大在智能无人装备系统和产业链上下游的投入，不断提升公司的核心竞争力。公司暂无外延式扩张计划。感谢您对公司的关注！

59、各位领导，下午好。请问公司中报业绩较去年仅有小幅增长，与今年大部分军工上市公司大幅增长态势严重不符，这是什么原因导致的？公司全年的股权激励目标是否还能实现？公司的无人靶机业务今年公布的订单不多，是否有明显的周期性，请公司展望下未来无人靶机业务的增长空间和驱动因素；无人车业务公司与合作单位收入分配大概是什么水平，展望 2022 年是否能形成较大规模的批产？答：公司对无人靶机业务的发展充满信心，订单较上年同期有一定滞后。无人靶机业务发展与实训需求挂钩，由于靶机属于消耗型器材，未来发展空间较大。感谢您对公司的关注！

60、李国盛副董低位减持股份为何？是不看好公司长期发展还是实在缺钱？答：大股东持续看好公司业务前景，全力支持公司发展。本次李总减持的目的是偿还借款及利息。感谢您对公司的关注！

61、公司股价一直不断下跌，管理层对稳定股价有哪些具体措施？答：公司将进一步加强与投资者的交流与沟通，使投资者对公司的基本面有更充分的了解，增加公司的市场透明度，

	<p>树立投资者信心。同时，在战略方面，公司将持续聚焦无人智能产业，以经营业绩的发展回报广大投资者。感谢您对公司的关注！</p> <p>62、迟总，公司有无通过并购实现外延式发展的想法？答：公司暂无外延式扩张计划。感谢您对公司的关注！</p> <p>63、迟总，星网宇达今后三年保持很好的增长。今年业绩预测每股收益能增长 50%以上，但资本市场表现实在太差。您认为主要是什么原因？答：公司经营正常，各项业务发展良好。股价虽与上市公司基本面相关，但其波动更是市场行为，受到多重因素影响。感谢您对公司的关注！</p> <p>64、请问公司无人系统业务今年的营收如何？目前在手的订单情况如何？答：公司本年无人系统业务订单有一定滞后，目前在手订单较上年同期有所增加，通过公司在无人系统方向持续的投入与推进，公司有信心实现无人系统营收目标。</p> <p>65、迟总，公司今年靶机业务增长如何？靶机外的无人机业务拓展如何？谢谢！答：公司靶机业务市场状况良好，订单较上年同期有一定增长。除靶机外，公司将侧重发展高端无人机系列，通过技术壁垒和差异化竞争提高盈利水平。感谢您对公司的关注！</p> <p>66、今年公司靶机的总体订单有多大增幅？除靶机外的无人机业务进展如何？答：公司靶机业务市场状况良好，订单较上年同期有一定增长。除靶机外，公司将侧重发展高端无人机系列，通过技术壁垒和差异化竞争提高盈利水平。感谢您对公司的关注！</p>
日期	2021 年 9 月 23 日