

证券代码：002488

证券简称：金固股份

2021年10月25日投资者关系活动记录表

编号：20211025

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中国人寿资产、中金公司、天风证券 蔺皓天、陈显帆、程杨
时间	2021年10月25日（15:30-17:00）
地点	浙江金固股份有限公司
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理：孙锋峰；董事会秘书：倪永华；副总经理：孙群慧；财务总监：师庆运 证券部工作人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、金固股份目前的基本情况</p> <p>1、阿凡达车轮情况</p> <p>2020年年底，公司阿凡达车轮量产线正式开始投产，随着公司阿凡达车轮的批量投产，公司将聚焦车轮主业的发展，使阿凡达车轮迅速扩产，在全国，乃至全球布局阿凡达车轮生产线，满足市场需求。</p> <p>阿凡达车轮是一款革命性的轻量化产品，该产品特点是外观新颖、轻量化、精度高。采用阿凡达技术的产品，重量能够与铝轮毂等同甚至比铝轮毂更轻，而成本却只有铝轮毂的一半左右。公司内部实验测试显示，阿凡达车轮主要优势为重量轻（比如商用车 22.5×9.00 型号，市场上同类型产品平均重量为 40kg，而阿凡达车轮为 28kg）、强度高、精度高；同时还有更好的平衡性、更强的抗变形能力以及更耐用的特点。</p>

公司认为阿凡达车轮能抢占原来部分铝轮和钢轮占据的市场，打开了介于铝轮和钢轮之间的新的“蓝海”市场，将较大提升公司车轮在车轮市场上的份额。目前公司阿凡达车轮已开始给国内多家商用车主机厂批量供货，同时也主要向北美出口。

2、新能源客户情况

2021 年上半年，公司产品已成功进入新能源电动汽车领域，公司是五菱宏光 MINI EV 的标配车轮供应商，同时取得了广汽丰田新能源车雷凌配套项目。2021 年 9 月单月，新能源车销售约 7 万只车轮，10 月后销量还将继续爬升至 12-16 万只/月。公司预计 2021 年第四季度新能源车车轮销售额将占公司国内销售额 12%左右。

公司还将以阿凡达技术作为敲门砖，持续开拓新能源车乘用车市场，抢占原有铝轮的市场。

二、问答环节

Q: 公司阿凡达车轮对比市场上现有车轮的优势

A: 公司的阿凡达技术是国际上领先的车轮生产技术，能开拓介于钢轮和铝轮之间的新的“蓝海”市场。阿凡达车轮具有，强度高（是普通钢轮强度的 3 倍、铝轮的 6 倍）、精度高（精度是普通钢轮的 2 倍）、重量轻（市场上同类型产品平均重量为 40kg，而阿凡达车轮为 28kg）的优势；同时还有更好的平衡性、更强的抗变形能力以及更耐用。

Q: 公司阿凡达产品的瓶颈是什么

A: 阿凡达车轮市场情况良好，尤其受各主机厂和终端客户的欢迎，目前主要阻碍是阿凡达车轮产能不足，后续公司将全力提升产能。

	<p>Q: 公司阿凡达生产线的规划</p> <p>A: 公司初步计划至 2025 年布局 3-4 个阿凡达生产基地，多条阿凡达生产线。</p> <p>Q: 公司的汽车后市场业务情况如何</p> <p>A: 今年汽车超人将继续以线下“直营直控”门店为业务中心，通过智慧门店系统有效地增强客户粘性，提高客户消费频次。随着门店数量的增加，其将逐步减少亏损，实现扭亏为盈。另外，公司和阿里巴巴参股的江苏康众汽配有限公司（阿里巴巴是第一大股东，公司是第二大股东），在阿里巴巴和公司入股重组后，在近几年，业务发展迅速，但因前期投入较大，亏损也较大，公司按照权益法确认参股公司投资亏损。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 10 月 25 日