

证券代码：002332

证券简称：仙琚制药

## 浙江仙琚制药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-007

|                |  |  |  |  |
|----------------|--|--|--|--|
| 投资者关系<br>活动类别  | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 电话会议  |  |  |  |
| 参与单位名称         | 华创医药    浙商医药    中泰医药    长江医药<br>朱雀基金    重阳投资    中再资产    中银证券<br>高毅资产    兴全基金    大成基金    淡水泉投资<br>中泰资管    中泰证券    中金基金    中融国际信托<br>浙商基金    浙商研究所    长江证券    源乘投资<br>誉辉资本    永赢基金    银河基金    阳光保险<br>兴业基金    星石投资    西部利得    通晟资产<br>天弘基金    天安人寿    泰康资产    太平基金<br>盛宇投资    慎知资产    翼虎投资    启元财富<br>金友创智    上汽顾臻    鑫慧投资    善庆资产<br>沙钢投资    诺德基金    九泰基金    财通证券<br>建信养老    润邦投资    华泰资管    华创证券<br>红筹投资    弘毅远方    合众资产    国投瑞银<br>广发基金    光大资管    方正自营    前开投资<br>东兴证券    东海基金    东北证券 |  |  |  |
| 时间             | 2021年10月28日下午15:00-16:00   |  |  |  |
| 地点             | 浙江仙琚制药股份有限公司会议室（电话会）   |  |  |  |
| 上市公司接待人员<br>姓名 | 董事会秘书    张王伟<br>证券事务代表    沈旭红  |  |  |  |

|                      |   |
|----------------------|---|
| <p>投资者关系活动主要内容介绍</p> | <p><b>1、公司三季报经营情况介绍</b></p> <p>2021年前三季度，公司实现营业收入33.17亿元，同比增长13.07%；实现归属于上市公司股东的净利润4.59亿元，同比增长28%，扣非净利润同比增长30%。</p> <p>单三季度，公司归母净利润同比增长21%，扣非净利润同比增长21%，毛利率61%，同比增长了1个百分点。单季度在上年同期高基数的基础上继续保持了20%以上的增长。</p> <p>公司连续27个季度的持续快速增长，稳健业绩背后的底层逻辑是公司数十年时间积累的产业链优势，公司产品结构优、韧性强。</p> <p>公司未来将扎扎实实的聚焦甾体激素赛道，把未来几年的目标，长期的目标定好，扎扎实实的在这条甾体激素长坡厚雪的赛道上深耕，不断地向前迈进。</p> <p><b>2、公司制剂业务的情况</b></p> <p>呼吸科产品：今年依然保持了高速的增长。主要来自于糠酸莫米松鼻喷剂和噻托溴铵粉雾剂两个品种的增长。其中，噻托溴铵粉雾剂目前市占率较低，但增长率高，未来这个品种如果进入集采，市占率有望进一步提升。糠酸莫米松鼻喷剂目前市占率40%左右，且呈现快速增长趋势。呼吸科有望保持较好的增速。</p> <p>麻醉肌松产品：罗库溴铵注射液如果在下一轮参与集采，按照执行周期，目前仍有时间窗口做市场的覆盖和布局。麻醉类的盐酸罗哌卡因注射液，入围第5批国家集采，从销售端的反馈来看，销量有质的提升。公司麻醉肌松类原料药集采之前以自用为主，对公司未来而言，集采后的此类原料药销售有足够的增长潜力。公司在麻醉类也有新制剂品种在陆续的研发布局。</p> |
|----------------------|---|

妇科产品：黄体酮胶囊是公司目前妇科类主力产品，但公司也做了该产品集采后的接力产品储备。黄体酮软胶囊研发顺利推进，黄体酮凝胶准备正式BE。另外公司开展很多妇科小而美的产品的开发，比如对标拜尔的屈螺酮炔雌醇片、戊酸雌二醇片等。

皮肤科产品：主要通过OTC的渠道在做，主要产品糠酸莫米松乳膏、曲安奈德益康唑乳膏等，目前不受集采影响，近年一直保持一个较好的增长。

普药产品：普药是仙琚制药的利基和稳定器，总体保持10%左右的增速。普药价格低、量大，消耗原料药也多，如果原料药跌价，利润将体现在普药制剂端；若原料药涨价，将体现在原料药端。

### 3、公司原料药业务的情况

原料药收入增速同比去年基本持平，单三季度原料药收入略有下滑。主要有以下几个原因：

1) 订单周期的影响：去年三季度有一个原料产品的大订单去年是三季度执行的，今年可能会在四季度或者明年一季度执行。

2) 皮质激素的部分高端原料药由于杨府原料药厂区国际注册认证的原因，订单预计延期到四季度或者明年一季度开始执行。

3) 意大利Newchem去年三季度是个高基数，今年同比影响了约2000万人民币销售额，据了解市场份额稳定，主要是客户订单周期因素。

### 4、研发工作情况

公司近年来对研发投入保持高增长，前三季度对比同期研发投入增长18%。

公司一致性评价品种22个，已申报9个，过评4个。过评产品具体为：罗库溴铵注射液、非那雄胺片、米索前列

|                 |   |
|-----------------|---|
|                 | <p>醇片、盐酸罗哌卡因注射液。泼尼松龙片、醋酸泼尼松片、氟马西尼注射液、地塞米松磷酸钠注射液、米非司酮片一致性评价申报资料获得受理，正在有序推进审批。</p> <p>新仿制品种18个，已申报6个。已申报产品具体为：甲泼尼龙片、舒更葡糖钠原料药及制剂、苯磺顺阿曲库铵注射液、戊酸雌二醇片、地塞米松磷酸钠注射液、屈螺酮炔雌醇片完成境内药品生产注册申报。</p> <p>公司根据国家政策环境的新变化对现有开发产品进行梳理，积极推进研发聚焦工作，制剂产品研发围绕公司妇科及辅助生殖、麻醉及肌松、呼吸科等核心治疗领域构建产品群，服务群。公司将通过市场的调查和定位，在各个治疗领域里组建产品群，去寻找、获得所需要的潜力产品，为公司今后5-10年的持续稳健发展做好产品储备。</p> <p><b>5、集采对公司未来发展有多大的影响</b></p> <p>公司的产品纳入集采，收入端可能会有影响，基于公司的产品具有多品类、小品种的竞争特点，而且有原料药与制剂一体化的优势，集采影响相对中性。公司将努力加快产品开发，丰富产品梯队，持续增强公司竞争力。</p> <p><b>6、三季度公司管理费用率同比和环比有所降低的原因</b></p> <p>从行业的角度来说，未来的竞争在于持续创新和综合成本优化，技术迭代和综合效率是竞争力体现；公司会大力加大研发技术投入，同时做管理效率优化。公司在管理岗位设置上精兵简政，架构优化，提升管理效率。</p> <p><b>7、公司第三季度销售费用增加的原因？</b></p> <p>销售费用率的增加主要与公司制剂业务的增长有关。</p> |
| <b>附件清单（如有）</b> | 无   |
| <b>日期</b>       | 2021年10月28日   |