

证券代码：002587

证券简称：奥拓电子

深圳市奥拓电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	中金公司 李澄宁 中睿合银 叶元琪 璞远资产 魏 来 诺安基金 丁云波 锐意资本 刘 翎 华创证券 游 凡 德邦资管 白 宇 长江证券 施 展 中泓汇富 余一奇	中金公司 黄天擎 德邦证券 陈祥辉 上海德汇 王省之 万家基金 陈飞达 裕晋投资 张 恒 河清资本 李泽豪 安信证券 陀 旋 方圆基金 董丰侨 混沌投资 杨鸿达
时间	2021年11月2日 16:00	
地点	奥拓电子总部会议室	
上市公司接待人员姓名	常务副总裁 杨四化； 董事会秘书 孔德建； 投资者关系总监 高 路	
投资者关系活动主要内容介		

绍	<p>一、来访人员参观展厅，了解公司主要产品业务。</p> <p>二、现场互动问答环节。</p> <p><b>1、公司海外市场需求恢复情况如何？</b></p> <p>总体来看，公司海外市场情况整体呈现恢复态势，且有所侧重，有先有后。一方面公司产品在广告、机场领域的应用已在恢复，很多项目已经在逐步推进，需要一定周期落地；另一方面，公司智能会议一体机、影视直播拍摄等业务增长加快，上半年公司影视拍摄市场订单实现历史新高，该细分市场合同额也创历史新高，并已超过该领域 2020 年全年合同总额。从目前判断，XR 影视直播拍摄行业需求会继续保持持续性的增长，有很大的市场空间。</p> <p><b>2、公司原材料涨价情况是否得到缓解？</b></p> <p>2021 年年初以来，国内新冠疫情逐渐得到控制，但海外疫情仍然反复，疫情对全球经济的冲击导致全球供求缺口大幅存在并持续扩大，上游相关原材料缺货，价格一路走高，加重了行业“内卷”，压缩了企业的盈利空间。近一段时间来看，部分原材料价格已有所回落。</p> <p><b>3、公司智能会议一体机的客户主要包括哪些，发展如何？</b></p> <p>目前，公司智能会议一体机主要应用于高校和政企等市场。高校教室及政企会议室智慧化建设是公司近年来重点投入的市场，近两年，针对教育及政企市场，公司推出了会议室、报告厅、智慧教室、VR 沉浸式教学等解决方案，专用于教育及政企市场的会议室、报告厅及教室的智慧化升级，替代传统的投影、LCD 屏、黑板等。2021 年上半年，公司</p>
---	--

在教育及政企市场收获颇丰，签订合同金额同比增长516.96%。第三季度教育、政企业务持续推进，公司成立了智慧教育事业部，外聘教育行业市场专家，加大该市场的开拓力度。公司曾先后承接了北京城市副中心政务服务中心、清华大学设计院、上海交通大学包玉刚图书馆、南方科技大学理学院报告厅、中集集团创新展示中心、深圳市福田区教育局科教院会议室、深圳市罗湖区科创局会议室、武汉市东西湖政务服务中心、咸宁市公安局会议室等数十个项目，助力高校及政企迈入智慧教学及智慧会议的时代。

#### **4、Mini LED 的应用场景有哪些？**

公司 Mini LED 显示产品持续渗透,订单持续增长, Mini LED 显示产品在 LED 显示产品业务中占较大比例; 依托于 Mini LED 的先发优势、专业技术和完整的解决方案, 公司 Mini LED 显示产品受到会议室、教育机构、摄影棚、电视演播室、直播间等客户的认可。未来,该类产品有望进一步提升公司的市场份额, 并在摄影棚、电视演播室、直播间等应用场景中获得持续优势。

公司控股子公司创想数维, 专注于创意数字内容设计与制作, 致力于为客户提供专业的裸眼 3D、创意视觉呈现及交互应用等内容产品及服务, 将依托公司现有的业务基础, 建设基于智能视讯业务的创意数字内容平台。XR 虚拟直播间、探索 XR 技术及创意内容在短视频领域的应用等方面已取得阶段性成果。

#### **5、显示控制器作为公司研发能力的体现, 公司未来是否考虑继续投入, 或者是进行标准化的量产、外购?**

公司会继续加大专业级控制系统研发的投入力度, 同时

	<p>也会在个别应用领域适当考虑标准化控制器的应用。公司深耕 LED 专业市场，开发了 64K 控制系统等多个专业控制系统，公司研发的控制系统的最大程度的满足客户专业的个性化需求，可以根据客户的需求进行二次开发，这也是公司高毛利率的重要原因之一。另外，公司在诸如会议一体机等产品上会考虑进行标准化控制器的配置。</p> <p><b>6、公司国内市场开拓情况？</b></p> <p>今年公司继续加大市场及研发投入，海外市场逐步复苏，影视拍摄市场订单实现历史新高，同时，公司业务重心也做了相应调整，积极拓展国内市场，在大交通、教育及政企等细分市场均取得较好成绩。在竞争策略上，公司由只做高端市场的“小而美”向“大而强”转变，向中端市场持续渗透，积极探索对外合作，丰富公司智能视讯解决方案。持续完善分销渠道建设，在国内经济发达省（市）已建立起代理商网络，公司销售能力进一步提升。</p> <p>今年《“百城千屏”首批公共大屏接入候选名录》正式出台，包含了来自北京、昆明、宁波、遵义等 20 个城市的 28 块公共大屏。奥拓电子打造的 4 块超高清大屏成功入选该名录，分别是昆明长水国际机场大屏、遵义新火车站高铁新城大屏、宁波地铁 4 号线东钱湖站大屏、宁波地铁 4 号线火车站大屏。奥拓电子作为智能视讯解决方案提供商，在超高清显示屏应用方面有较大优势，可以通过“软件+硬件+内容”一站式服务，为“百城千屏”活动提供有力支撑。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021 年 11 月 2 日