

# 深圳市兆威机电股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

证券代码：003021

证券简称：兆威机电

编号：2021-021

<p><b>投资者关系活动类别</b></p>	<p><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研                      <input type="checkbox"/> 分析师会议  <input type="checkbox"/> 媒体采访                                <input type="checkbox"/> 业绩说明会  <input type="checkbox"/> 新闻发布会                              <input type="checkbox"/> 路演活动  <input type="checkbox"/> 现场参观  <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）</p>
<p><b>参与单位名称及人员姓名</b></p>	<p>中信建投证券：吕娟；永赢基金：沈平虹；睿格资产：陈飞；          沅京资本：王雨龙；中庚基金：潘博众；国任保险：张福基、          李文瀚；天虫资本：陈贤；正圆投资：王晨宇；恒生前海基金：          祁滕；CMR Partners：应豪；华泰证券：肖群稀；达昊控股：          刘霄；英大证券：孙超。</p>
<p><b>时间</b></p>	<p>2021年11月12日</p>
<p><b>地点</b></p>	<p>深圳市宝安区燕罗街道燕川社区燕湖路62号办公楼</p>
<p><b>上市公司接待人员姓名</b></p>	<p>董事会秘书：邱泽恋女士</p>
<p><b>投资者关系活动主要内容介绍</b></p>	<p><b>一、 公司介绍</b></p> <p>深圳市兆威机电股份有限公司（以下简称“公司”）成立于2001年，是一家专业从事智能驱动、微型传动系统方案的研发、设计与制造的高新技术企业，致力为通信设备、汽车电子、医疗器械、智能家居、服务机器人、个人护理等多领域客户提供方案设计、产品开发、制造销售的一站式服务。</p> <p>目前公司包括3家全资子公司，5家分公司，员工近两千人，现有研发、制造厂房总面积6万平方米。</p> <p>公司先后通过ISO9001、ISO14001、TS16949、ISO13485、两化融合管理体系认证，建有深圳市企业技术中心、广东省微型齿轮传动工程研究中心等创新平台，获得国家科学技术进步奖二等奖、中国机械工业科学技术进步奖特</p>

等奖、中国好设计奖金奖、中国工业大奖表彰奖，2020 年被评为国家制造业单项冠军企业。公司在汽车电子、通讯行业与德国 BOSCH、华为等多家世界 500 强企业建立了长期战略合作伙伴关系。

## 二、 现场交流摘要

### **Q1：公司对明年的业绩预期是怎样的？**

**A1：**近年来，公司主营业务稳步有序开展，生产经营不断提质增效，公司领导层看好未来的发展。明年，公司一方面仍将聚焦主业，不断创新，持续强化公司核心竞争力，将信息化管理融入生产运营各个环节，不断提高先进产能占比；另一方面，公司将继续拓展下游应用领域，以市场为导向，重视销售渠道的开发；在市场营销方面，公司会在宣传方式上有所创新以助力品牌营销并努力寻找新的业绩增长点以回报广大投资者的厚爱！

### **Q2：公司是如何进行产品品质管理的？**

**A2：**公司通过精密、先进的制造装备以及严格的品质管理和先进的产品试验和检测能力，有效保障了公司产品品质的可靠性、稳定性、一致性。公司通过和实施了 ISO9001、ISO14001、IATF16949、ISO13485 等管理体系，从来料、制程、首尾件、巡检、入库、出货等各环节进行品质管控，对工艺、材料、设备、人员操作以及产品尺寸、外观、性能、环保、材质、颜色、标识、清洁进行全方位监控，确保公司产品能够满足客户的质量要求。

### **Q3：本会计年度即将结束，公司对今年第四季度的业绩预期是怎样的？今年的业绩目标能否实现？**

**A3：**公司目前的经营情况稳定，各项目均按计划有序推进中。距 2021 年第四季度结束尚有些时日，目前相关业绩指标未有确数，难以预判，业绩目标能否实现暂不确定。公司会按照相关法律法规的规定和监管要求披露业绩情况，感谢各位的关注！

**Q4: 公司布局长三角领域，成立苏州子公司的初衷是？**

**A4:** 苏州所处的长三角地区是我国经济发达、国际化程度高的地区之一，汽车产业、医疗器械产业较为发达，且我司较多客户位于长三角地区。成立苏州子公司对于丰富公司产品品类、提升产品生产加工品质以及提高产能方面具有重要意义。此外，作为产能全国化布局的实践，苏州子公司也辐射了华东地区客户，提升了公司综合效益及公司的竞争实力，为公司未来业务扩张和长远发展奠定基础。

**Q5: 公司布局驱动控制板块的必要性是什么？**

**A5:** 首先，公司所处行业在国内外均存在一定程度的竞争。如果公司不能在技术创新、新产品开发、产品品质、经营管理等方面及时全面提高市场竞争力，将面临市场份额下降、毛利率下降的风险。从客户端来看，驱动控制板块与公司原主营的微型驱动系统属于一个有机整体，随着市场需求对产品“模块化”、“一体化”的要求愈加显现，公司将驱动控制板块也纳入产品开发、交付范围。其次，布局驱动控制板块是为了顺应新兴行业发展的需求。公司若能适时切入新兴行业客户的新需求，发掘新的增长点，则有利于实现业绩增长。故布局驱动控制板块后，公司可根据客户的要求，提供定制化整体解决方案以解决客户多方位的需求。另外，驱动控制板块的布局将进一步提升公司产品附加值。在为客户提供更全面的微型驱动解决方案的同时，公司也加深了对客户需求的理解，此外随着公司能够参与的领域和范围进一步拓宽，公司也能积累更加丰富的技术经验、提升技术实力。

**Q6: 公司的微型传动系统在基站上的应用可否具体介绍？**

**A6:** 公司的微型传动系统可应用于 4G 和 5G 通信基站电调系统，其主要功能是实时调节通信基站天线的倾角，快速进行远程网络调整，提升网络优化的效率和质量，从而满足更低的延迟以及更快缓冲速度的 4G 和 5G 网络需求。另外，公司还通过优化结构设计、采用高性能材料等方式，解决了微型

	<p>传动系统在各地极端气候下寿命短、卡滞等问题。</p> <p><b>Q7: 公司三季报中，研发费用、销售费用和管理费用比去年同期大幅增加的原因是什么？</b></p> <p><b>A7:</b> 公司为保持技术创新和产品开发的核心竞争力，增加研发立项和研发人才储备，持续加大研发投入，故研发费用较上年同期增加；去年因为疫情原因，不少展会以及销售人员出差计划取消等原因导致销售费用不高，今年随着相关销售工作的开展，公司在销售队伍、渠道开发等方面均有较大投入；另外，外部战略咨询机构和管理人才的聘请等综合因素导致公司管理费用较上年同期增加。</p> <p><b>Q8: 请贵公司评价下自己的行业地位和目前面临的竞争格局。</b></p> <p><b>A8:</b> 公司在微型传动系统、电机驱动控制模块设计开发、精密齿轮模具设计开发、微型精密齿轮零件制造、集成装配、性能检测等方面掌握了核心技术和工艺，拥有丰富的生产管理经验，是国内少数掌握多种生产工艺并实现规模化应用的企业之一。由于公司产品应用领域广泛，涉及通信设备、智能手机、汽车电子、智能家居、服务机器人、个人护理、医疗器械等众多行业，故公司在不同行业、不同产品上面临不同的竞争对手，一般与竞争对手只在某一行业或某一产品上存在直接竞争关系。未来，公司将持续在技术创新、新产品开发、产品质量、资金实力、经营管理等方面努力提高，强化全产业链运营能力，以期能为客户提供更好的服务。</p> <p><b>三、参观公司产品展厅</b></p> <p>介绍展厅产品的性能、特色及技术亮点。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年11月12日