

证券代码：300839

证券简称：博汇股份

宁波博汇化工科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021-007

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 广发基金 王瑞冬 开源证券 张绪成 （以上排名不分先后） |
| 时间 | 2021年11月12日 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事、副总经理、董事会秘书 尤丹红女士 证代助理 唐敏女士 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>本次会议的主要内容是对宁波博汇化工科技股份有限公司（以下简称“公司”）整体经营情况及未来规划的了解，具体如下：</p> <p>1、公司环保芳烃油产品的应用情况？</p> <p>公司生产的普通环保芳烃油具有无色、无味、无毒、耐光性、无荧光和优良的安定性，可广泛应用于日化、纺织、化纤、橡胶、工业润滑等领域，具体情况如下：</p> <p>A、日化用品：用于药膏、口红、冷霜、日晒液、手霜，婴儿用油及洗浴用油、药品加工、医用胶带、护发产品、牙膏等加工的载体原料；</p> <p>B、化纤、纺织：可用作化纤油剂、纺织纤维加工稀释剂等的原料，还可用作纺织时的润滑剂、溶剂及冷却剂，可使纤维及织物柔软光亮，同时可应用于纺织机械润滑；</p> |

C、塑料及橡胶：可用于改善橡胶的弹性、柔韧性、易加工性、易混炼性等特性，同时环保芳烃油具有环保性和良好的着色性能，可适用于浅色及较鲜艳塑料及橡胶的制品中；

D、工业润滑：用作工业润滑油原料时可提升液压油、工业齿轮油、汽轮机油、金属切削液、化纤助剂、压缩机油的产品质量，以满足机械对低倾点润滑油油品的需求以及延长机械寿命的要求。

2、公司的竞争优势？

公司是国内燃料油深加工领域综合实力较强的企业之一。公司产品在色度、稳定性等指标方面领先竞争企业，公司以可靠的产品质量和持续的研发能力与下游客户建立起了长期合作关系，拥有完善的营销网络和下游渠道，具有较强的行业影响力。公司 40 万吨环保芳烃油于 2021 年 6 月底正式投产，扩大了公司的经营和生产规模，优化产品结构，将进一步增强公司综合竞争力，对公司的长期经营发展起到积极作用。公司的竞争优势主要体现在以下方面：

（1）深加工技术领先优势

公司自从 2005 年成立以来，坚持以技术研发为导向，高度重视技术研发在生产中的应用。公司掌握了“连续重芳烃抽提工艺技术”、“间歇式重芳烃抽提工艺技术”，在同样的生产条件下，能够有效缩短加工时间，减少能源消耗，减少环境危害。通过两种技术组合使用，还能够实现对于燃料油的多段分离。产品在饱和烃含量、凝点、闪点及芳烃含量等重要指标上处于领先地位，工艺技术在颜色和油收率两项上面具有独特的优势，在使用同样的原材料的情况下，分离出更加丰富的产品，同样的产品的结构也更加稳定，更受客户欢迎。

同时公司引进国内首套荷兰皇家壳牌公司高压加氢异构脱蜡处理专利工艺技术，生产的环保芳烃油产品不仅具有传统芳烃油闪点高、耐高温、抗老化等特点，而且还具有稠环芳烃的含量低、对环境的污染少等优势，进一步促进了公司产品的多样化、多元化，扩展了客户市场。

（2）专业化服务优势

公司通过长期提供专业化的服务，在行业内积累了良好的口碑。重芳烃下游客户对于芳烃类产品的品质往往有较高的要求，不同的沥青、橡胶产品对于助剂的色泽、稳定性均有不同的指标，公司在长期合作中针对客户的需求，对产品进行了优化，更加符合下游产品的组成需要。同时，优质的服务水平，又成为公司进一步拓展业务的有利保障，公司在拓展新客户时，通过行业内的相互介绍推荐、宣传品牌，大大减少了建立互信关系的成本。

（3）区位优势

目前芳烃系列产品生产和使用主要区域集中在华东和华南地区，普通环保芳烃油的使用主要区域也集中在华东和华南地区。华东和华南地区，沿海城市众多，城市规模较大，基础设施完善，并且均具有良好的大型港口，对于具有大宗散货性质重芳烃产品、普通环保芳烃油产品和原材料，海运为主的运费优势明显。尤其是围绕着长江沿岸的江苏、浙江和上海是我国华东地区重要的石化产业重镇，是石化产品物流储运的重要区域。环渤海、长三角、东南沿海、珠三角等大港口群中，长三角地区港口群货物吞吐量最大，化学品物流为其主业。随着上海化工园区、南京化工园区和宁波化工园区等的崛起，以及张家港、江阴、宁波大榭、镇海等重要港口的发展，带动长三角地区石化产业集群的发展。

（4）管理优势

公司拥有一支素质高、理念先进、敬业务实的经营管理团队，核心管理层团队在燃料油深加工行业、沥青助剂等领域有较长工作经验，对公司所处行业具有深刻的洞察和理解，对该行业的发展动态有着准确的把握，能较好地把握不同类型客户及项目的产品需求，并藉此开发出具有较强客户针对性的产品。并且，公司技术管理骨干队伍高度稳定，从而能够高效的、目标一致的工作，确保公司技术、产品研发和管理能力持续增强。

3、公司的定价及销售模式？

公司主要采用定价结合询价方式销售产品，定价结合询价模式主

要为，以产品成本为基础，综合考虑市场同类产品价格、供求状况、原材料价格变动趋势等因素，考虑一定的利润空间后，预先设定预期价格，直接向下游有意向客户进行询价。销售部门根据客户的需求，通过与客户进行沟通，结合市场上同类型产品售价，达成销售订单和合同，实现最终销售。

公司主要采用款到发货的模式进行结算，一般不存在赊销的情形，因此客户的坏账风险较低。产品销售中公路运输方式主要由客户负责运输，船运方式公司负责短驳至港口，后续运费一般由客户承担。

目前，公司已经形成了覆盖华东、华南、华北区域的完善的销售渠道，为国内客户提供及时的产品和服务。定价结合询价销售模式有利于维护长期客户资源，保证公司的长远发展。

4、公司环保芳烃油产品升级及轻烃综合利用项目建设的必要性？

（1）保障原料供应稳定，实现可循环经济生态链

公司环保芳烃油加氢装置和本次环保芳烃油产品升级项目采用加氢工艺，氢气是上述装置的重要原料之一，氢气供应及时性和稳定性直接影响公司加氢装置的安全稳定运行以及产品品质。本项目的轻烃综合利用装置通过对原有环保芳烃油加氢装置的轻烃组分进行切割综合利用，并对装置副产的低分气、循环氢外排气等富含氢气的废气进行回收利用，从而产出氢气，为公司各加氢装置提供原料，保障公司生产装置的安全运行和产品性能品质的稳定性。另一方面，本项目的轻烃综合利用项目通过废气回收再利用实现降本增效，形成可循环经济生态链，整体提高企业的经济效益。

（2）实现产品升级，进一步延伸产业链

公司环保芳烃油产品升级项目主要通过新建 10 万吨/年食品级/化妆品级白油装置和 8 万吨/年轻质白油补充精制装置，以环保芳烃油为基础，通过高压加氢和精细切割，进一步深加工和产业链延伸，生产食品级/化妆品级白油和轻质白油，提升产品品质。公司环保芳烃油产品升级项目将丰富公司的产品线，增加更加高端的食品级/化

| | |
|-----------------|---|
| | <p>妆品级白油产品，提高单位产品经济效益，同时也为未来产业提升发展打下坚实基础。故本项目实施对公司战略发展具有重大意义。</p> <p>(3) 提高经济效益，促进公司可持续发展</p> <p>公司紧紧抓住经济结构调整的历史性发展机遇，经多方面研究和评估，以环保芳烃油为基础，生产更高端的食品级/化妆品级白油和轻质白油，进一步提高产品附加值和副产品的综合利用价值，从而提高企业的经济效益和综合竞争力，促进公司未来的可持续发展。</p> <p>5、公司生产的环保芳烃油是否可以应用于锂电隔膜行业？</p> <p>公司生产的产品与应用于锂电隔膜的产品，在产品指标上存在一定差异，公司目前正在进行技术分析及市场对接。</p> <p>6、公司的未来规划？</p> <p>公司目前已经拥有了一支高素质的管理团队、一支较强研发能力的科研队伍、一个运作有序的营销网络体系、一套高度自动化的生产设备、一个在行业具有一定影响力和知名度的企业品牌。未来，公司将以高端特种油为战略重点，进行产业链布局，构建上下游一体化发展格局，打造企业品牌，形成差异化的竞争优势，全面提升综合竞争力，努力建设成为国内一流的特种油供应商之一。</p> <p>接待过程中，公司接待人员严格按照有关制度规定与来访投资者进行交流、沟通，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所有关规定要求来访人员签署调研《承诺书》。</p> |
| <p>附件清单（如有）</p> | <p>无</p> |
| <p>日期</p> | <p>2021年11月12日</p> |