

广州毅昌科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-61

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	1. 超讯通信股份有限公司 邹文 2. 广州银行华南支行 王子成 3. 广东红珊瑚投资管理有限公司 曾勇 4. 广州金控物产有限公司 郑航 5. 广州启恒私募证券投资基金管理有限公司 李军 6. 中信期货广东分公司 许萍 7. 广东凡德投资有限公司 蔡锦芸 8. 广东锦洋投资管理有限公司 罗垚昇 9. 深圳大兴基金 李颖、辛昶俊 10. 北京瑞瀚资产管理有限公司 洪祎檀 11. 广东邦得资产管理有限公司 潘真钢 12. 浚顺资本管理（广州）有限公司 许祖昌 13. 广州安众科技有限公司 鲁丁义 14. 广州市泽元投资管理有限公司 何永明 15. 广州市蓝海私募证券投资基金管理有限公司 廖铭 16. 陈超君 17. 国联证券 汪嘉文、杨立、潘嘉珩、沈乐、张波、曾秀子、刘广基
时间	2021年11月19日
地点	公司VIP会议室
上市公司接待人员姓名	董事长 宁红涛先生 总经理 任雪峰先生 董事会秘书、副总经理 叶昌焱先生 财务负责人 刘巍先生

	<p>证券事务代表 赵璇女士</p> <p>证券部 唐丽燕女士</p>
<p>投资者关系活 动主要内容介 绍</p>	<p>一、公司怎样应对化工原料价格上涨的问题？</p> <p>有三种途径来应对：（1）在供应链方面，与相关供应商沟通协作，供应商承担部分压力；（2）在内部运营管理方面，可以从优化设计方案到生产降本，利用毅昌的优势寻求各种方法着手应对；（3）在客户合作方面，原材料价格上涨部分与客户协商，形成上下游产业链共同分担，降低影响。</p> <p>二、公司和同行业其他公司相比有什么优势</p> <p>公司有较强的工业设计、模具设计和产品设计能力。在客户新项目研发阶段，我们参与项目开发。高金技术产业集团有限公司为毅昌科技大股东，拥有较强的资金平台与资源，是毅昌科技坚实的后盾。</p> <p>三、公司和金发科技的业务合作有哪些</p> <p>毅昌科技以工业设计为核心，以零部件产品为主要业务形态；金发科技为国内创新型工程塑料、特种工程塑料、改性塑料研发和生产的龙头企业。两个企业在新产品、新材料方面有紧密合作。</p> <p>四、公司的新能源汽车、医疗健康和智慧养殖三个新业务，发展到什么阶段</p> <p>（1）新能源业务集中在新能源电池热管理周边系统功能部件、便携储能产品；</p> <p>（2）新能源汽车方面聚焦于新型IML工艺应用与推广，轻量化产品研发与推广；</p> <p>（3）医疗健康方面，公司主要涉及医疗设备仪器的外观结构件设计制造，医用塑胶耗材的开发制造，包括耗材产品开发、精密多腔模具开发制造和无尘精密注塑及加工；</p> <p>（4）智慧养殖产品为用于生猪养殖的精准智能饲喂器，目前正与相关头部企业进行合作。</p> <p>五、贵公司在未来有没有参股或者并购的规划</p> <p>毅昌坚持未来三年升级战略发展，聚焦新能源汽车、医疗健康等新业务；围绕新兴业务增强相应的技术创新能力，进一步增强客户和供应商的联系。公司会慎重考虑参股和并购的建议。</p> <p>六、怎么提高毛利率？</p> <p>（1）高质量发展现有业务，提升毛利率，服务好优质客户；（2）优化低毛利的产品，精简组织架构，提升效率；（3）内部持续推进降本增效，全员参与改善；（4）公司在存货管控和应收账款管控方面已经有一定成效，</p>

	资金运用质量和风险管控也有所提升，后续会持续改善。 八、未来公司新能源汽车的相关业务发展情况 公司新能源汽车内外饰产业布局集中在芜湖、合肥和青岛三个基地。
附件清单（如有）	无
日期	2021年11月19日