

深圳市兆威机电股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：003021

证券简称：兆威机电

编号：2021-022

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	兴业证券：丁志刚； First State: Winston Ke; 汇添富基金：赵鹏程、雷鸣； 永赢基金：任桀、晏青、张海啸、翟凌阳、蔡霖、乔敏、李琦。
时间	2021年11月19日
地点	深圳市宝安区燕罗街道燕川社区燕湖路62号办公楼
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：邱泽恋女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 现场交流摘要</p> <p>Q1：公司的微型传动系统是怎么定价的？</p> <p>A1：公司的微型传动系统采用成本加成定价原则，公司微型传动系统成本主要由微型电机成本和齿轮箱成本构成。其中，微型电机在产品成本中占比相对较高，系自外部采购，公司成本加成比例较低；齿轮箱成本在产品成本中占比相对较低，但包含了公司的核心技术与研发投入，因而附加值较高，成本加成比例也较高。公司产品在销售定价时，也会考虑产品开发费用。公司产品开发费用主要包含前期产品设计费用、模具开发费用、工装夹具开发费用等。其中，模具开发费用是最主要的部分，而前期产品设计费用主要为人力成本；工装夹具开发费用多以制造费用形式计入产品成本作为销售定</p>

价的依据。

Q2: 公司的技术团队有什么特点吗?

A2: 公司的技术团队主要由一批长期从事微型传动系统开发的工程师组成。公司目前已形成从研发、设计、制造、装配到检测的系统性、全方位的人才队伍，涵盖微型齿轮和齿轮箱设计开发、精密模具设计加工、注塑与组装自动化、齿轮检测和传动系统测试等领域。未来，公司将继续注重研发技术体系的建设和完善，加大研发投入，维持与巩固企业的技术优势。

Q3: 公司的产品工序会采用委托加工的方式吗?

A3: 公司坚持以自主生产为主，辅以部分委托加工，比如在产品生产过程中，公司未设置的个别非核心工序，或者是短时间内产能跟不上纳期需要的部分工序，可采取委外加工方式解决。

Q4: 公司的产品生产是如何分工的? 各生产部门间的生产设备与工艺有共通性吗?

A4: 公司产品生产主要分为三个事业部门：一是零部件事业部，主要生产精密注塑件及各种材质的齿轮，部分零部件直接对外销售，大部分作为自制零部件用于微型传动系统的生产；二是微型传动系统事业部，主要生产微型传动系统；三是模具事业部，主要生产精密模具，作为零部件事业部和微型传动系统事业部的支持。三个事业部间技术人员、生产工艺、生产设备存在较大差异。

Q5: 公司目前采用的是什么样的销售模式?

A5: 公司产品基本为定制化产品，标准化程度较低，因此公司销售采用直销模式。公司产品销售市场包括国内市场和国际市场。公司客户多为通信设备、智能手机、汽车电子、智能家居、服务机器人、个人护理、医疗器械等下游行业的知名企业或为其提供产品制造服务的供应商。在部分合作中，终端客户会采取生产委外加工的模式，公司进入终端客户的

	<p>供应商体系后，前期的产品开发、合作模式等均与终端客户确定，后续的销售订单、送货、开具发票、销售收款等均与终端客户指定委外加工的供应商完成。</p> <p>Q6：公司怎么看在智能家居领域的发展空间？</p> <p>A6：随着人们对生活品质的要求越来越高以及智慧生活、智能家居行业的发展，微型传动系统在智能家居中的应用愈发广泛。以智能空调、电动窗帘、电动晾衣架、智能马桶等为代表的智能家居行业为微型传动系统提供了广阔的应用市场。未来，随着智能家电的渗透与发展及智能家居平台的搭建与创新，在物联网技术、计算机技术、自动控制与精密传动部分，智能家居需求将会呈现出强劲活力。</p> <p>Q7：请介绍一下公司的管理团队主要成员的分工情况？</p> <p>A7：公司管理团队主要核心成员包括董事长、总经理等人员，其中董事长李海周先生是公司的创始人及实控人，目前主要负责战略方向及协助部分市场开拓相关的业务；总经理叶曙兵先生自 2004 年加入公司至今，全面负责公司的日常运营工作。</p> <p>Q8：公司未来在项目运作、销售方式上会有怎样的改变？</p> <p>A8：为明确项目分类标准与关键要素，识别公司重大项目，指导公司中后台资源部门科学、合理管理资源投入，公司制定了项目分类管理办法，分别从战略价值和经济价值两个维度来衡量项目指标，从而评估项目的类别，也确保项目运行在成本、品质、交期三个维度符合客户的预期，提高客户满意度。</p> <p>二、 参观公司产品展厅</p> <p>介绍展厅产品的性能、特色及技术亮点。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021 年 11 月 19 日