证券简称: 江阴银行

2021年11月22日投资者关系活动记录表

编号:2021-06

投资者关系活动类别	■特定对象调研	■分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容</u>)	
参与单位名称及		
人员姓名	中信证券 彭博	
时间	2021年11月22日15:00-16:30	
地点	江苏省江阴市银信大厦十一楼会议室视频会议	
上市公司接待人	董事会秘书 卞丹娟	
员姓名	董办工作人员	
投资者关系活动主要内容介绍	主要就江阴银行 2021 年三季度报告相关内容及经营情况进行了交流,以下为投资者问询及简要回复情况记录: Q: 近年来,宏观经济的变化对区域经济影响情况如何? A: 江阴地处长三角经济发达地区。近年来,在严峻复杂的国内外经济大环境下,江阴经济整体运行平稳。至 2021 年9 月末,全市实现地区生产总值 3159.99 亿元,同比增长 9.8%;完成规上工业增加值 891.28 亿元,同比增长 9.7%;社会消费品零售总额 503.51 亿元,同比增长 6.2%;进出口总额 169.71 亿美元,同比增长 18.3%。同时,江阴正全面实施"南征北战、东西互搏"战略,通过落地"1234"交通重点工程、"345"现代产业体系、"一湾一谷一区一港"等重点项目,有力激发了城市发展活力,也为本行的高质量发展提供了广阔的空间。2020 年末,全市拥有各类工商登记市场主体总数 22.86 万户,其中个体工商户总数 15.17 万户,也为本行零售业务发展提供了良好的经济基础。 Q: 公司分布报告测算公司在异地地区的资产回报不断提	

升,下阶段如何进一步扩展和深挖异地地区的业务布局?

A: 近年来,本行积极推进异地机构协同发展,着力将本行成熟的普惠业务模式向异地机构延伸和下沉,有效拓展本行的成长空间。至 2020 年末,本行江阴辖外地区贷款占总贷款的比重为 31.03%,较 2016 年提升 19.88 个百分点,异地地区贷款贡献持续提升。未来,本行将继续扩展和深挖异地地区的业务布局:一是做深 3 家苏南分行。积极对接长三角一体化国家战略,融入长江经济带发展,为服务苏南县域经济发展贡献力量;二是做精 7 家异地支行。融入地方经济,践行普惠金融,因地制宜培育自身竞争优势;三是做稳 5 家村镇银行。积极打造"集约、专业、高效、优质"的村镇银行品牌,在当地树立优良的口碑。

O: 公司下阶段零售业务发展有何计划?

A:本行将坚持服务实体本源,秉持全覆盖、惠民生和长效化原则,服务小微、践行普惠,加快零售业务转型。一是稳固传统普惠业务。坚守本源,突出"农"字特色,专业聚焦单户授信 1000 万元小微型企业,通过开展特色活动、完善服务机制、打造示范样本、开发线上化产品等方式,持续夯实传统普惠业务优势;二是提升小微业务占比。聚焦个人经营性贷款客群,通过加强走访拓展、强化科技赋能、打造线上化产品体系等方式,深入挖掘小微客户需求,提供专业化金融服务。三是发展零售业务。坚持以便民、利民、惠民为服务目标,以科技为引领,深化多方合作,强化场景应用,提升客户服务体验,积极打造"场景化、个性化、智能化"的数字化智慧银行。

附件清单

无

日期

2021年11月23日