

证券代码：002166

证券简称：莱茵生物

桂林莱茵生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	恒生前海基金 邢程，鲁娜 红土创新基金 刘军杰，张洋，廖星昊 财信证券自营 顾少华，肖志英，李侃，梁游，杨帅 同泰基金 麦健沛 摩根士丹利华鑫基金 隋思誉
时间	2021年11月23日、2021年11月24日
地点	深圳
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 罗华阳先生 投资者关系管理专员 桂庆吉女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.公司预计未来三年业绩情况如何？</p> <p>公司预计未来三年将保持 30%以上的营收年增长速度，增速贡献将来源于大单品天然甜味剂，主要由未来植物天然健康原料的应用持续增长，及国内外代糖行业的总体增速带动。公司高度看好天然甜味剂市场的未来发展空间，预计未来近几年全球天然甜味剂的增速将会进一步加快。</p> <p>2.公司主要大单品甜叶菊提取物毛利如何，原料价格每年波动大吗？未来价格会大幅下降还是趋于平稳？</p> <p>目前公司毛利率保持在 25%—30%，毛利率相对比较稳定。提取产</p>

品原料来源于天然植物，农业原料会受天气等客观因素影响，但价格常年基本维持稳定，波动幅度有限。目前甜菊糖种植及提取应用产业链已较为成熟，原料价格若过度降低将会影响农户种植积极性，因此公司预计未来甜叶菊原料价格相对稳定，但也不排除某些特殊年份的价格波动。

3.公司天然甜味剂与赤藓糖醇的竞争关系如何？

关于天然甜味剂和赤藓糖醇的关系，公司认为是既竞争又互补的关系。首先，无论是天然甜味剂还是赤藓糖醇，代糖首先替代的是蔗糖和人工合成甜味剂的市场，天然甜味剂市场将会迎来爆发式的增长。互补主要体现在甜度、价格等方面，例如甜菊糖苷是高倍甜味剂，与低倍甜味剂赤藓糖醇复配以满足下游客户特定需求；甜菊糖苷单位甜度价格优于赤藓糖醇，复配使用有利于下游客户有效控制产品成本。

4.公司如何看待天然甜味剂未来发展，是否能继赤藓糖醇成为下一个代糖爆品？选择它作为大单品的主要考虑是？

公司对天然甜味剂保持高度信心，未来将发展成为众多代糖产品中的主流产品。一是代糖的发展趋势将是不可逆转的，并且随着代糖概念的普及，未来该行业的发展将会出现成倍增长；二是天然这一概念将随着消费升级逐渐成为消费者的选择关键。而天然甜味剂是代糖产业中唯一一个满足这两个要求的一类产品。

近年来国内赤藓糖醇比较火，但从国际市场的应用来看，天然甜味剂更受消费品牌的欢迎，因此公司认为天然甜味剂将是具备成为下一个爆品的可能。

5.请介绍一下莱茵生物的综合优势。

主要包括五方面，1.生产优势，公司拥有国内最为先进的全自动化综合植提工厂，掌握 300 种天然植物功能性成分提取核心技术，目前美国工业大麻提取工厂为全美最大提取工厂。2 研发优势，公司已建立博士后工作站、院士工作站、上海配方应用研发中心等多个研究机构，承担国家重点科研计划 8 项，获得 68 项国家发明专利。3.团队优势，公司管理团队任职时间平均 10 年以上，具备丰富的行业认知及高度的

敏感。4.原料优势，公司具备罗汉果主产地区位地理优势，并已建立甜叶菊种植基地。5.下游客户优势，公司目前已建立全球销售体系，遍布60多个国家和地区，主要合作方包括全球香精香料龙头企业芬美意、嘉吉等。

6.公司选择进军工业大麻领域初衷是？

从植物提取应用角度来看，CBD提取物是应用场景最广阔的植提产品，莱茵生物作为植提行业领军企业，力争打造细分行业的龙头大单品，若错过工业大麻这一大单品，或将成为一大遗憾，因此公司基于这一战略定位，决定进军工业大麻行业，抓住打造植提行业历史性大单品的机会。从目前来看，应该也是A股市场少有的工业大麻项目真正落地的公司。

7.公司工业大麻项目已有订单了吗，未来几年工业大麻项目收益情况如何？

公司工业大麻项目已于今年10月1日投产，目前已陆续开展少量订单合作，产能将随着订单的增加逐渐提升，公司非常期待项目满产带来的收益情况。据了解，目前下游品牌商的研发及CBD应用开放申请也都在同步推进。

8.公司如何看待自身在植提行业的地位？

纵观全球植提企业，莱茵生物排名前列，单看一些单品种则各有优势。从综合能力来看，莱茵生物是国内最具竞争力的植物提取企业。

9.公司与芬美意签订的重大合同，预计今年营收如何？

目前前三季度已达2.7亿元的销售收入，预计全年符合合同预期。

10.公司大单品茶叶提取未来发展情况如何？

国内茶叶提取业务发展已较为成熟，包括生产以及下游的应用，预计未来几年茶叶提取业务营收能保持平稳增长。

11.公司前几年为何会开展BT项目，目前已经结束了吗？

公司BT项目已结束，目前还余下一些项目款未收回，也已在集中财政评审阶段。公司最初开展BT项目主要是响应桂林市打造临桂新区的号召，打造桂林新城区的环城水系景观工程，即“新两江四湖”。

	<p>未来公司将紧紧围绕植物天然健康产品主业不动摇。</p> <p>12.公司三季度短期借款增加主要原因？</p> <p>公司核心产品的植物原材料具有一定周期性，如罗汉果采购为一年一季，采购时间较为集中，对公司季度预付款项存在一定影响。公司会综合参考未来原材料价格趋势预测、来年市场订单量等多种因素制定并执行当年原材料采购及储备计划。</p>
附件清单（如有）	
日期	2021年11月25日