

证券代码：002298

证券简称：中电兴发

安徽中电兴发与鑫龙科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2021-010

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（机构投资者线上交流会）
参与单位名称及人员姓名	环懿投资 周平华 摩根基金 翟旭 人寿保险 安子超 鸿道投资 方云龙 长江证券 杨杰 华创证券 孟灿
时间	2021年12月1日
地点	公司会议室+腾讯会议
上市公司接待人员姓名	公司董事、常务副总经理、董事会秘书 汪宇 公司董事会办公室主任、证券事务代表 甘洪亮

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、介绍公司基本情况</p> <p>（一）公司概况介绍</p> <p>公司成立于1998年，2009年9月在深圳证券交易所挂牌上市，股票代码002298，注册资本7.401亿元人民币，公司是中国智慧城市行业具有国家保密局、公安部多部委颁发的包括涉密在内“九甲”资质的智慧城市全面解决方案提供商和运营服务商的上市企业，同时也是智能输配电设备及元器件研发、生产制造和销售于一体的国家高新技术企业、国家级创新型示范企业、国家级知识产权示范企业、国家级技术创新示范企业，公司通过全球软件能力成熟度CMMI5顶级认证，两次荣登《福布斯》“中国潜力100”排行榜，并且荣登深交所深证人工智能（AI）50指数和美国富时罗素全球股票指数，同时入选2020年度中国信创TOP500强和《2020年中国品牌日电子信息行业国货新品推广目录》，并取得《武器装备质量管理体系认证证书》，拥有国家级企业技术中心、省级工程技术研究中心，并与电子科技大学联合成立了反恐装备研究联合实验室。</p> <p>（二）核心竞争力</p> <p>公司核心竞争力集中体现在：全局全域智慧城市项目建设模式优势、自主产品优势、技术及研发优势、资质优势、行业应用优势、品牌及质量优势、市场营销优势、人才团队优势。其中：</p> <p>在全局全域智慧城市项目建设模式优势方面：打破传统智慧城市建设烟囱式、孤岛式的垂直行业应用建设模式，面向政府、企业、公众，提供一套科学的智慧城市解决方案，是一系列政府级的SaaS服务，是一次全生命周期的建设运营服务。基于边/云/用三位一体能力的持续打造，公司通过与中国联通、中国有线等具有强大业务协同和互补性的通信网络伙伴进行深度战略合作，使得公司成为全国唯一具有“边+网+云+用四位一体”强大综合竞争力的全局全域科学智慧城市运营服务商，从而能为客户提供端到端、一体化的涵盖信息感知、传输、存储、计算、处理、应用等环节的系统解决方案、产品及运营服务；</p> <p>在资质优势方面：中国智慧科技领域具有包括涉密在内的“九甲”资质的软件与信息技术服务企业，通过全球软件能力成熟度集成模型CMMI5顶级认证，取得《武器装备质量管理体系认证证书》等；</p> <p>在技术研发方面，在研发团队方面，公司坚持“自主可控，国产代替”的</p>
----------------------	---

技术研发路线，公司在北京、芜湖、西安、成都、长沙设立五个研发中心，承担不同方向技术和产品的研发，并与电子科大人工智能与机器视觉、大数据存储研究领域领军人才合作成立了中电兴发云尚科技公司。除电子科大外，公司还与清华大学、同济大学等知名高校开展了一系列产学研合作。

二、介绍公司未来发展战略

公司的信心来自于人类社会智能化、智慧化趋势而产生的巨大市场容量；来自于公司在传感器、网络传输、数据存储、数据管理、应用软件等领域拥有的自主知识产权的世界领先的最完整的智慧科技支撑体系；来自于中电兴发人“君子、奋斗、开放、感恩”的共同价值观和对梦想的持之以恒地追求。

布局未来，以公司 AIOT/NGII/PAIS 3 大关键核心技术和自主可控产品体系为根本支撑，为智慧中国即智慧行政区域、智慧国防和智慧时空业务构建全面、系统的解决方案，4G/5G 新基础通信业务和全国主干光纤网络业务是智慧中国业务的加速器，充分发挥协同和助推作用，加速技术、市场与客户资源整合，打造智慧科技创新产业生态圈。走向未来，公司的奋斗目标是成为中国乃至世界智慧科技领域的龙头企业，在智慧中国成功实践的基础上向全世界输出中国方案、中国标准、中国技术和中国经验，为人类社会智能化、智慧化做出更大贡献。

三、交流环节

1、公司在同行业领域中有何差异化优势和亮点？

答：公司全自主 DI+DA 的智慧城市新赛道，提供全局全域智慧区域解决方案提供商、政府级 SaaS、建设运营服务商，实现全局全域全民参与的智慧行政区域（智慧城市）集约建设，实现行政区域内全方位信息向数据的转化，以数据为根本，实现真正的区域智慧化建设，核心理念是一套科学的智慧城市解决方案，是一系列政府级的 SaaS 服务，是一次全生命周期的建设运营服务。基于公司在“边/云/用”三位一体能力的持续打造，通过与中国联通、中国有线等具有强大业务协同性的通信网络伙伴进行紧密合作，使得中电兴发成为全国唯一具有“边/网/云/用”四位一体强大综合竞争力的全局全域科学智慧城市运营服务商。

基于前述“一、公司基本情况介绍”中公司拥有在全局全域智慧城市项目建设模式优势、自主产品优势、技术及研发优势、资质优势、行业应用优势、品牌及质量优势、市场营销优势、人才团队优势等核心竞争力，累计取得项目订单超过三百

亿元，并始终保持 100%验收通过率和 0 重大投诉率的业内记录。

2、请介绍公司主营业务发展情况？

答：公司坚持“自主可控，国产代替”的发展战略，坚持“以智慧中国业务为龙头，以 4G/5G 新基础通信业务和新一代高速主干光纤网业务为两翼”的主营业务发展战略，加速形成并夯实做“业界最佳的智慧中国解决方案供应商与运营服务商”的行业龙头品牌地位，形成了智慧城市和智慧用能两大智慧业务板块。

在智慧城市领域，，公司始终专注于人工智能、物联网、云、大数据等关键技术和自主产品的研究及开发，基于自主产品与核心技术，公司形成了数据应用 DA 和数字基础设施 DI 两级架构下的具备“边、云、用”的自主智慧能力系统，并通过跨领域的业务互补协同，与中国联通、中国有线的网络传输能力深度结合，构建了公司“边、网、云、用”四位一体的强大数字化赋能平台，已形成完全自主可控、国内领先且具有国际竞争力的核心技术、产品、全面解决方案和商业运营模式，并不断精益求精地复制。

在智慧用能领域，公司是专业生产各种智能输配电设备、高低压元件、自动化、电力电子、电力设计、变压器和铁路专用智能型箱式变电站的企业，是我国智能输配电设备行业产品系列从设计到售后服务最齐全的企业之一，成为智能输配电设备和元器件、电子及电力服务一揽子解决方案的服务商，产品已实现数字化、电气化、智能化，同时加快市场成功转型，产品广泛应用到高铁、机场等高端、优质市场领域，已完全实现向智能化、数字化、小型化转型，实现“遥控、遥测、遥感”，全面优化配电资产从设计、建造到部署、营维的全生命周期数字化管理，提高用电可靠性及系统运维效率。

公司两大产业的主要典型业绩：为 APEC 峰会、G20 峰会、武汉军运会等国际重大活动保驾护航，产品广泛应用于中央军委大楼、奥运场馆、中央电视台、高铁、地铁以及芜湖轻轨、雪亮工程等国家、省市重大工程。

3、公司未来业绩驱动因素主要体现在哪些方面？

答：一方面，智慧中国所处朝阳行业且业务市场空间辽阔，带动公司智慧中国业务的稳步增长，以及在国企混改大背景下的联通混改和新一代光纤网络（更新换代）等新业务带来的新增业务的增长等，专注于智慧科技方向技术研发，深耕智慧中国全面解决方案，未来由项目运营产生的收入占比逐渐增大，并且其产生的收益

稳定、持续、回款期限固定，以及丰富的市场经验和应用经验，在资质和研发、典型业绩、商业模式和解决方案、人才团队、订单等方面的核心优势等等。另一方面，公司目前积极扩展智慧城市项目，采用“建设——运营——移交”的模式，在项目中不断增加公司自主可控且具有竞争力的核心技术、产品、全面解决方案和商业运营模式的运用，自主率提升，进一步降低成本，使得项目毛利水平不断提升。未来将继续坚持“自主可控，国产替代”的创新发展路线，加大研发投入，围绕核心技术增强研发能力，保持技术领先，把握新机遇，提高利润增长点。

4、公司被列入美国受限、制裁“实体清单”，对公司的影响有多大？

答：公司作为领先的智慧中国核心技术、产品与全面解决方案供应商、运营服务商，始终坚持“自主可控，国产代替”的技术研发路线，在 AI、大数据、云、智慧城市等方向已拥有近千项自主知识产权，拥有人工智能与物联网、云计算与云存储、大数据技术及应用三大产品线。基于自主产品与核心技术，公司通过跨领域的业务互补协同，与中国联通、中国有线的网络传输能力深度结合，构建了公司“边、网、云、用”四位一体的强大数字化赋能平台。

公司也是“信息技术应用创新工作委员会”会员单位，信创工委会员单位均来自国内一流的云计算、大数据、AI、芯片、操作系统等软件与信息技术服务企业，公司自主云计算、云存储、容器云等产品与华为、龙芯、统信、麒麟等信创联盟企业进行了技术和产品互认证，建立了“自主可控、国产替代”的智慧城市全产业链体系，基于上述的自主核心技术及研发，公司被纳入美国实体清单，公司也将积极应对，通过努力，制裁不会对公司正常经营造成重大影响。

5、介绍公司订单情况？

答：截至目前，基于公司在全局全域智慧城市项目建设模式、自主产品、技术及研发、资质、行业应用、品牌及质量、市场营销、人才团队等核心竞争力优势，项目累计订单额逾 300 亿元。公司在手存量订单比较充裕，虽然受疫情的影响，政府项目招标程序有所延缓，但智慧城市所处朝阳行业且巨大的市场空间，未来增量订单的商业机会并没有减少。

附件清单
(如有)

无

日期

2021 年 12 月 1 日